

瑞士投资指南

瑞士商业驻地



标题图片: 斯沃琪总部, 比尔

© SWITZERLAND GLOBAL ENTERPRISE
2020七月
版权所有

欢迎辞

尊敬的女士们、先生们：

瑞士是国际领先的商业驻地之一——瑞士长期以来在众多国际排行榜上高居榜首是其最好的例证。富有创造力和竞争实力的企业、杰出的高校、一流的专家队伍以及完善的基础设施是瑞士经济的坚实基础。

然而，我们并不会因为已经取得的成绩而止步不前。作为瑞士联邦委员会经济、教育和研究部 (WBF) 的部长，我有责任保持并进一步巩固上述框架条件为我们创造的优势。只有这样，我们才能将瑞士打造成更为强大、更具吸引力的商业驻地。它将最终帮助本地和全球的企业及研究机构谱写最辉煌的历史篇章。而这些企业只有找到适合自己的出路，才能在激烈的国际竞争中脱颖而出。若能满足这些前提条件，我们的国家在服务、质量和创新等方面也能更上一个台阶。

而瑞士的经济，之所以能够在过去一年中克服国际上的诸多困难，这不仅得益于我们良好的框架条件，更归功于本地企业的生产力和创新力。

我们希望，贵公司也能够加入我们，让我们共同书写您的成功故事。您可以在随附的手册中找到有关本商业驻地的基本情况介绍。为了帮助您进一步了解瑞士各商业驻地的具体优势和情况，Switzerland Global Enterprise 的企业落户专家、瑞士各州政府以及瑞士境外的 Swiss Business Hub 都将竭诚为您提供咨询服务。它们最了解跨国企业的顾虑和需要以及瑞士经济的基本情况，必定能为您提供鼎力支持。

我们期待着您的到来！



Guy Parmelin
瑞士联邦委员会



Guy Parmelin
瑞士联邦委员会
经济、教育和研究部部长 (WBF)

促进对瑞士的投资

Switzerland Global Enterprise(S-GE)受联邦(经济事务秘书处SECO)和州政府委托,负责向潜在的外国投资商介绍瑞士作为商业驻地的特殊优势所在及其所提供的框架条件。S-GE为来自国外的企业提供全程支持服务,考察其潜力和项目,随后将其交付州相关部门。S-GE还全面代表瑞士政府协调负责投资促进的各部门工作,从而为各州提供企业落户方面的协助。



Universität St. Gallen

Hauptgebäude Main Building	EG	14-006-14-010	Diplomstudium Logistikmanagement / Modul 5 / Betriebsmanagement
EG Kolonnen Sollner House 18-000 - 007 Sollner House	14-020	Business Engineering Accelerated 2013	
UG Sollner House 14-0113 - 1210 Sollner House Kolonnengebäude Sollner House Kolonnen Sollner House Kolonnengebäude	14-021	Executive MBA HSG / Lehrgang 45	
	14-030-14-034	TIE 2013	
	UG	14-U112-14-U114	ES-HSG / Wirtschaftsrecht für Manager
Hans Ulrich Auditorium	EG	15-001-15-002	Universität St. Gallen / St. Galler Finanz- und Controlling-Zertifikat 2013
EG Sollner House 15-001 - 004 Sollner House	15-003-15-004	Hypo-Akademie	
UG Sollner House 15-0100 - 0104 Sollner House	UG		

图片
Executive Campus HSG,圣加伦

目录

瑞士——您理想的商业驻地	8	2.3.5 区块链.....	37
创新与科技	10	2.3.6 生命科学.....	37
研究和开发中心.....	11	2.3.7 工程.....	38
领先的工业和技术.....	12	2.3.8 信息和通信技术(ICT).....	38
强大的教育体系.....	13	2.3.9 金融.....	39
安全与信任	14	2.3.10 位于瑞士的集团总部.....	39
可靠的政治环境.....	15	3 经济框架	40
自由的劳动力市场.....	16	3.1 经济自由.....	41
稳健的金融和资本市场.....	17	3.2 商品和服务的国际性流通.....	42
富有吸引力的税收制度.....	18	3.2.1 自由贸易协议、世贸组织(WTO)和解除贸易限制.....	42
简单快速成立公司.....	19	3.2.2 海关和关税.....	42
环境与生活	20	3.2.3 原产地条例.....	43
卓尔不凡的生活品质.....	21	3.3 对自由竞争的保护.....	43
国际化的环境.....	22	3.4 对知识产权的保护.....	43
完善的基础设施.....	23	3.4.1 专利.....	43
1 瑞士概述	24	3.4.2 商标.....	44
1.1 地理.....	25	3.4.3 外观设计.....	45
1.2 气候.....	25	3.4.4 版权.....	45
1.3 政治体系.....	26	3.5 产品规定和产品责任.....	45
1.3.1 联邦制政体.....	26	3.5.1 食品.....	46
1.3.2 联邦政府的权力分离.....	26	3.5.2 药品.....	46
1.3.3 直接民主制与和谐体系.....	27	3.5.3 医疗产品.....	46
1.3.4 政治稳定与社会和谐.....	27	3.6 土地使用规划和环境保护.....	47
1.4 公共财政.....	28	3.6.1 建筑和规划.....	47
1.5 中立地位.....	28	3.6.2 环境.....	47
1.6 人口.....	28	4 瑞士和欧洲	48
1.7 大都市和国际化概况.....	29	4.1 贸易和直接投资.....	49
1.7.1 语言和文化传统.....	29	4.2 政治和经济合作.....	49
1.7.2 国际组织.....	29	4.2.1 人员自由流动.....	50
2 经济体制	30	4.2.2 申根协议.....	50
2.1 国内生产总值和产业结构.....	31	4.2.3 贸易技术壁垒的消除.....	50
2.2 国际融合.....	34	4.2.4 研究.....	50
2.2.1 商品与服务贸易.....	34	4.2.5 铁路、公路和航空运输.....	50
2.2.2 直接投资.....	35	4.2.6 公共采购.....	51
2.3 主要产业集群.....	36	4.2.7 农产品贸易.....	51
2.3.1 人工智能.....	36	4.2.8 储蓄收入的税收.....	51
2.3.2 机器人技术.....	36	4.3 欧元.....	51
2.3.3 高端制造.....	36	5 公司的成立和管理	52
2.3.4 个性化健康服务.....	37	5.1 公司形式.....	53
		5.1.1 股份公司(AG).....	54
		5.1.2 有限责任公司(GmbH).....	54

5.1.3	分支机构	57	8.4.3	日间工作和晚间工作	81
5.1.4	集体投资有限合伙(Kkk)	57	8.4.4	夜间工作、周日和节假日工作	82
5.1.5	个体公司	57	8.4.5	节假日和公众假期	82
5.1.6	一般合伙	57	8.5	解约和缩时工作	82
5.1.7	合资	57	8.5.1	解约期限和解约保护	82
5.1.8	普通合伙	57	8.5.2	缩时工作和大规模裁员	83
5.2	会计	57	8.6	社会保险	83
5.3	审计	57	8.6.1	养老和遗属保险(OASI)	85
5.4	成立公司	58	8.6.2	伤残保险(DI)	85
5.4.1	程序	58	8.6.3	意外险(AI)	85
5.4.2	商业注册	59	8.6.4	健康和病休津贴	85
5.4.3	成立费用	59	8.6.5	收入补偿和生育津贴	85
			8.6.6	失业保险	86
			8.6.7	职业养老金计划	86
			8.6.8	家庭津贴	86
6	签证、居住和工作许可证	60	8.7	招聘	87
6.1	入境与签证	61	8.7.1	公共就业服务	87
6.1.1	签证条例	61	8.7.2	就业代理机构	87
6.1.2	签证程序	62	8.7.3	猎头	87
6.2	在瑞士居住	62	8.7.4	员工租赁/临时性就业代理机构	87
6.2.1	家人团聚	63			
6.3	在瑞士居住但并无有偿工作	63	9	金融中心和资本市场	88
6.3.1	不超过3个月的停留期	63	9.1	银行	89
6.3.2	更长停留期	63	9.1.1	组织结构和一般情况	89
6.3.3	特殊情况: 学生	64	9.1.2	监管	90
6.4	在瑞士居住并获得有偿工作	64	9.1.3	服务	90
6.4.1	外国文凭的认可	64	9.1.4	存款保障	91
6.4.2	欧盟/EFTA成员国公民的居住和就业	66	9.2	瑞士股市: 瑞士证券交易所	91
6.4.3	非欧盟/EFTA成员国公民的居住和就业	66	9.3	商业贷款和不动产融资	92
6.4.4	培训生/实习生	67	9.3.1	当前业务活动的融资	92
6.5	移民	67	9.3.2	抵押贷款	93
			9.4	风险资本	93
7	房地产	68	9.4.1	风险投资	93
7.1	寻觅合适房源	69	9.4.2	天使投资人	94
7.1.1	住宅地产和商业地产	69	9.4.3	国家支持	94
7.1.2	临时居所和已配备家具的公寓	69	9.5	利息和资金成本	95
7.2	商业地产	70	9.6	通胀	95
7.2.1	租金	70			
7.2.2	购买	71	10	瑞士税收体系概述	96
7.3	住宅地产	72	10.1	公司纳税人的税收	97
7.3.1	租金	72	10.1.1	企业所得税 - 联邦政府	97
7.3.2	购买	73	10.1.2	企业所得税——州和市镇	98
7.4	建筑许可证	74	10.1.3	资本税	99
7.5	海外人士购买房地产	74	10.1.4	税收优惠措施	99
7.5.1	无许可证要求	74	10.2	税务负担的国际比较	100
7.5.2	有许可证要求	75	10.3	个人纳税人的税收	101
7.5.3	申请许可证的条件	75	10.3.1	个人所得税	101
7.5.4	执行	75	10.3.2	财产税	102
			10.3.3	外派人员	102
8	劳动力市场和劳动法	76	10.3.4	频繁过境人员	102
8.1	就业与失业	77	10.3.5	一次性纳税	103
8.2	劳动力成本	78	10.3.6	遗产税和赠与税	103
8.2.1	工资	78	10.4	预提税	104
8.2.2	非工资性劳动力成本	78	10.4.1	国内税率	104
8.2.3	生产力	78	10.4.2	双重征税税率	104
8.3	劳动合同及雇员代表	79	10.4.3	瑞士与欧盟的双边协议	105
8.3.1	个人雇佣合同	79	10.5	增值税	105
8.3.2	集体劳资协议	80	10.5.1	应税个体	105
8.3.3	雇员参与和雇员代表制	80	10.5.2	应税服务	106
8.4	工作时数和休假	81	10.5.3	应税金额	106
8.4.1	正常工作时数、最长工作时数和工作时间模式	81			
8.4.2	加班和额外工作	81			

10.5.4	税率	106	13.7.2	社团和义工	136
10.5.5	免税	106	13.8	收入和生活成本	136
10.5.6	进项税扣除	107	14	促进对瑞士的投资	138
10.5.7	出口	107	14.1	责任和服务	139
10.5.8	国际业务活动	107	14.2	援助政策和方法	140
10.5.9	非居民企业	108	14.2.1	州政府的激励措施	140
10.6	其他税种	108	14.2.2	将税收减免作为地区政策的一部分	140
10.6.1	印花税	108	14.2.3	瑞士创新园区	141
10.6.2	房地产税	108	14.2.4	Innosuisse –瑞士的创新支持机构	141
10.7	双重征税协议	109	14.2.5	科技园区和孵化中心	141
10.8	转移定价规则	109	15	附录	144
11	基础设施	110	15.1	全球联系地址	145
11.1	交通	111	15.1.1	Swiss Business Hubs促进投资	145
11.1.1	公路网	111	15.1.2	的其他Swiss Business Hubs	145
11.1.2	铁路	112	15.2	国内联系地址	146
11.1.3	水运	112	15.2.1	各州经济促进机构	146
11.1.4	航空	113	15.2.2	地区投资推广组织	147
11.2	通讯	115	15.3	插图列表	148
11.3	能源	116			
11.4	供水	116			
11.4.1	饮用水	116			
11.4.2	废水处理和污水控制	117			
11.5	邮政服务	117			
11.6	卫生保健	117			
11.6.1	医疗护理	117			
11.6.2	健康保险	117			
12	教育和科研	118			
12.1	学校教育和职业培训	119			
12.1.1	基础教育和继续教育	119			
12.1.2	职业培训	122			
12.2	继续教育	122			
12.3	大学和学院	122			
12.3.1	大学和技术学院	122			
12.3.2	应用技术学院	124			
12.3.3	高级工商管理硕士项目(EMBA)	124			
12.4	国际私立学校和寄宿学校	125			
12.5	研究和开发	125			
12.5.1	瑞士科研产业	125			
12.5.2	国际合作研发	127			
12.6	Switzerland Innovation—瑞士创新园区	128			
12.6.1	创新重点	128			
12.6.2	瑞士创新园区	128			
12.6.3	目标群体	129			
12.6.4	服务	129			
13	在瑞士生活	130			
13.1	安全和生活质量	131			
13.2	移居和融合	133			
13.2.1	移居	133			
13.2.2	语言课程	133			
13.3	租住公寓	133			
13.3.1	押金和租赁协议	133			
13.3.2	租房规则与房屋维护	134			
13.4	电话、网络和电视	134			
13.5	保险	135			
13.6	公共交通	135			
13.7	休闲活动	135			
13.7.1	休闲和文化活动	135			

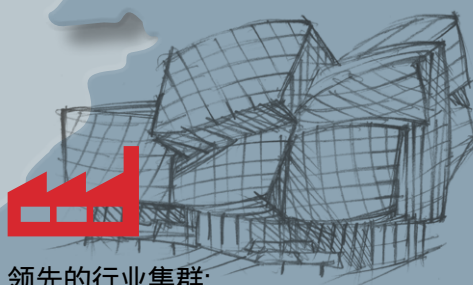
出于提高可读性的原因,本手册中放弃针对特定性别的表达方式。因此对所有人称不区分性别。

瑞士—— 您理想的商业驻地

瑞士是世界上最具竞争力的商业驻地。创新与科技、自由的经济体系、稳定的政治、与国外市场的紧密结合、一流的教育和医疗系统、完善的基础设施、高品质的生活及富有吸引力的税收制度,都是企业落户瑞士的最好理由。



全球领先的教育体系



领先的行业集群:
- 生命科学
- 工程
- ICT(信息和通讯技术)

创新与科技



领先的技术生态系统
- 人工智能 (AI)
- 机器人制造技术
- 先进制造
- 个性化医疗保健
- 区块链



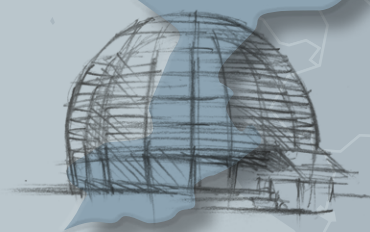
全球最幸福国家之



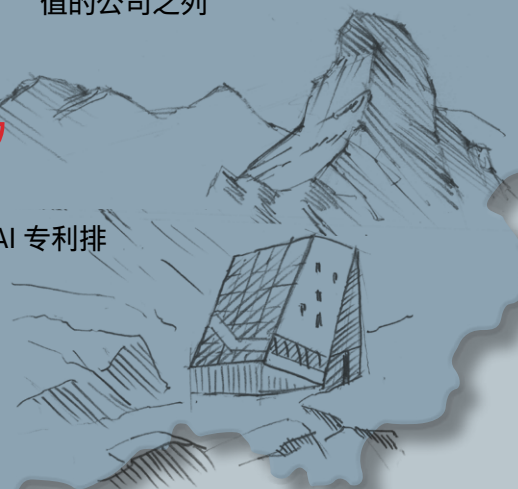
3家瑞士公司位居全球40家最有价值的公司之列



全球最高的创新能力



每百万居民的 AI 专利排名第 1





积极进取的员工队伍:
100多年来未曾发生过总
罢工



对国外高素质人才极具吸引力

安全与信任



国际经验最丰富的员工



员工会多种语言,4种国家
语言和英语



全球最好的工作条件

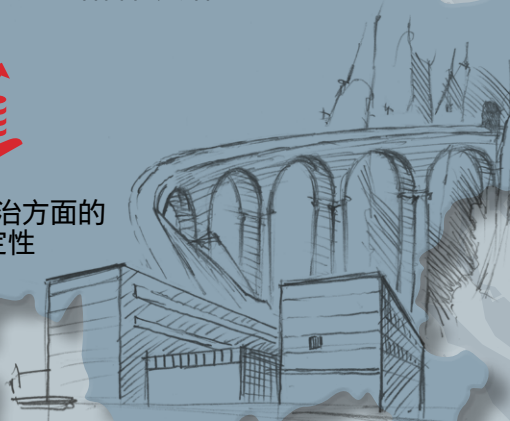


全球最高的购买力

环境与生活



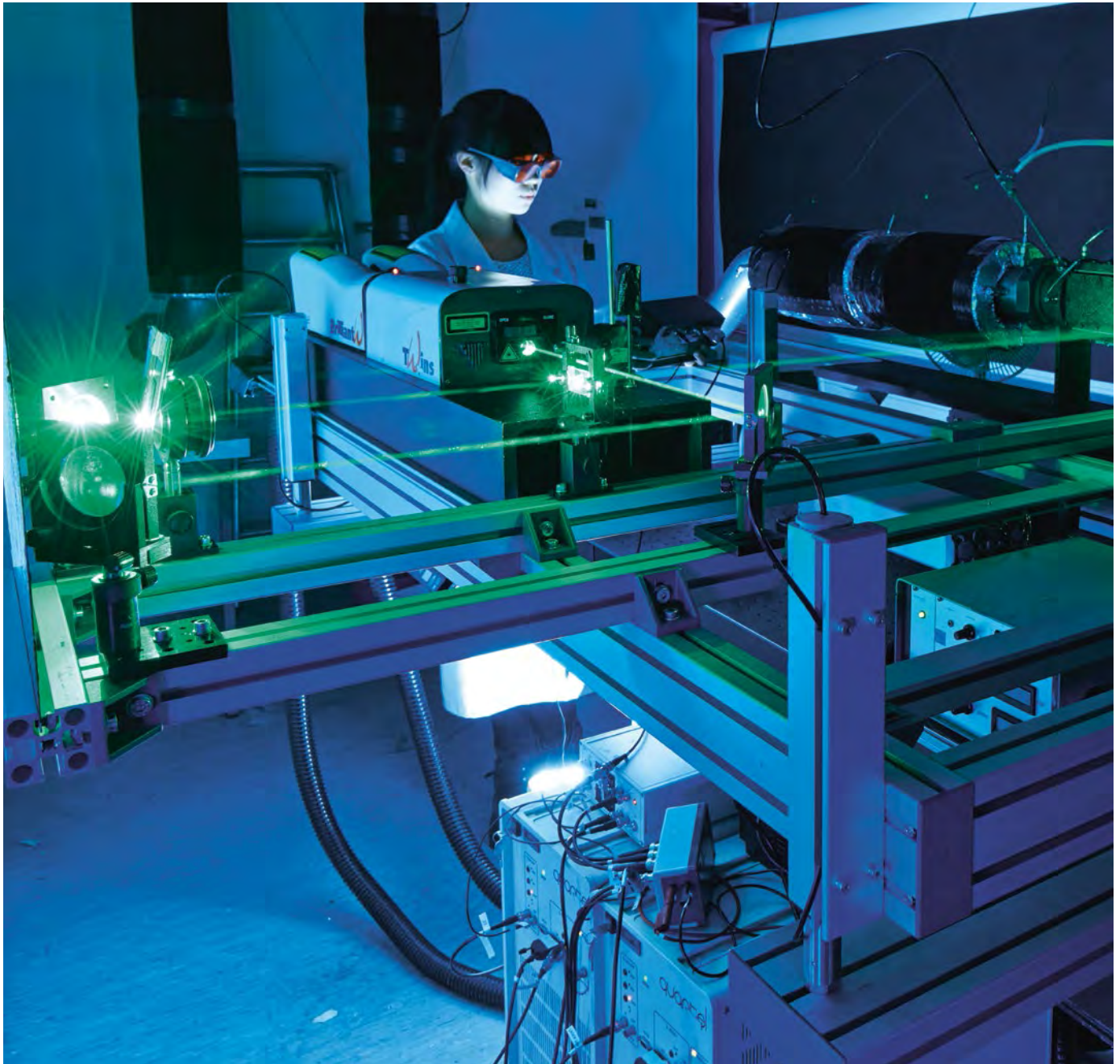
宏观经济和政治方面的
高度稳定性



最受外派人员欢迎的10
个国家之

前10个国家中的第3位:
瑞士城市提供最佳的生活
质量





创新与科技

瑞士拥有三大明显优势：高创新力、高素质员工和一流的科研机构。最新的技术和有利企业发展的大环境是瑞士高生产力的另两大基石。



研究和开发中心

图片
UCB Farchim, 布勒

顶尖的大学和研究所

在全世界名列前茅: 瑞士用于研发的资金投入约占国内生产总值 (GDP) 的 3.4%。一流水平的大学和高校达到 60 多所。它们与国际研究机构紧密合作, 并参与科研项目合作。它们通过知识与技术转移与工业领域互通互联。它们帮助成立创新性企业并建立强大的附属公司。来自国内外的组织和企业将瑞士看做理想的研发地点和国际创新中心。因此, 许多公司选择落户此处并不让人意外, 其中包含生物制药公司百时美施贵宝 (Bristol-Myers Squibb) 和 Roivant Sciences 或迪斯尼和谷歌研发中心, 而这只是其中几例。

瑞士所有雇员中几乎有一半在知识密集型行业工作。高新技术产品是经济成功的基石, 也为国家带来了卓越的声誉。其中大约四分之一用于出口。这一数值突显了瑞士经济的创新潜力, 并在全球排名中占据了领先地位。各种知识产权如发明专利、商标、设计和著作权等都能在瑞士得到有效的保护。2019 年, 在瑞士境内登记的专利数量超过 8,000 件。这意味着瑞士在该方面处于全球第 7 的位置——如果按人口数量计算, 则高居世界榜首。如果按人口数量计算, 则高居世界榜首。此外, 瑞士的人均诺贝尔奖得奖数也反映了瑞士雄厚的科研实力: 在该方面, 瑞士也排名世界第一。

跨越国界的合作

作为重要的科研基地, 瑞士吸引了大批杰出的外国科学家。众多国际知名机构已落户瑞士, 例如欧洲粒子物理实验室 (CERN)、瑞士电子与微技术中心 (CSEM) 和保罗谢尔研究所 (PSI)。CERN 是全世界最重要的基础物理研究中心之一。20 世纪 80 年代末, 万维网在这诞生。

面对国际知识交流, 瑞士采取积极开放的态度。它很好地融入了欧洲主要国家的合作网络, 并涵盖了广泛的研究主题。爱因斯坦也曾在苏黎世联邦理工学院 (ETHZ) 学习和教课。但他并不是唯一的: ETHZ 历来有聘请外国学者和讲师的传统, 几乎一半的教授来自于国外。



领先的工业和技术

图片
智慧工厂, 数字制造, 图库

- 人工智能 (AI)
- 机器人制造技术
- 先进制造
- 个性化医疗保健
- 区块链

理想的驻地选择

一流的国际化企业选择落户瑞士,这是一个拥有领先研究设施、高度工业化的技术基地。科学和工业在瑞士配合无间,确保了研发领域快速的技术转让。罗氏、雀巢和诺华三家瑞士集团一起跻身全世界40家最有价值的企业之列。超过850家跨国公司将其区域或全球总部设在瑞士,其中包括诸如强生、谷歌、日本烟草、美敦力(Medtronic)和阿迪达斯等大型知名企业。

独特的产业集群

瑞士在人工智能(AI)领域内拥有全球知名的大学和研究机构。由于注重数据保护的立法以及贴近前沿技术,国际知名的技术巨头,如谷歌、IBM或微软在瑞士开展自己的AI研究。依靠训练有素的ICT专家,瑞士针对数字化技术领域的进一步发展和创新拥有首屈一指的起点。

基于机械、电气、金属和钟表行业的悠久传统,瑞士发展出了高度工业化的精密产业集群,并在数字变革的时代于机器人技术和高端制造领域占据了领先地位。诸如ABB、欧瑞康(Oerlikon)、汉密尔顿(Hamilton)或迅达(Schindler)等各类国际化公司通过瑞士的数字化解决方案优化其现有的制造过程。

瑞士坐拥全球最成熟的生命科学产业集群之一。作为一个全球总部职能方面领先的中立地区,其对于全球性化学企业和药企,如百济神州(BeiGene)、武田药品(Takeda)或渤健(Biogen)有着极大的吸引力,促使其将总部和生产部门落户此处。凭借其在生命技术领域的传统优势以及在ICT领域丰富的专业技术知识,瑞士为数据和医疗保健深度融合的个性化健康新时代做好了充分准备。

此外,瑞士已经发展成为区块链的创新引擎。

源于楚格的加密谷,现在已经发展成为区块链技术领域全球研发的世界级枢纽。区块链技术应用于供应链管理、保险经济、能源供应和物流领域。

由于全球知名的注重数据保护的立法以及地方政府和各州的积极态度,在全瑞士为国际化企业创造了良好的框架条件和法律保障。



强大的教育体系

图片
洛桑联邦理工学院 (ETHL)

高素质劳动力

以实践为导向的优良基础教育、著名的私立和寄宿学校、世界级的大学和学院，这些都是确保瑞士高水准教育的成功因素。企业也从中长期获益。国际大集团与地方高校紧密合作，从这里招聘大量受过顶尖教育的高素质人才。

瑞士的教育体系融合了以实践为导向的基础职业教育和优秀的高等教育。这种双轨体系为经济奠定了高创造力和高生产力基础。瑞士年轻人的低失业率也从侧面反映出了瑞士教育体系的优异质量。

世界水准的公立和私立学校

瑞士的公立学校有着极其良好的声誉。的确：在国际学生评估项目(PISA)中，瑞士学生历来名列前茅。经过计算，瑞士的平均值在统计学方面远高于经合组织(OECD)的平均值。瑞士的大学在全球高校排名中总是居于前列。四所瑞士高校位列全球前100名的大学：苏黎世和洛桑的两所联邦理工学院以及巴塞尔大学和苏黎世大学。前两所大学甚至跻身于前40名之列。

除了知名的公立学校，瑞士还有大约260所私立和寄宿学校。国际化家庭可以根据需要选择合适的学校。一些外国企业员工在瑞士通常只作短暂停留。其子女可在众多“国际学校”接受母语或国际化的教育。他们可以针对其国内的结业考试做好充分准备，比如德国高中毕业考试、法国高中毕业考试或美国大学的入学考试。



安全与信任

在经济方面,瑞士是世界上最自由、最具竞争力的国家之一。低资金成本、稳定的货币体系、高购买力适度的税务负担、联邦制政体及稳定的经济和政治环境确保了瑞士具有极高的投资安全性。



可靠的政治环境

图片
联合国大厦,伯尔尼

政治稳定性:经济发展的温床

瑞士的联邦制政体非常有利于经济发展和民意的体现。联邦政府由七个成员(国会)组成,结构极其精简。每个成员每年轮流担任联邦总统职位。瑞士联邦下属有26个州,各州都拥有很大的独立自主权,特别是在卫生、教育和文化等领域。市镇级的政府也有一定的权利:每个市镇(总共约有2,200个)可自主决定所管辖区的税率。瑞士公民可以通过公民投票、议案和人民决定等形式直接参政。稳定的政治环境是经济发展的可靠保证,有利于在民众的支持下作出合乎实际的国家决策。

位居欧洲中心与政治独立性

只需一到两个小时,您就可以乘坐飞机从瑞士到达欧洲的各大经济中心。这个位于欧洲中心的多语言国家,融合了不同文化,并毗邻欧洲四大市场中的三个:德国、法国和意大利。这些国家的语言也是瑞士的官方语言。很多瑞士人同时会说英语和这几种语言。

瑞士和欧洲有着密切的经济往来。欧盟是瑞士最重要的贸易伙伴。瑞士面向欧盟的出口占据了瑞士总出口额的一半以上。来自欧盟的产品输入则占据了瑞士总进口额的三分之二。虽然没有加入欧盟,但广泛的自由贸易协定和双边合同确保了瑞士与欧盟之间商品和服务的自由交换。瑞士通过各项协定完美融入欧盟市场,以及这片市场上的大约5亿居民,但在政治上仍保持独立。通过30项自由贸易协定与40个合作伙伴建立了贸易网络,补充了EFTA协定和与欧盟签订的自由贸易协定。瑞士的自由贸易政策为瑞士与主要合作伙伴之间的商品和服务交换创造了理想的基础条件。与重要工业国之间的协定确保了企业只在一个国家被征税。



自由的劳动力市场

图片
求职面试,影棚拍摄

雇员与雇主:密切的合作关系

瑞士的劳动法规非常自由,对劳动力市场的管制较少。因此瑞士是世界上产出效率最高的经济体之一。最近十年瑞士的失业率一直保持在4%以下。与全球其他国家相比,这是一个很低的数值。雇主和雇员之间保持积极合作的社会伙伴关系。双方之间的矛盾主要依靠谈判和协商解决。瑞士很少出现罢工。最后一次大罢工发生于100多年以前。

大多数雇员都受过良好的教育,掌握多种语言,并具有超出一般水平的国际经验。他们勤勉、可靠且忠于公司。对于国外劳动力,瑞士也极具吸引力。在工作许可方面,瑞士采取双重制度。欧盟/EFTA成员国的从业者得益于人员自由流动性协定,可以轻松进入瑞士的劳动市场。对于克罗地亚公民,过渡时期的特殊规定目前仍有效。其他国家(第三国)人员的工作许可可按配额分配。

完善的社保体系

瑞士拥有密集的社会保险网络。它为在瑞士生活和工作的人们及其家属针对各种可能带来经济后果的风险提供了全面的保障。养老基金基于三大支柱:国家、企业和个人措施。个人责任是该体系中的重要因素。对于企业和被保险人,瑞士的社保缴款负担比较适中。



稳健的金融和资本市场

图片
阅兵广场,苏黎世

高稳定性和高购买力

瑞士是世界上购买力最强的国家之一。稳定的瑞士法郎构成了国家经济政策的基石。瑞士的经济和货币政策稳定性闻名世界。由于物价上涨平稳,瑞士法郎已成为最抢手的储备和投资货币之一。

瑞士证券交易所为企业和国际投资商架起了联接桥梁。资金寻求方可在公平合理的条件下找到可靠的长期出资者。瑞士政府也为促进投资创造了良好的环境,例如针对风险基金实行减税优惠政策。银行业的良性竞争是信贷市场稳健运行的结果,企业可从中受益无穷。

世界领先的金融中心

日内瓦和苏黎世是世界上最重要的金融中心之一。这得益于瑞士稳定的框架条件。瑞银、瑞士信贷、瑞士再保险和苏黎世金融服务等公司凭借其核心业务如私人银行、资产管理和保险服务在全球赢得了极高的声誉。私人客户和企业可从范围广泛的金融和保险产品及服务中获益。瑞士证券交易所对国内外公司有着巨大的吸引力,对于生命科学公司而言也是欧洲领先的交易所。ABB、爱尔康 (Alcon)、科莱恩 (Clariant)、CS Group 或奇华顿 (Givaudan) 等大型集团的蓝筹股都在这里交易。



富有吸引力的税收制度

图片
纳税申报, 影棚拍摄

极具国际竞争力的税制

瑞士的联邦制税收体系是一个成功的典范。税费由联邦政府、州和市镇确定和征收。国内的税收竞争是瑞士低税负的主要原因。从2003年起,“债务急刹车”目标要求政府维持收入和支出平衡。在企业和高素质员工征税方面,瑞士各州极具吸引力的税收制度在国际竞争力评比中也居于前列。

较低的私人和企业税率

联邦层面上仅以8.5%的利润所得税税率对企业纯利润征税。结合各州和市镇的收益税形成合并税负,如此不同州的税负介于大约12%和大约21%之间。如果一个企业的投资项目可为瑞士的选定区域创造就业机会,则该企业甚至可享受全部或部分税收减免。基于双重征税协定,在许多情况下可以避免在瑞士和国外双重征税。与所有重要的贸易合作伙伴订立了此类协定,如美国、英国、德国、法国、意大利、中国和其他许多国家。

纳税人和税务机关之间是一种建设性的务实思维关系。很多知名的税务咨询和审计公司也对这种相互信任的合作关系作出了高度的评价。

2019年,瑞士选民通过了税收改革和 AHV 融资法(“STAF”)。通过此次税制改革,确保了国际认可的企业税收制度。STAF 的各项措施包括所谓的专利特惠政策,这是基于创新型企业研发方面符合条件的费用,对于因专利和类似权利而获得的收入最高减税 90% 的特殊减免政策。此外,各州还可以选择性的针对研发费用最多额外减免 50% 的税。创新型企业以及中小企业都将得益于这项减免措施。



简单快速成立公司

高效的创办流程

在瑞士,企业和个人可以快速、简单地成立自己的公司。合法注册公司通常只需两至四周,所需成本通常介于2,000 – 8,000瑞士法郎。

对于来瑞士开办公司的外籍人士,瑞士政府始终持欢迎和支持的态度。2019年,大约三分之一的创业者来自国外。得益于经济自由(之前为贸易和商业自由),原则上每个人都可在瑞士从事商业活动,创立公司或参股其他公司。需要满足的前提条件只有一个:有一位拥有公司签字权的个人必须居住在瑞士;其不一定是瑞士公民。

轻松入驻瑞士

Switzerland Global Enterprise为企业落户瑞士提供全方位的支持:包括为感兴趣的外国投资者就框架条件、瑞士作为商业驻地的优势和企业落户程序等提供信息和咨询服务。如果满足落户标准,各州的经济促进部门将帮助企业协调在当地的项目合作。银行、顾问和信托公司及专业律师会针对各种问题给予解答。在线支持内容广泛,从撰写商业计划的技巧到给公司进行商业注册无所不有。

准备搬迁到瑞士的企业通常选择资本型公司,即股份公司(AG)或有限责任公司(GmbH)作为企业的法律形式。如果在瑞士成立分公司时采用个人独资企业、一般合伙或有限合伙公司形式,则可通过在线服务台完成公司的创建。

图片
商业计划书,图库



环境与生活

瑞士是一个可以激励人才的地方,从而产生创造性的高效率。在这里,工作、创新、休闲、家庭和娱乐完美地融合在了一起。而活跃的文化生活、优美如画的风景和良好的住房条件则确保瑞士人每天都可以享受高品质的生活。



卓尔不凡的生活品质

图片
诺伊恩堡老城区, 诺伊恩堡
版权所有: Vincent Bourrut

运动、休闲、娱乐和文化任您选择

从高耸的阿尔卑斯山脉到肥沃的中部高原地区,再到充满地中海风情的提契诺,瑞士不大的国土面积 呈现出了丰富多样的景观,令人深深着迷。清澈的河流和湖泊是夏季游泳的绝佳去处,同时呼吸着野外新鲜的空气,人们可以得到最好的放松。而最近的城市就在不远的地方。由于路程较近,人们可以通过火车、巴士、汽车或轮船快速而方便地到达任何一个地方。美世咨询公司的排名调查显示,瑞士的许多大城市(如苏黎世、日内瓦、巴塞尔和伯尔尼等)均位居全球最有吸引力的城市之列。因此瑞士无疑是世界上最幸福的国家。

在这里,大自然和运动爱好者可以找到自己需要的一切。无论是夏季还是冬季,美丽的瑞士山区都是放松休闲的好地方。多语言的国际化环境融合了多元的文化。博物馆、基金会、美术馆、艺术节和众多独立机构促进了瑞士本土和国际艺术的发展。各种各样的文化活动享誉全球。如蒙特勒爵士音乐节、纳沙泰尔国际奇幻电影节、巴塞尔艺术博览会、洛迦诺国际电影节和苏黎世电影节,而这些只是列举出来的一小部分。

研讨会和国际会议的理想举办地

一流的酒店和完善的基础设施吸引了无数的康体休闲人士和会议参与者。一年一度的世界经济论坛(WEF)也将经济和政治领域的精英分子引领到了达沃斯度假天堂。任何商务人士出差来到瑞士都会选择让自己放松和调节一下。由于路程并不遥远,人们可以来去很多地方,享受无比丰富的体验。



国际化的环境

图片
联合国,日内瓦

开放和包容

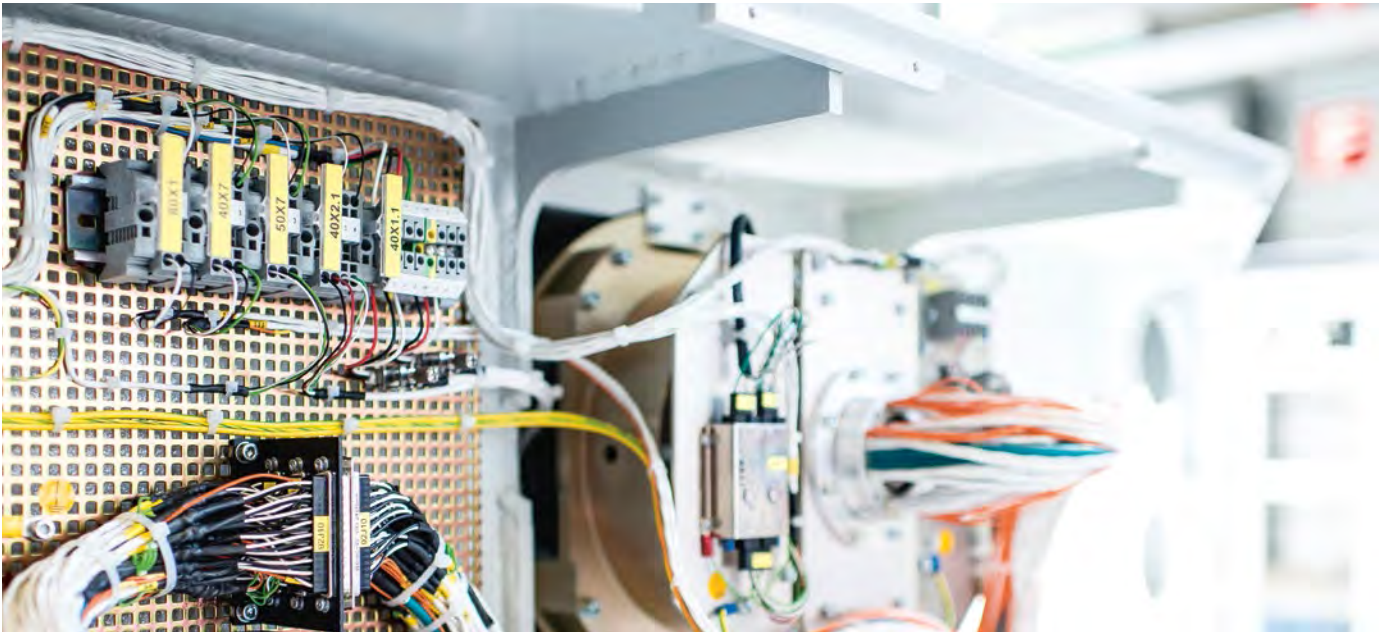
瑞士的国际化氛围对外国员工和企业有着极大的吸引力。开放与包容及语言和文化的多样性构成了瑞士的一大特点。对于外籍人员,瑞士是最受青睐的首选之地。反之,外国员工和公司也对瑞士的繁荣作出了极大的贡献。

瑞士是一个开放的国家。多数情况下,只要出示有效的旅行证件,外国人便可在瑞士停留最多至三个月。对于一些需要入境签证的国家,可在当地的瑞士领事馆提出申请。更长的居留和永久居住许可由州移民局发放。如果想在瑞士工作三个月以上,也需要相应的许可证。通常,瑞士雇主会解决相应的手续问题。

中立性和国际合作

外交往来、人道主义援助和国际网络构成了瑞士中立政策的核心。2002年,瑞士正式成为联合国成员国。但更久以来,瑞士一直积极参与联合国特别组织的活动。此外,瑞士也加入了众多经济组织如欧洲自由贸易联盟(EFTA)。瑞士还代表与某些第三国并无外交关系的国家的利益。

作为中立国,瑞士是许多敏感的政治会晤和会议的理想举办地点。基于这个原因,许多国际组织如世界卫生组织(WHO)和联合国的总部都设在瑞士。日内瓦是全球最重要的国际合作中心之一。世界贸易组织(WTO)的总部就设在这里。WTO是多边贸易体制的法律和制度基础,也是全球范围内国家贸易关系的唯一调节组织。此外,国际奥林匹克委员会(IOC)、欧洲足联(UEFA)、国际足联(FIFA)和其他60多个国际体育组织也在瑞士设有自己的机构,且这些大多为这些组织的全球或者欧洲总部。



完善的基础设施

图片
Acutronic, 奥尔滕

便利的交通

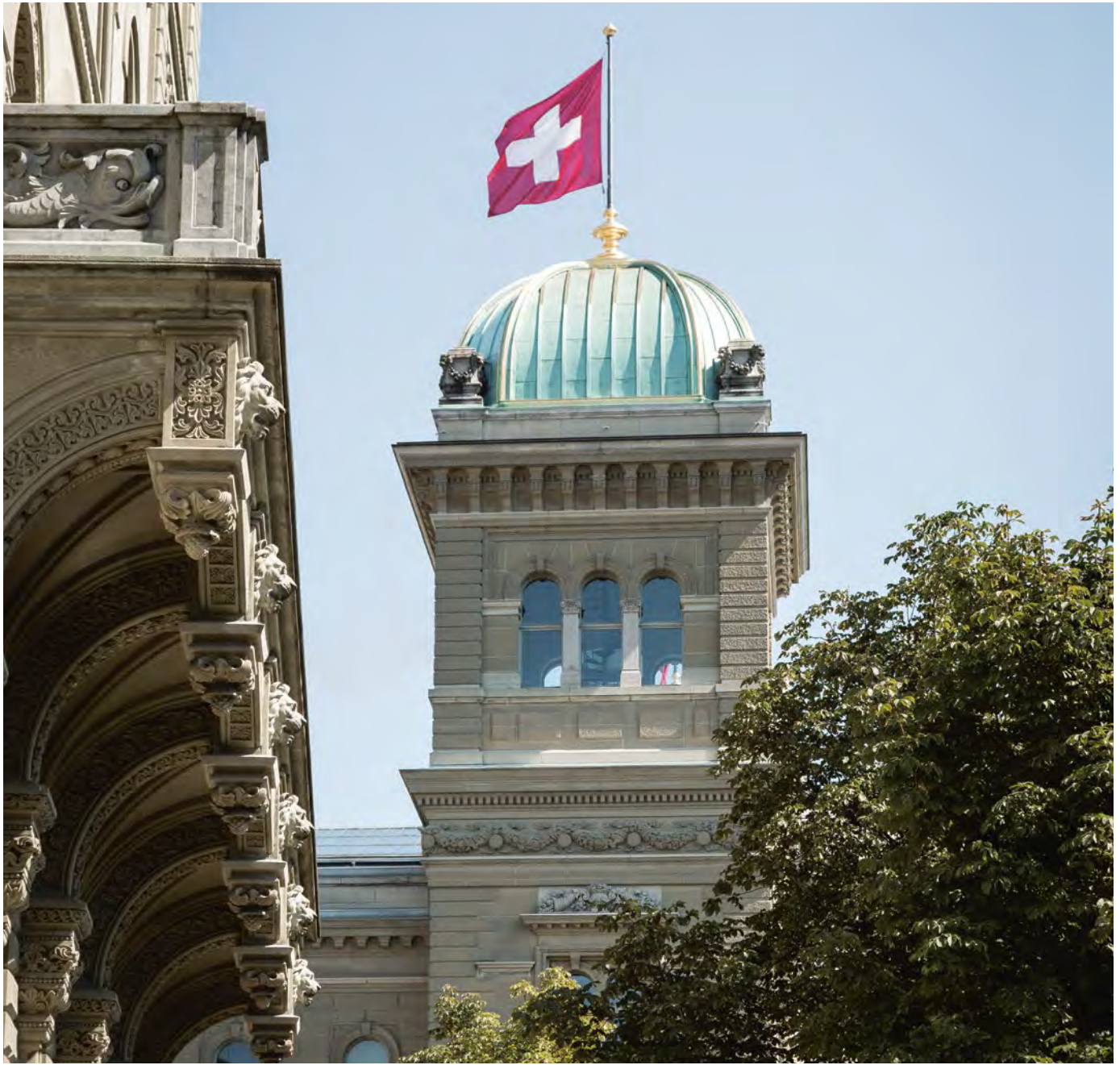
瑞士的交通四通八达。直飞欧洲和海外各个主要城市：苏黎世、日内瓦和巴塞尔三个国际机场确保了瑞士与远近国家之间的最佳联结。完善的瑞士公路网是世界上最密集的公路体系，并与欧洲高速公路实现了无缝连接。来往各个城市和国家之间的火车和汽车不仅运行可靠，而且非常准时。在2016年开放的圣哥达基线隧道对于瑞士和整个欧洲而言，都有着重要意义。这条全球最长的铁路隧道让南北轴线上的人员和货物运输更快、更频繁、更可靠。在交通政策方面，则意味着从繁忙的道路交通转移至轨道。瑞士借此为不断变化的物流需求提供高质量的解决方案。

无论是自己的企业大楼，还是在科技园区或提供额外行政服务的办公中心内，瑞士的商业房地产都具有品质高、吸引力强的特点，而且供应充足稳定。最近十年瑞士在外国人购买地产方面将相关的政策规定放宽了很多。

可靠和全面的基础供应

发达的基础设施可以满足信息时代最苛刻的客户需求。全球领先的IT公司如谷歌、华为或华特迪斯尼信赖瑞士基础设施和数据技术的可靠性和安全性，选择在此落户。瑞士的能源和用水供应系统也非常稳定且覆盖面极广。作为欧洲的“水上城堡”，瑞士非常注重可再生水力发电。

瑞士的医疗保健在全球数一数二。个人诊所、公立医院、私立和专科医院构成了完备的医疗网络；训练有素的医务人员确保了一流的医疗服务。瑞士公民的平均寿命高达83岁，是地球上预期寿命最高的国家之一。



瑞士概述



1.1	地理	25
1.2	气候	25
1.3	政治体系	26
1.4	公共财政	28
1.5	中立地位	28
1.6	人口	28
1.7	大都市和国际化概况	29
1.8	从数字中看瑞士	31

瑞士被阿尔卑斯山和汝拉山环抱,是北欧之间的通讯和交通枢纽,多种欧洲文化和语言在这里相交汇。没有其他任何一个国家可以在如此狭小的地域内呈现出如此丰富的多样性。瑞士经济高度发达,这得益于瑞士自由的经济体系、稳定的政治体系以及与其他国家经济紧密的融合。瑞士建立了必要的框架结构,只在谋求社会普遍利益时才进行干预。瑞士高质量的教育体系和一流的基础设施构成了瑞士经济竞争力的基石。

1.1 地理

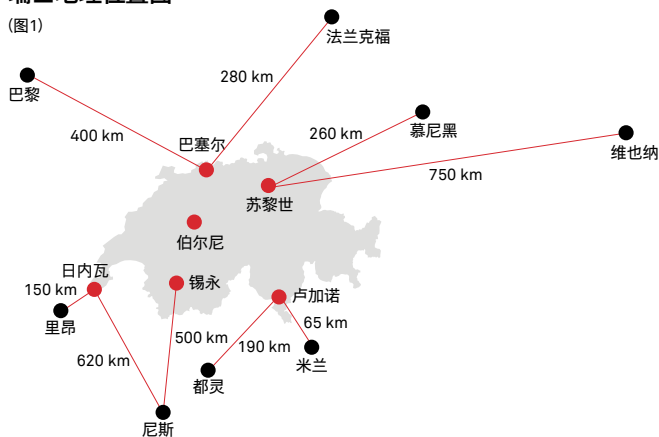
瑞士国土总面积为41,285平方公里。瑞士的地理景观以丘陵、河流和湖泊、森林以及草地为特色。瑞士阿尔卑斯山区、中部丘陵高原地区(从康斯坦茨湖延伸至日内瓦湖)和汝拉地区(由绵延不断的褶皱山构成)构成了瑞士地理上的三大区域。其中中部高原地区占瑞士总面积的30%,其居民占瑞士总人口的三分之二。大多数工业区都坐落在中部高原地区。由于地处中心位置,瑞士成为一个多文化交汇地,同时也是北欧之间的通讯和交通枢纽。

作为欧洲的水中堡垒,瑞士除了大量河流之外还拥有大约1,500个湖泊。其中最大的两个瑞士湖泊是与邻国共同拥有的:例如西南部的日内瓦湖(Lac Léman)与法国相连,而东北部的博登湖与德国和奥地利相通。

www.swissworld.org
瑞士概述

瑞士地理位置图

(图1)



资料来源: 自绘图

1.2 气候

瑞士气候温和,既无酷暑也无严寒,气候湿润宜人。夏季的日间温度介于18°C到28°C之间,冬季介于-2°C至7°C之间。春秋季节的日间温度在8°C和15°C之间。瑞士气候深受临近大西洋的影响。部盛行风给瑞士带来潮湿、温和的海洋性气候,使这里冬暖夏凉,并给大部分地区带来全年充沛的降水。南部由于主要受到地中海的影响,冬季气候比北部明显温暖。瑞士的气温主要取决于海拔高度。

www.meteoschweiz.ch
瑞士的天气和气候

1.3 政治体系

1.3.1 联邦制政体

瑞士是一个以人民意愿为基础的国家,由数个拥有不同语言和宗教信仰的民族所组成。瑞士现代联邦制国家成立于1848年。在此之前,这个国家是由数个独立州所组成的松散联盟。比如,在网址中发现的瑞士缩写CH可追溯到官方拉丁名称“瑞士联邦(Confoederatio Helvetica)”。

瑞士为联邦制政体,分为三个政治级别:联邦、州和市镇。联邦政府负责联邦宪法范围内的一切职权管理,例如外交政策和安全政策、海关和消费税、货币体系、国家立法和国防。相较全球其他国家而言,瑞士的26个州拥有高度的自主权。它们在卫生保健、教育和文化等政治范畴内有较大影响。作为小而灵活的政体,各州在各个领域之间展开竞争。政治与商业团体以及公民之间的密切关系通过联邦结构得以实现。通过这种方式,州或市镇一级履行各自的公共职能。由于它们在这些职能领域内拥有较大的自主权,因此可以实施专为满足当地要求而设计的解决方案。

www.ch.ch
联邦、州与市镇的在线信息

1.3.2 联邦政府的权力分离

根据联邦宪法的规定:瑞士人民是国家的“自治者”;换言之,人民是最高级别的政治主体,对国会选举负责。每位公民都有权通过公民投票权或立法提案权参与构建宪法和法律体系。

具有立法权的联邦议会或国会由两院组成:国民院(由200名成员代表民众)和联邦院(由46名成员代表26个州)。国民院每四年由人民直接选举,每个州代表一个选区。各州代表的人数根据人口比例而定,但每个州都有权推举至少一名代表。

联邦政府称为联邦委员会,这是一个共同掌权的机构,共7名委员,由包括两院议员的联邦国会选举产生,每位联邦委员领导7个部门(部)中的一个部门。联邦委员每年轮流担任总统职位。

瑞士的最高司法判决由位于洛桑的联邦法院负责。此外还有位于卢塞恩的联邦保险法院、位于贝林佐纳的联邦刑事法院以及位于圣加伦的联邦行政法院。

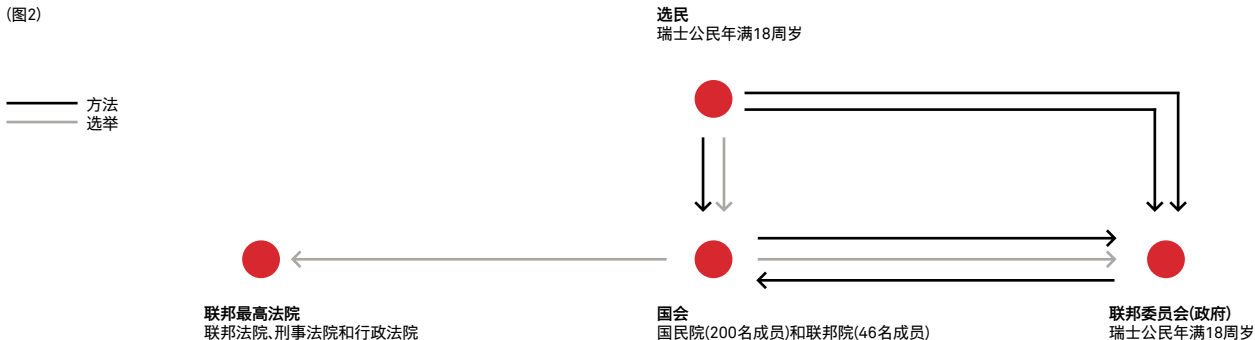
www.bger.ch
瑞士联邦法院/保险法院

www.bstger.ch
瑞士联邦刑事法院

www.bvger.ch
行政法院

瑞士的政治体系

(图2)



1.3.3 直接民主制与和谐体系

几乎没有其他任何一个国家的选民拥有像瑞士选民这样多的权利。公民可通过提案要求对宪法进行变更或补充,或者可通过全民公决在事后对国会决议表态。瑞士长期以来的民主传统,其相对较小的规模和人口、较高的文化水平和各种各样的媒体都是令这一特殊政府形式进行运作的因素。按照惯例,瑞士选民一年要对联邦议案进行四次投票。

瑞士政治的一个特别之处就是和谐体系。数十年来,最重要的几大政党都需要联合提名七位联邦委员。同样地,除了那些赢得选举的人在国会拥有席位外,所有的政党也会按投票数量的比例拥有相应的席位。必须得到多数票才能通过决议,而这又取决于议会中的各方利益。这样,就有尽可能多的群体有机会表达他们对某个主题的观点,帮助达成广泛的让步。这种在共同掌权与和谐原则基础上努力达成的共识对瑞士政治稳定的贡献巨大。

1.3.4 政治稳定与社会和谐

有关个人安全和财富、社会凝聚力和政治稳定性的调查显示,瑞士在所有这些方面均居世界领先地位(见图3)。瑞士人极为重视他们的独立性。尽管汇聚了有着不同文化和语言的群体,但瑞士国内依然相当稳定。瑞士的包容度和个人自由度很高。总体而言,雇主和雇员(或他们的代表)之间是普遍的合作关系。双方均有义务,通过协商方式解决问题。得益于社会和谐,瑞士在过去数十年中的总体繁荣度不断上升。

www.admin.ch
瑞士联邦政府

政治稳定性(2019)

政治取向稳定=10,不稳定=0

(图3)

1	瑞士	9.49
2	丹麦	9.27
3	卢森堡	9.21
4	新加坡	9.10
5	芬兰	8.69
6	爱尔兰	8.65
7	德国	8.65
9	奥地利	8.57
10	荷兰	8.49
11	中国	8.34
12	瑞典	8.30
14	加拿大	8.00
20	日本	7.74
21	法国	6.96
23	澳大利亚	6.78
25	美国	6.34
32	印度	5.82
50	韩国	3.69
56	意大利	3.39
57	英国	3.32

资料来源:瑞士洛桑国际管理学院(IMD)国际竞争力中心(2019)

1.4 公共财政

瑞士以身为一个稳定国家而闻名。该国的通胀率远低于欧盟国家和几大工业国。失业率的情况也是如此,一般都低于4%。瑞士的利率一直以来也处于很低的水平,但存款利率却很高(2018年国家存款占GDP百分比:21.3%)。

公共支出的比率是衡量公共行政管理支出占国内生产总值(GDP)比重的指标。其中包括公共机构支出和法定社保支出。瑞士的这一比率为32.9%(2017)。大多数欧洲国家的比率都超过50%。

瑞士的财务状况良好。中央政府、联邦政府、州政府和各地方政府的财政状况都是如此。2018年底,财政盈余占名义国内生产总值的1.4%。

国债也低于大多数欧洲国家的水平。公共部门总负债占国内生产总值(GDP)的27%(2019)。相比于欧盟国家的平均国家负债率(77.8%),瑞士的负债率非常低。大多数的欧洲国家负债水平都很高。

www.efv.admin.ch
瑞士联邦财政管理局(EFV)

1.5 中立地位

就外交政策而言,瑞士奉行中立原则。但这并不意味着瑞士是世界舞台上的局外人。瑞士自2002年以来就是联合国的一员,在联合国的专门组织机构中也起着非常重要的作用。而且,瑞士始终并且一直积极参与重要的经济组织,比如欧洲自由贸易联盟(EFTA)。

瑞士自1515年起就保持中立地位,1815年拿破仑战争后,该地位得到了欧洲大国的正式认可。没有其他任何一个欧洲国家有着如此长久的中立地位历史。自冷战结束后,瑞士放宽了其对立地位的界定。随着北约(NATO)的角色发生了转变并开始履行更多的维护和平使命,瑞士于1996年加入北约“和平伙伴关系计划”。由于其中立地位,瑞士也经常充当调停人。瑞士外交人员也会代表那些彼此之间没有正式联系的国家利益。有时,瑞士提供其中立领土作为具有特殊政治微妙性的会面和会议的举办地点。

www.eda.admin.ch
瑞士联邦外交部(EDA)

1.6 人口

瑞士的永久性居民数量约为八百六十万。大约25%的人口拥有外国国籍。瑞士是世界上预期寿命最长的国家之一:男性的预期寿命为81.7岁、女性为85.4岁。居住区域仍然较为分散,因此不会过于拥挤。三分之二以上的人口居住在五个最大的城市(苏黎世、日内瓦、巴塞尔、伯尔尼、洛桑)以及它们的大都会区。

瑞士使用四种官方语言:德语、法语、意大利语和瑞托罗曼语。在瑞士北部、东部和中部,人们主要说德语,而日常交流中却盛行方言(瑞士德语)。瑞士西部的Romandie和部分中部地区说法语。瑞士南部(提契诺)说意大利语,而在格劳宾登州的一些地区说罗曼语。英语在整个瑞士都非常普遍。

www.statistik.admin.ch
瑞士联邦统计局

瑞士国债低于大多数欧洲国家的水平。

1.7 大都市和国际化概况

1.7.1 语言和文化传统

大部分瑞士国民至少能说一门外语。早期教育课程中越来越多地安排英语课程。由于瑞士的开放性(也体现在移民方面),实际用于交流的语言种类和范围非常广泛。在国际商务中,除了各自的国家语言外,英语的地位也很突出,很多经理人都使用英语。

不同语言、不同宗教信仰和很大比例的外籍居民的共存使得瑞士的开放度和包容度相当高。这使得外国公司很容易在瑞士经营业务。尽管欧洲是瑞士最重要的商业伙伴,但瑞士与其他市场的关系也很密切,特别是美国和亚洲。苏黎世和日内瓦的金融中心尤其是各种不同文化的大熔炉。在文化方面,瑞士亦有容忍和开放的传统。瑞士的中立地位意味着瑞士向所有国家开放,也欢迎互惠往来。这种多样化使得跨国公司和众多的国际组织均能够非常便利地在瑞士落户。

1.7.2 国际组织

由于其政治独立性以及自觉的承诺,因此为了促成国际间的融洽,瑞士为许多国际组织提供了平台,此外联合国的总部也设在日内瓦。大约有250家担任联合国顾问的非政府组织也将其总部设于瑞士境内。

2017年全球国际化程度最高的经济体

(图4)

总体排名	经济	社会	政治
1 瑞士	7	4	8
2 荷兰	2	21	6
3 比利时	3	16	9
4 瑞典	14	7	7
5 英国	23	5	4
6 奥地利	17	11	10
7 德国	24	14	3
8 丹麦	11	17	13
9 芬兰	16	20	12
10 法国	27	26	2
16 加拿大	43	6	18
17 爱尔兰	6	8	68
20 新加坡	1	9	97
21 卢森堡	4	1	88
22 意大利	48	44	1
23 美国	59	27	14
34 韩国	75	40	24
37 日本	66	50	31
70 香港特别行政区	5	25	178
95 印度	155	147	16

资料来源: 2019年KOF全球化指数



经济体制

2.1	国内生产总值和产业结构	33
2.2	国际融合	36
2.3	主要产业集群	38

2

瑞士是全球最自由、最具竞争力的经济体之一，始终与其他国家保持紧密的经济联系。对投资者而言，安全的法律体系与长期稳定的基本面、相对较少的监管规定以及毗邻众多研究机构，使瑞士成为提供优质产品和服务的企业在欧洲的选择地。

2.1 国内生产总值和产业结构

瑞士的人均国内生产总值(GDP)居世界第二位(见图5)。2019年，瑞士的人均国内生产总值(GDP)远高于欧盟平均水平。大约70%的国内生产总值(GDP)来自服务业。工业在国内生产总值(GDP)中的占比为25%，也是国民经济的一个重要支柱，关键行业包括制药、金融、ICT、机械、电气和金属行业。瑞士经济具有很强的出口导向，是外贸占国内生产总值(GDP)比例最高的国家之一。在这方面，欧盟起到关键作用，瑞士对欧盟的出口额和进口额分别占瑞士出口总额的55%和71.6%。中小型企业(SME)主导了瑞士的经济格局。超过99%的公司全职雇员少于250人。与此相对的是，跨国公司所创造的价值占据了瑞士全国产值的三分之一左右。瑞士所有公司的职员总数约为130万，其中三分之一的员工在跨国公司工作。雇员具有高度的责任感和义务感，对公司十分忠诚。瑞士的这些显著特征在工业和服务业有口皆碑的质量与服务特性中得到体现。

2019年(名义)人均国内生产总值(GDP)

单位: 千美元

(图5)

1	卢森堡	113
2	瑞士	84
3	澳门特别行政区	81
4	挪威	78
5	爱尔兰	78
8	美国	65
9	新加坡	64
10	丹麦	60
12	荷兰	52
13	瑞典	51
14	奥地利	50
15	香港特别行政区	49
18	德国	47
19	加拿大	46
20	比利时	45
22	法国	42
23	英国	41
24	日本	41
28	意大利	33
30	韩国	31

资料来源: 国际货币基金组织官网(2019)

超过75%的瑞士雇员在服务行业工作。在工业领域工作的人数约占所有劳动者的22% (见图6)。尽管在高度发展的工业化国家工业所占据的地位越来越重要,但瑞士近20年以来在第二行业就业的绝对人数却保持不变。

2019年产业结构及雇员比例

(图6)

行业	雇员(2019年第3季度)	
	单位: 1,000人	单位: %
总计(不含农业和林业)	5,137.00	100%
第二行业总计	1,110.0	21.61%
采矿及采石业	5.0	0.10%
制造业/加工业	690.0	13.43%
能源供应	29.0	0.56%
供水与环境整治	22.0	0.43%
建筑/工程	365.0	7.11%
第三行业总计	4,027.0	78.39%
汽车销售、保养及维修	630.0	12.26%
运输与仓储	250.0	4.87%
住宿和餐饮业	266.0	5.18%
信息和通讯	176.0	3.43%
金融与保险服务	236.0	4.59%
房地产	67.0	1.30%
自由职业及科学和技术服务	452.0	8.80%
其他经济服务	364.0	7.09%
公共管理	205.0	3.99%
教育和培训	357.0	6.95%
医疗卫生与社会服务	749.0	14.58%
艺术、娱乐与休闲	106.0	2.06%
其他服务	169.0	3.29%

资料来源: 瑞士联邦统计局(BFS), 就业统计部门(BESTA)

在国际竞争力方面, 瑞士多年来一直名列前茅。瑞士在创新力、一流的教育体系和灵活的劳动力市场方面获得优异成绩。

www.s-ge.com/business-navigator
瑞士业务导航, 瑞士数据互动地图

2020年世界各国竞争力排名

总体评分1 - 100

(图7)

1	新加坡	100.0
2	丹麦	99.5
3	瑞士	98.4
4	荷兰	98.4
5	香港	97.1
6	瑞典	95.9
7	挪威	94.6
8	加拿大	93.5
9	阿联酋	93.5
10	美国	92.4
12	爱尔兰	90.7
15	卢森堡	87.7
17	德国	85.9
19	英国	84.4
20	中国	82.0
23	韩国	79.2
32	法国	71.7
34	日本	69.9
43	印度	62.1
44	意大利	62.0

资料来源: 瑞士洛桑国际管理学院(IMD)国际竞争力中心(2020)

瑞士也是世界领先的创新者之一。2019 年瑞士连续第九次被评为世界上最具创新力的国家, 位居全球创新指数榜首。

2019年全球创新指数

总体评分0 – 100

(图8)

1	瑞士	67.24
2	瑞典	63.65
3	美国	61.73
4	荷兰	61.44
5	英国	61.30
6	芬兰	59.83
7	丹麦	58.44
8	新加坡	58.37
9	德国	58.19
11	韩国	56.55
12	爱尔兰	56.10
14	中国	54.82
15	日本	54.68
16	法国	54.25
17	加拿大	53.88
19	挪威	51.87
21	奥地利	50.94
22	澳大利亚	50.34
30	意大利	46.30
52	印度	36.58

资料来源: 欧洲工商管理学院(INSEAD), 全球创新指数(2019)

瑞士是世界上最具创新力的国家。它不仅在创新成果推出方面表现出色, 还为科技创新提供了理想的环境, 市场和经济的高度成熟更是有利的条件。

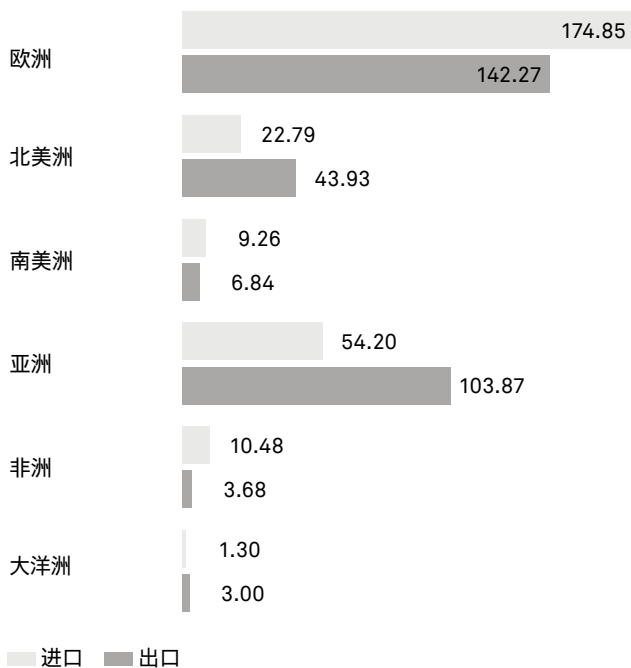
2.2 国际融合

由于瑞士国内市场较小且自然资源匮乏(水资源除外),因此瑞士公司被迫从工业化生产时代起就到海外寻找和培育重要市场。打开国门的必然性使得瑞士成为了世界贸易中的重要成员。出口占瑞士国内生产总值(GDP)的33%左右。因此,瑞士在出口货物与服务方面,已经成为了世界贸易中重要出口国的领军人物。

2018年各经济区对外贸易

进出口额一览,单位:10亿瑞士法郎

(图9)



资料来源:瑞士联邦海关总署(EZV),2020年

2.2.1 商品与服务贸易

欧洲是瑞士最重要的贸易伙伴(2019)。德国一直是瑞士最重要的购买国和供应国。意大利和法国则分别是排名第二和第三的重要供应国。在国际上,美国和中国是瑞士最重要的贸易合作伙伴。

大获成功的出口型产业的一个经典实例是众所周知的瑞士“神秘的汽车和飞机行业”:一个鲜为人知的高度专业化制造型企业网络和问题解决者,它们为一定范围的领域,诸如精密和微机械、材料技术、塑料和纺织业等提供零配件。作为领先的技术创新合作伙伴,这些瑞士公司能把自己定位为优质、精密产品的可靠供应商。

瑞士参与签署了WTO协议,并且一直通过其作为EFTA成员所签订的自由贸易协议及其与欧盟的双边协议积极推进市场自由化。正是由于其持续的市场自由化政策,瑞士已经成为一个高效的贸易中心和具有经济意义的市场(这不仅仅与瑞士的市场规模有关)。

对于外国投资者来说,瑞士是一个极具吸引力的地方。2018年底,外国在瑞士的直接投资总额达到了约13,000亿瑞士法郎。

2.2.2 直接投资

瑞士的全球市场业务在所有国家中是最高的。2018年底,在国外的直接投资总额为14,670亿瑞士法郎。拥有海外直接投资的瑞士公司在其海外子公司和营运部门雇佣约300万名员工,这些公司也是瑞士国内的主要雇主。瑞士是世界15个最大的境外直接投资国之一。瑞士也是美国的重要直接投资者;2018年瑞士的全部直接投资中有19.5%或2,855.35亿瑞士法郎直接投资于美国。

瑞士本身对外国投资者,尤其是对欧盟(来自欧盟的投资占84%,10,879.92亿瑞士法郎)和美国投资者也很具吸引力。美国投资者在瑞士的直接投资总额为5.8%或749.28亿瑞士法郎。

直接投资:2018年资本存量

(图10)

2018年年末的资本存量	瑞士在国外的直接投资		外资企业在瑞士的直接投资	
	单位:百万瑞士法郎	单位:%	单位:百万瑞士法郎	单位:%
总计	1,120,843	100.0%	833,193	100.0%
欧盟	809'986	55.2%	1'087'992	84.0%
英国	78'309	5.3%	80'202	6.2%
德国	58'160	4.0%	20'444	1.6%
荷兰	156'981	10.7%	342'392	26.4%
卢森堡	191'191	13.0%	380'316	29.3%
法国	63'803	4.4%	44'856	3.5%
意大利	17'815	1.2%	2'934	0.2%
爱尔兰	117'691	8.0%	51'956	4.0%
奥地利	9'275	0.6%	75'982	5.9%
欧洲其他地区	60'267	4.1%	59'480	4.6%
离岸金融中心	25'907	1.8%	未说明	未说明
俄罗斯	23'551	1.6%	未说明	未说明
北美	316'757	21.6%	80'038	6.2%
美国	285'535	19.5%	74'928	5.8%
加拿大	31'222	2.1%	5'111	0.4%
中美和南美	139'829	9.5%	51'961	4.0%
巴西	10'487	0.7%	未说明	未说明
离岸金融中心	3'084	0.2%	57'313	4.4%
亚洲、非洲和大洋洲	139'709	9.5%	16'493	1.3%
日本	16'611	1.1%	3'081	0.2%
新加坡	24'793	1.7%	未说明	未说明
中国	22'931	1.6%	未说明	未说明
香港特别行政区	7'238	0.5%	未说明	未说明
韩国	3'836	0.3%	未说明	未说明
印度	6'246	0.4%	未说明	未说明
澳大利亚	6'556	0.4%	未说明	未说明

资料来源:瑞士央行(SNB),2020年

2.3 主要产业集群

集群是指因为在距离上的相互接近,并沿着同一条价值创造链条从事共同的业务领域形成的各个产业群。在这样的条件下能够形成一个增长池,吸引着供应商和各专业化服务提供商,并且为所有的相关公司创造了竞争优势。另一方面,生态系统描述的是松散连接在一起的各个不同经济活动参与者的动态结构。它们形成了一个网络,并通过共同的技术、语言和机构相互影响。

而瑞士拥有不少这样的产业集群和技术生态系统,它们在国际上也占有着重要地位。下面将首先简要介绍五个技术生态系统,之后介绍瑞士最重要的产业集群。其中所提供的数据仅供参考之用,因为产业集群会部分重叠。

2.3.1 人工智能

瑞士在人工智能(AI)领域内拥有全球知名的大学和研究机构。由于贴近前沿技术,重要的技术巨头,如谷歌、IBM 或微软选择在瑞士落户。凭借在生命科学领域的传统实力,瑞士在医疗保健领域同样推动 AI 的发展。按照人口数量计算,瑞士持有全球数量最多的 AI 专利,这凸显了其创新潜力。高效的技术转让、可持续的软件系统以及各州和政府机构灵活的支持,企业将从中大为受益。Starmind、Sophia Genetics和Recapp等初创企业与专注于 AI 领域的高校和研究机构开展合作,如提契诺州的IDSIA研究所、瓦莱州的IDIAP 研究所和沙夫豪森技术学院(SIT)。诺华和微软等跨国集团同样在瑞士建立了联合AI实验室,致力于通过数字化技术发展智能和个性化疗法。

www.s-ge.com/artificial-intelligence
关于瑞士人工智能主题的数据和信息

2.3.2 机器人技术

瑞士在机器人和无人机领域处于国际领先地位,因此经常被称作“机器人技术硅谷”。这一方面归因于瑞士的悠久传统和在机械工程和制表等领域的卓越实力。而另一方面,这也得益于瑞士经济和研究在机器人技术和无人机创新、人工智能、传感技术、光子学、计算机科学和计算机视觉这些关键领域中的出色表现。按照人口数量计算,瑞士在2017年持有的机器人技术专利位居全球第三,在2000年之后,瑞士在全球机器人技术专利中的份额翻了一番。最常见的应用领域当属工业。总部位于苏黎世的瑞士集团ABB在该方面全球首屈一指(“机器人商业评论 2017”(Robotics Business Review 2017)的排名位居第一)。瑞士在无人驾驶交通管理(UTM)领域同样是创新开拓者:空中交通控制服务商 Skyguide 开发了一套全数字化的空中交通管理系统(U-space),于2017年在日内瓦联合国际合作伙伴在欧洲对该系统首次成功进行了测试。

www.s-ge.com/robotics
关于瑞士机器人技术主题的数据和信息

2.3.3 高端制造

得益于钟表、机械、电气工程和金属行业和医疗技术行业的传统优势,在瑞士形成了高度工业化的精密产业集群,该精密产业集群在数字时代占据了先进制造工艺领域的领先地位。在瑞士建立生产驻地使得企业可以通过提高效率 and 降低成本而优化制造过程。诸如 ABB、欧瑞康(Oerlikon)、汉密尔顿(Hamilton)、德特威勒(Dätwyler)、Swiss Smart Factory 或迅达(Schindler)等各类国际化公司通过瑞士的数字化解决方案优化其现有的制造过程。凭借双轨教育体系,这些公司在瑞士可以招募到训练有素、可操作高度专业化设备的员工。大多数公司致力于创新和质量,以便在竞争中通过成本更加低廉的商业驻地维持并增强其在全球市场的地位。世界经济论坛(WEF)在日内瓦设立了一个网络安全中心,用于建立安全的全球网络空间。该独立机构应当优化全球个人和当局之间的合作。

www.s-ge.com/advanced-manufacturing
关于瑞士高端制造(工业 4.0)主题的数据和信息

2.3.4 个性化健康服务

得益于在生命科学和 ICT 行业的强大实力,如果创新型企业希望在市场上迅速且轻松地进入个性化健康领域,瑞士无疑是其不二之选。学术界和工业界的紧密合作在这一方面发挥了关键作用。瑞士制药企业和国际一流的高校及国家级科研机构负责顶尖研究的开展;中小企业和初创企业则负责为这一生态系统注入新鲜活力。凭借瑞士的创新力和生命科学集群,瑞士覆盖了从医药开发至生产的整个价值创造链。瑞士生物信息学研究所 (SIB) 支持数据科学领域的前沿研究,并围绕精密医学主题联合国内外生命科学界的大约 70 个研究组建立了一个高度先进的生物信息结构。

瑞士个性化健康网 (SPHN) 是用于促进个性化健康服务的总体计划。该计划结合瑞士教育研究及创新秘书处 (SBFI) 的“个性化医疗”国家促进计划,致力于推动研究所所需的国内外数据交流。苏黎世联邦理工学院 (ETHZ) 和洛桑联邦理工学院 (EPFL) 这两所理工大学对主要从事开源软件研究的项目提供支持,其借助区块链技术,实现了健康数据的安全和分散化访问。

www.s-ge.com/personalized-health
关于瑞士个性化健康服务的数据和信息

2.3.5 区块链

除了传统金融业之外,基于加密的金融业务对于瑞士这个金融中心而言同样意义重大。瑞士因其注重数据保护的立法而享誉全球,且地方政府的积极态度也为区块链公司创造了极为有利的框架条件。瑞士金融市场监督管理局 (Finma) 决定为两家区块链金融服务提供商授予银行业从业许可,从而认可了新技术在金融市场上的创新潜力。区块链技术也应用于供应链管理、保险经济、能源供应和物流领域。在圣加伦大学,供应链管理研究所 (ISCM) 正致力于研究区块链在食品和制药领域的应用。此外,瑞士区块链联合会 (SBF) 致力于在区块链领域创造法律保障和有利的框架条件。该联合会促进了联邦、各州、经济界、科学界和社会之间的交流与合作。另外,世界经济论坛 (WEF) 在日内瓦设立了一个网络安全中心,用于建立安全的全球网络空间,并打击网络犯罪。

www.s-ge.com/blockchain
关于瑞士区块链基地的数据和信息

2.3.6 生命科学

诺华 (Novartis)、罗氏 (Roche)、先正达 (Syngenta) 等成就全球瞩目的大型集团以及中小企业形成了一个无与伦比的产业集群,其集中于巴塞尔、苏黎世、楚格和日内瓦湖地区。事实上,瑞士的化学-制药产业实际上仅从事特种化学品的生产,且主要面向国际。在许多市场细分部门里,瑞士的化学-制药行业公司都居于世界领先地位,雇员达到约 77,000 人。该产业约占国内生产总值 (GDP) 的 5%。在瑞士仅次于冶金和机械制造业。

通过制药巨头诺华 (Novartis) 和罗氏 (Roche) 的吸引效应,同时也得益于 Indigo、Alnylam、蓝鸟生物公司 (Bluebird Bio)、百济神州 (BeiGene) 和因赛特 (Incyte) 等国际公司的最新投资,一处独一无二的生物技术集群随之形成。瑞士是欧洲最强大、最具创新性的生物技术基地之一,因此这些公司选择将其欧洲总部迁至瑞士。超过一半的瑞士生物技术公司都是雇员不足 20 人的极小型公司。这些小公司在地理位置上与瑞士及其邻国的大公司临近,并因此从中获利。瑞士拥有大量的创新型和成功企业、研究机构和高校,其覆盖了生命科学领域的整个价值创造链。在欧洲处于行业领先地位、总部位于瑞士的全球知名公司例如有:阿克泰隆制药公司 (Actelion)、安进 (Amgen)、渤健公司 (Biogen)、库塞尔 (Crucell) 和默克雪兰诺 (Merck Serono)。

凭借大约 1,350 家公司,医疗技术公司在瑞士的聚合度也非常高。在瑞士制造的产品有 75% 都出口至国外,占瑞士总出口额的 5.2%。研发投资、增长率和盈利能力均高于平均水平。医药技术公司总计雇佣了大约 54,500 名员工,占就业人口的 1%,高于其他国家。瑞士的国际化企业包括 Ypsomed、Sonova 和 Straumann。另外值得一提的外国大型公司则包括捷迈邦美 (Zimmer Biomet)、美敦力 (Medtronic)、贝朗医疗公司 (B.Braun) 和史赛克 (Stryker)。

www.s-ge.com/invest-lifesciences
瑞士作为生命科学基地的数据和相关信息

www.s-ge.com/invest-pharma
瑞士作为制药行业驻地的数据和相关信息

www.s-ge.com/biotech
瑞士作为生物技术行业驻地的数据和相关信息

www.s-ge.com/medtech
瑞士作为医疗技术行业驻地的数据和相关信息

www.scienceindustries.ch
瑞士化工、制药和生物技术商业联合会

www.swiss-medtech.ch
瑞士医疗技术联合会

www.interpharma.ch
瑞士制药企业联合会

2.3.7 工程

机械、电气工程和金属行业 (MEM) 是最重要的工业领域,在瑞士国民经济中占据关键地位,雇员人数为 320,000 人:2019 年,机械、电气工程和金属行业的创造产值占全国总额的约 7%。机械、电气工程和金属行业 20% 的职位产生于研发领域。瑞士无数的机械、电气工程和金属行业公司在其各自的次领域中都扮演着国际领先者的角色。机械、电气工程和金属行业中有近 80% 的产品用于出口。诸如欧瑞康 (OC Oerlikon)、立达 (Rieter)、迅达 (Schindler) 和 ABB 等金属和机械行业的国际化公司遍布瑞士。

瑞士钟表业主要分布在汝拉地区,覆盖范围从日内瓦直至沙夫豪森(称之为“钟表制造带”)。斯沃琪集团 (Swatch)、沙夫豪森万国表公司 (IWC)、劳力士公司 (Rolex)、历峰集团 (Richermont) 以及酩悦·轩尼诗-路易·威登集团 (LVMH) 等公司均位于此地。瑞士钟表业所生产的产品,其高度发达的机械技术体现在非常精细的任务分工上。因此,钟表业的代表一般都是中小型企业,每个公司平均雇用近 70 名员工。截至 2017 年,瑞士的该行业约有 700 家公司,雇用近 59,000 名员工。在所有雇员和公司中,95% 分布在汝拉地区的九个州,由此形成了钟表业的产业集群。瑞士钟表制造商在世界市场特别是奢侈品领域内的地位非常突出。95% 的钟表出口至国外,2019 年,瑞士钟表的出口总额为 217 亿瑞士法郎。

拥有众多的专有技术和具有专业技能的劳动力使其可以建立越来越多(钟表行业以外)的其生产需要类似技术的行业。历经多年发展起来的“精密产业集群”,尤其包括医疗技术,该行业在过去的若干年中在本地区取得了特别快速的增长。如今,精密产业集群主要包括机器人制造技术和增材制造技术。瑞士东部和伯尔尼地区也形成了微机械、光学和光子学产业集群。

www.s-ge.com/invest-mem
瑞士作为机械、电气工程和金属行业基地的数据和相关信息

www.swissmem.ch
瑞士机械、电气和金属行业联合会(MEM)

www.fhs.swiss
瑞士钟表行业联合会(FH)

2.3.8 信息和通信技术 (ICT)

目前,瑞士的信息产业基础设施的开发已非常完善。据经合组织 (OECD) 报告,50% 以上的居民拥有固定高速互联网连接,超过丹麦和法国,位居全球第一。2017 年,瑞士 93% 的家庭已连接互联网。世界经济论坛的“2019 年网络就绪指数”,将瑞士排在瑞典、新加坡、荷兰和挪威之后位列第 5。信息和通信技术 (ICT) 行业拥有大约 200,000 名雇员,ICT 就业领域也因而成为瑞士的第七大就业领域 (2017)。

ICT 领域的特色在于高度专业的中小企业,如 Abacus, Opacc, Elca 和 Netcetera。国际知名的公司,如 IBM、谷歌、微软,同样也在苏黎世联邦理工学院 (ETHZ) 和洛桑联邦理工学院 (EPFL) 等研究机构以及研究所附近落户。该行业中一些最大的雇主是外国公司,例如西门子 (Siemens)、戴尔 (Dell)、惠普 (HP) 和路透社 (Reuters)。促使外国信息技术公司入驻瑞士的一个重要标准是:这里的劳动人口受过良好教育、技术经验丰富并且通常具有多种语言能力。

www.s-ge.com/invest-ict
瑞士作为信息通信技术行业基地的数据和相关信息

www.s-ge.com/data-centers
关于瑞士境内数据中心的数据和相关信息

www.bakom.admin.ch
瑞士联邦通讯局(BAKOM)

www.ictswitzerland.ch
瑞士信息和通信技术行业联合会

www.digitalswitzerland.com
巩固瑞士数字化商业驻地地位的国家项目

2.3.9 金融

瑞士的金融中心对国民经济而言意义重大,且是世界级产业集群的重要组成部分。瑞士拥有大约250家银行、200家保险公司和1,800家养老金管理机构。这些金融机构大多位于苏黎世、日内瓦、巴塞尔和卢加诺。银行和保险业在2018年直接新创造的价值达632亿瑞士法郎,其中银行和保险分别贡献了328亿和305亿,分别即每个行业约为300亿瑞士法郎。这一数值约占瑞士国内生产总值(GDP)的9.4%。约218,400名员工就职于金融部门(全职员工)。约占瑞士全部就业人口的5.3%。其中,约144,000名员工就职于银行业,74,400名就职于保险业。金融产业的重要性还体现在应用于科学大学所开设的课程之中。瑞士金融学院(由金融机构和领先的瑞士大学共同创建)确保了教育和金融研究顺利开展起来。

从国际角度看,瑞士银行业中心享有盛誉并极具竞争力。瑞士银行业以创新、专业和优质的服务著称。该领域的核心竞争力在于其资产管理业务:瑞士境内的跨境资产占全球所有跨境资产的四分之一,这使得瑞士成为全球跨境私人银行市场的领导者。除了瑞士银行(UBS)和瑞士信贷(Credit Suisse)这两个活跃于全球市场的银行之外,还有很多地区性和专业机构。多样化服务是瑞士银行的最大优势之一,因为这可以确保每位客户都能通过相关银行获得所需的服务。

保险业成功的主要因素和基本框架条件是:人均收入水平很高、对安全性的需求极强、养老金制度的结构稳固、保险业中心具有开放和国际化的网络、监管环境值得信赖、再保险业务具有国际化的专业知识。

请参阅银行一章获取更多相关信息和链接:第88ff页。

www.s-ge.com/financial-center
瑞士作为金融基地的数据和相关信息

www.swissbanking.org
瑞士银行协会

www.svv.ch
瑞士保险协会

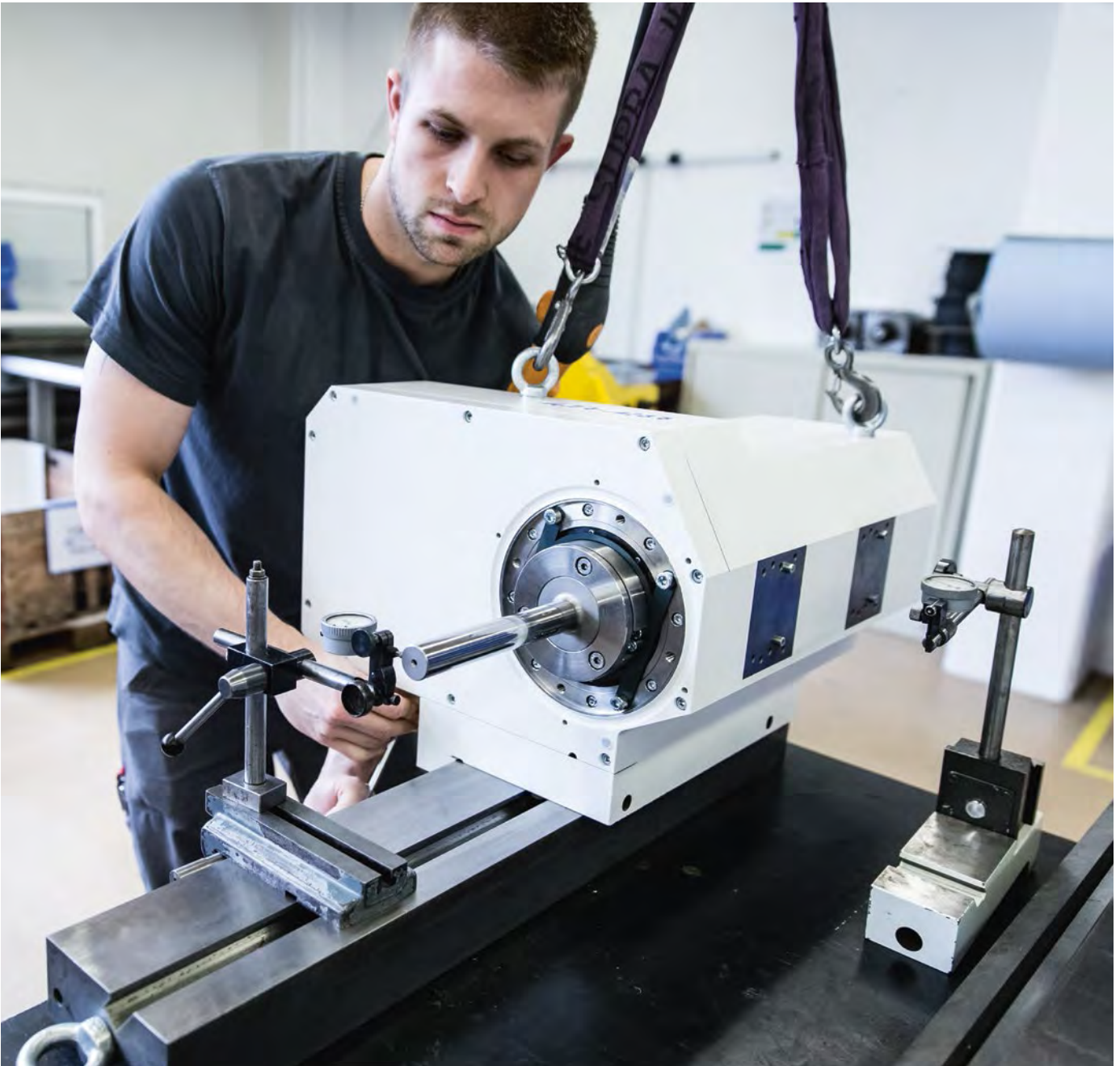
2.3.10 位于瑞士的集团总部

对于外国企业来说,瑞士是一个具备集团全球和区域总部职能的核心地区。在欧洲公司纷纷选择瑞士设立其全球总部的同时,北美公司也倾向于在这里设立自己的区域总部。超过850家跨国公司将其总部或者其他核心职能部门落户于瑞士。例如联合利华(Unilever)、庞巴迪(Bombardier)、日产(Nissan)、索尼(Sony)、谷歌(Google)、宝洁(Procter & Gamble)、威富公司(VF Corporation)和阿迪达斯(Adidas)等知名企业落户瑞士证明了瑞士作为总部基地的吸引力。

瑞士为具有总部职能的公司落户提供了大量的优势。一方面,由于较高的教育水平和出色的工作条件,可以非常顺利地提供高素质的工作人才。另外,瑞士作为政治稳定和法律保障方面的避风港,同时毗邻研究机构,所以非常适合作为测试市场,也是重要决策者运筹帷幄的合适场所。瑞士地处中欧,拥有得天独厚的地缘战略优势,可确保直接进入欧洲市场,另外具备健全的基础设施,同时按照可靠的双重征税协定提供有吸引力的税收体制。

www.s-ge.com/headquarters

**过850家国际化公司将其总部
功能落户瑞士。**



经济框架

3.1	经济自由	41
3.2	商品和服务的国际性流通	42
3.3	对自由竞争的保护	43
3.4	对知识产权的保护	43
3.5	产品规定和产品责任	45
3.6	土地使用规划和环境保护	47

3

自由竞争和贸易以及知识产权保护是取得经济成功的支柱,这使瑞士在国内外企业眼中独具魅力。行政程序组织有效为规划和日常运营提供了保障。先进的环境立法提高了发展的可持续性。

3.1 经济自由

瑞士对全球各地的企业来说都极具吸引力。主要原因在于: 瑞士拥有自由的经济环境、稳定的政策、良好的框架条件和面向自由市场经济的经济政策。

瑞士是欧洲经济自由度最高的国家,在全球排名第四,仅次于香港、新加坡和新西兰。该排名来自每年出版一次的世界经济自由度报告。该报告在五个领域内衡量一个国家的经济自由度: 国家活动范围、法治和个人财产安全、货币稳定性、国际贸易自由度和监管密度。

2017年世界各国经济自由度

总体评分0 - 10

(图11)

1	香港特别行政区	8.91
2	新加坡	8.71
3	新西兰	8.50
4	瑞士	8.40
5	美国	8.19
6	爱尔兰	8.13
7	英国	8.09
8	加拿大	8.08
9	澳大利亚	8.07
13	丹麦	7.89
17	日本	7.86
17	卢森堡	7.86
20	德国	7.82
21	芬兰	7.80
25	荷兰	7.72
26	奥地利	7.71
33	韩国	7.59
35	瑞典	7.56
40	比利时	7.51
46	意大利	7.41
50	法国	7.35
79	印度	6.91
85	俄罗斯	6.78
113	中国	6.42
124	巴西	6.23

资料来源: 菲沙研究所, 世界经济自由度: 2019年度报告

3.2 商品和服务的国际性流通

瑞士经济的特别之处在于与国际市场高度融合:每两个瑞士法郎中即有一个是在国外赚取的。只有依靠商品和人员的高效率跨境流动才能促成这种局面。

3.2.1 自由贸易协议、世贸组织(WTO)和解除贸易限制

不断改善进入国外市场的程序是瑞士对外经济政策的目标。越来越多的国家同时订立双边和多边、区域或跨区域自由贸易协定,从而对多边贸易自由化进行补充。除了加入EFTA和与欧盟签订双边自由贸易协定,瑞士目前还和欧盟以外的40个合作伙伴建立了30个自由贸易协定的网络,同时瑞士自身也是WTO成员。这些协定通常在EFTA的范围内订立,但也会超出这一范围,如与日本或中国。WTO在贸易方面向所有加入WTO的成员提供最惠国待遇,并且致力于在世界范围内解除贸易限制。

瑞士还在加入WTO之际承诺将大多数非关税贸易壁垒措施转化为关税。除了少数产品(主要是农产品)外,国内产品在国际竞争中不受特别保护。瑞士也没有严格意义上的反倾销法。本质上讲,瑞士对于加工产品基本没有进口数量限制。受益于欧盟自由贸易协议和EFTA,出入于欧洲市场的工业产品基本上免除了所有关税,也完全不受配额限制。取消关税和配额并不意味着无需报关。但报关已不再是一种障碍。该过程现已借助电子取证系统(e-dec)和新计算机化过境转运系统(NCTS)基本实现自动化。

www.seco.admin.ch > Foreign trade & Economic Cooperation
WTO自由贸易协议

3.2.2 海关和关税

虽然瑞士在2008年底成为申根地区(Schengen Area)成员国,但还不是欧洲关税联盟(European Customs Union)和欧洲共同市场的成员。报关的最重要单据是报关单,出口商还须同时附上发票(标明货物重量),有时还需附上原产地证明。在自由贸易协议或普遍优惠制(针对发展中国家)的限制下,如果要适用优惠关税税率,或是产品需要再出口以及运输到别的产地加工制造,则须提供原产地证明。

与大多数国家不同,瑞士采取以总重为计征标准的报关体系。对应税产品按其重量征收所谓的从量税。瑞士的关税税率一般比其他国家要低。该体系也有利于技术含量高的优质零部件的进口,原因是这些产品重量很轻但价值较高。

与其他国家相同的是,瑞士在边境征收关税和其他税款,例如汽车税、烟草啤酒税、矿物油税、二氧化碳(CO₂)排放税、挥发性有机化合物(VOC)控制税和按行驶里程计算的重型车辆通行费(MRHVT)。瑞士的标准增值税率为7.7%,远低于邻国(德国:19%,法国:20%,奥地利:20%,意大利:22%)。欧盟内部的增值税税率介于17%(卢森堡)和25%(丹麦和瑞典)之间。

暂时进境储存的货物可以存放在瑞士的保税仓库里,不必报关,也无需支付关税。从边境到保税仓库的货物仍然被视为在运输途中,再次出口后由进口国对这些货物征收进口关税。但是,对此种方式储存的货物不能进行加工,否则就需要履行正常的报关手续。保税仓库是公共设施,由私营仓储公司负责经营,并且对所有感兴趣的客户开放。同时,开放式保税仓库(OZL)用于存放未在企业所在地报关的货物,但需要和已入关商品分开存放。这种仓库通常由货运公司经营,其作用日益重要。

入境人员携带的自用物品,不必缴纳关税。在入境之时,必须向瑞士海关提交完整填写的正式申请表格。需要注意的是,报关也必须在海关的工作时间内进行(见第13.2.1章)。

www.ezv.admin.ch
瑞士联邦海关总署

www.s-ge.com/exporthelp
全球出口事宜和海关税则

3.2.3 原产地条例

在相应的自由贸易协议框架内,从第三国进口的原材料和零部件在瑞士境内经过充分加工,那么其可以获得瑞士原产地资格并可免税向签署自由贸易协议的国家(即与欧盟签署的协议)进行输送。很多情况下,条件是在瑞士创造的附加值占成品售价的60%到80%(根据产品情况而定)。

这条规定引人关注的原因在于高质量产品往往重量较轻但价值较高。这使它们能以很低的成本输入瑞士,加工后再出口至已签署自由贸易协议的关税优先权国家。例如,如果来自欧盟/EFTA地区以外的产品通过以上方式进入瑞士并且获得了瑞士的原产地资格,那么这些成品在正常情况下,向欧盟/EFTA成员国出口时就不必缴纳关税。

www.ezv.admin.ch > Information companies > Exemptions,reliefs,preferential tariffs and export contributions > Exportation from Switzerland
原产地指南

3.3 对自由竞争的保护

瑞士的经济体系以自由市场原则为基础。市场经济环境下最重要的调控政策任务当属保护竞争。在瑞士,主要通过反垄断法和内部市场法这些法律手段保障这一点。卡特尔法强化了竞争的自由性和公平性,自1995年以来,这项法案已大体与欧盟法规接轨。这些法案没有将卡特尔视为非法组织,但滥用垄断地位的卡特尔将受到制裁。内部市场法确保了更多的全国性竞争,并废除了各州与市镇层面的贸易保护主义法规。

竞争委员会作为独立的联邦机关,负责反垄断法和内部市场法的实施。竞争委员会的任务在于打击有害垄断、监督企业滥用市场主导地位的情况、执行联合监督,并防止国家限制竞争和各州间的经济往来。

www.weko.admin.ch
竞争委员会

3.4 对知识产权的保护

瑞士对知识产权的保护相当完善。位于伯尔尼的瑞士联邦知识产权局(Eidgenössisches Institut für Geistiges Eigentum,IGE)是负责处理所有关于专利和商标保护、原产地标志、外观设计保护和版权问题的国家主管机构。

瑞士在专利、商标、外观设计和版权保护方面的完善体系确保了瑞士的创新和创造成果在国内和国际上均受到保护。

IGE 通过其用户友好的网站提供瑞士知识产权的相关信息。此外,IGE 还提供免费访问 Swissreg 数据库中专利、商标、外观设计和版权有关的许多重要信息的权限。

瑞士在世界贸易组织(WTO)框架内签署了许多双边和多边协议,其中包括旨在促进和加强瑞士出口导向型经济的知识产权保护协议。瑞士还以总部设在日内瓦的世界知识产权组织(WIPO)的成员身份与世界各国在全球知识产权保护方面展开合作。

www.ige.ch
瑞士联邦知识产权局(IGE)

www.ige.ch/en > Intellectual Property > SME Portal
针对中小企业的信息平台

www.swissreg.ch
瑞士保护权数据库

www.wipo.int
世界知识产权组织(WIPO)

3.4.1 专利

专利为发明所有人提供相关权利,以保护其发明在最多不超过 20 年的时间内不被他人使用。专利权可以在发明被直接利用时提供竞争优势,也可以为许可他人使用发明提供法律依据。要获得专利资格,发明必须满足以下基本条件:

1. 技术发明: 通过技术手段解决技术问题。
2. 新颖性: 如果一项发明在申请专利时未进入公共领域,则被认为是新颖的。它不能是对已存在东西的简单修改,而是必须具有创造性,以便在同一领域具有专业知识和经验的人看来并非毫无新意。
3. 工业应用: 发明必须可以制造或使用,并且适用于工业应用。

注册专利有三种选择:

- 国家/瑞士专利: 可以向 IGE 提交专利申请。瑞士的专利保护地域范围可延伸至瑞士和列支敦士登公国。
- 地区/欧洲专利: 可以根据“欧洲专利公约”(EPC) 通过欧洲专利局实施的标准化专利调查和授予程序提交专利申请, 以获得包括瑞士在内的 EPC 成员国的保护。
- 国际专利: 可以根据瑞士已批准的“专利合作条约”(PCT) 向 WIPO 提交专利申请, 根据该条约, 发明人能够在所有指定成员国提交与国家申请具有相同效力的国际申请。

发明专利申请可由个人或法人实体提出; 但是, 发明人始终只能是个人, 并且会在专利申请中被指定为发明人。

专利在其注册且已生效的国家/地区受到保护。从提交国家申请到授予专利, 平均需要三到五年的时间。可根据要求加快处理速度。只要在 20 年的有效期内支付年费和年金, 专利就一直有效。

瑞士的一项专利申请费用为 200 瑞士法郎, 申请检索费为 500 瑞士法郎, 审查费用为 500 瑞士法郎。年金自申请日起四年后开始支付, 并根据 IGE 规定的税金(最新税金已于 2019 年 7 月 1 日修改) 逐年增加。

www.ige.ch
瑞士联邦知识产权局

www.epo.org
欧洲专利局

3.4.2 商标

瑞士将商标视为用于区分某一商人和其他商人(个人/公司)的商品和/或服务的任何单词、标语或设备。商标是商业标识符。在瑞士, 商标权通过在瑞士商标注册机构 Swissreg 注册商标而产生。要获得商标资格, 单词、标语或设备必须满足以下所有基本条件:

- 商标不得侵犯他人的权利(如较早注册的商标)。
- 商标必须与众不同。
- 商标不得描述商品或服务。
- 商标不得违反公共秩序或公共道德。

个人或法人实体可以向 Swissreg 提交在瑞士注册商标的申请。自申请日起计算, 注册商标的有效期为 10 年, 期满后每隔 10 年续期一次, 即可无限期有效。在瑞士, 商标申请可以通过电子方式在线提交, 也可以通过邮寄或传真方式提交。注册费为 550 瑞士法郎(另加相关类别费用)。商标如符合保护要求, 则一般最多可以在六个月内注册。

Swissreg 不会检查是否存在相同或相似的商标。因此, 建议在提交申请之前直接或在商标代理律师的帮助下进行商标可用性分析。受瑞士保护的商标可通过 WIPO Madrid Monitor 免费在线查询。国外有三种保护商标的选择:

- 国家商标注册: 商标申请可以提交给相关的国家知识产权局, 并且需遵守当地的法律要求(因此建议聘请当地的商标代理律师)。
- 地区/欧洲注册: 可以向欧盟知识产权局提交一次商标申请, 从而确保商标在所有欧盟成员国均获得注册和保护。
- 国际注册: 可以向 WIPO 提交商标申请。根据马德里体系, 商标所有人只需一次申请即可在 122 个成员国中的任何一个注册其商标, 而对此类申请的评估则由相应国家/地区的商标局负责。

www.ip-search.ch
商标查询

www.ige.ch/ma-berater
商标咨询公司

根据世界知识产权组织的统计, 人均注册专利最多的国家为瑞士。

3.4.3 外观设计

外观设计指的是工业品的视觉外观。相关外观特征指的是产品整体或部分的三维外观以及产品表面上的二维装饰。要获得外观设计注册,设计必须满足以下两项基本要求:

1. 新颖性: 外观设计必须具有原创性;和
2. 个性化: 外观设计与现有设计必须有明显不同。

个人或法人实体可以向 IGE 提交在瑞士注册外观设计的申请。如果每隔 5 年支付一次续期费,外观设计的保护期限最长可达 25 年,且外观设计的公布自申请日起可延迟长达 30 个月,以保护外观设计的新颖性不受竞争对手的破坏。IGE 不会检查是否存在相同或相似的外观设计。因此,建议在提交申请之前直接在专业律师的支持下,进行外观设计可用性分析。国外有三种保护外观设计的选择:

- 国家外观设计注册: 外观设计申请可以提交给相关的国家知识产权局,并且需遵守当地的法律要求。
- 地区/欧洲注册: 可以向欧盟知识产权局提交一件外观设计申请,从而确保相应的外观设计在所有欧盟成员国均获得注册和保护。
- 国际注册: 外观设计申请可以提交给 WIPO,根据海牙体系,外观设计所有人只需提交一件申请,即可在涵盖 90 个国家/地区(包括瑞士)的 73 个缔约方中的任何一个注册其外观设计,而对此类申请的评估则由相应国家/地区的外观设计局负责。

www.s-ge.com/product-design
与瑞士产品和工业设计相关的数据和信息

www.ige.ch > Protecting your IP > Design
设计保护

3.4.4 版权

版权用于保护文学和艺术作品作者,在此类作品创作完成时自动产生而无需注册。版权保护期限为作者终生及其死亡后 70 年。第一版权所有人是作者;但是,如果是作者在其工作过程中创作的作品,则第一所有人为雇主。虽然没有版权注册程序,但瑞士作家协会(SSA)会保护瑞士和国外舞台作家及视听作品作者的权利。

ssa.ch/en/ > About > Vision/Mission
瑞士作家协会

3.5 产品规定和产品责任

出于健康和政策方面的原因,特定商品(如药品、化妆品、清洁剂、电器、测量机和秤重器、供暖系统、压力容器和摩托车)如果进口到瑞士并在此销售,则必须遵守特定法规。另外,这些商品还必须符合环境和消费者保护法规,并满足国际和国家标准。按照产品的潜在危险程度,相关法律规定了应当用哪些程序来评估其合格性。这些程序包括自检(如机械)、由政府认可的独立合格性评估中心进行评估(如压力容器)以及政府发放牌照(如药品)。

相互承认协定(英语: Mutual Recognition Agreements(MRA))是具有重要贸易政策意义的工具,用于在国家管制领域为贸易扫除技术障碍,并得到了 WTO 的认可。如果两个国家对某种产品所制定的规范具有可比性,那么出口一方按本国规范进行了合格性评估后,该产品就可以在进口国销售。瑞士和欧盟签署的相互承认协定(MRA)是经济型进口的最佳典范(产品带有 CE 标志,即符合欧洲标准)。通过法律法规确定产品是否符合安全和健康方面的要求。对产品安全性,瑞士引用了大部分欧盟(EU)的法规,因此在进出口欧盟时,不会存在额外的市场壁垒。

此外,自 2010 年 7 月 1 日起,所谓的 Cassis-de-Dijon 原则开始适用于欧盟。通过该原则,从欧盟/欧洲经济区进口的许多产品,以前都需要单独为瑞士生产、再包装或重新贴标签,现在可以更加便利地进口,再无技术壁垒。满足该规则的前提是符合了欧盟或欧洲经济区国家各自的法规,并进行了合法流通。主要来讲,瑞士的产品责任法规与欧盟的法律大体相似: 制造商无论是否疏忽职守,都必须对不合格产品造成的损害负责。在瑞士,1994 年之后投放市场的所有产品都可追究相应责任。下文将就一些重点产品的规定细节作进一步说明。不过,由于涉及的法律和法令众多,个别情况下搜索详细信息十分重要。

www.seco.admin.ch > Employment > Product safety
产品安全法规

www.seco.admin.ch > Foreign trade & Economic Cooperation
技术贸易壁垒

www.snv.ch > Services > Switec-Infocenter
标准: switec——瑞士技术法规信息中心

www.sas.admin.ch
认证: 瑞士认证服务办公室(SAS)

3.5.1 食品

瑞士食品标识及广告条例(LKV)对必须公布的信息作出了非常严格的规定。在食品的外包装或包装前食品的标签上,必须按含量降序列出食品的所有成分。未在联邦条例内进行规定的食品必须得到瑞士公共卫生联合事务所(FOPH)的许可批准。提供给消费者的食品、添加剂及加工助剂,若含有或从转基因生物(GVO)中获得的成份,必须强制性获得 FOPH 的批准。转基因生物(GVO)在原料中的含量不得超过0.9%。其他所有的产品都需要批准。营养价值及健康相关的数据必须遵守食品标识和广告条例的法律规定。禁止出售宣称具有治疗效果的食品。具有疗效的产品属于药品,必须获得瑞士医药管理局的许可(见第3.5.2章)。

议会已经针对食品通过了一项有关Cassis-de-Dijon 原则的特别决议:没有完全符合瑞士技术法规的外国食品需要得到瑞士公共卫生联合事务所(FOPH)的批准。

www.bag.admin.ch
瑞士公共卫生联合事务所的相关信息

瑞士国家医疗产品管理局和瑞士治疗产品署批准一种新药仅需要短短几个月(不包括公司内部耗费时间),因此瑞士是全球注册程序最快的国家之一。

3.5.2 药品

在瑞士制造和销售药品必须获得许可证。瑞士国家医疗产品管理局和瑞士治疗产品署批准一种新药仅需要短短几个月(不包括公司内部耗费时间),因此瑞士是全球注册程序最快的国家之一。常规评估一种含新的有效成分的人用药物,需花费8万瑞士法郎申请许可证(含有已知有效成分的药物,其创新成本为 30,000 瑞士法郎)。

许可要求与欧盟的规定大体相似,这简化了在瑞士和欧盟同步提交许可申请的程序。瑞士拥有卓著的科学声誉、严格的标准和众多可进行临床试验的著名医院,因此瑞士的注册药品享誉国际。快速注册程序使可以救生的药品(例如治疗艾滋病或老年痴呆症的药品)在经过严格测试后,得到迅速的许可决定(140天内,不包含公司内部耗费时间)。

www.swissmedic.ch
瑞士治疗产品署

3.5.3 医疗产品

在瑞士,医疗设备的法规主要基于有关医疗产品及医疗设备的联邦法律(治疗产品条例)、医疗产品条例以及使用治疗产品的临床试验条例。瑞士与欧盟遵守相同的医疗设备法规。双边协议可以使瑞士生产的医疗设备在欧盟范围以内、EFTA以及土耳其境内自由贸易。希望在瑞士境内出售其医疗设备的供应商必须向官方证明他们的产品达到了欧盟指令的基本要求,并且通过了符合欧盟指令的合规性评估程序。

贴有被认可的欧洲检验机构“CE”(欧盟合格产品认证标志)标签的医疗设备被视为符合瑞士法律的要求,但必须使用三种文字(德语、法语、意大利语)写明产品完整信息。瑞士制造商可以在其生产的医疗设备上贴“CE”标签,并在瑞士销售或者出口到欧盟、EFTA或土耳其。其中一些国家除“CE”标签外,还要求某些医疗产品以及其生产商向国家机关进行申报。一些非欧盟国家要求医疗产品原产国的出口证明。瑞士公司可以要求瑞士国家医疗产品管理局提供这些证明。

www.swissmedic.ch > Medical devices > Guide to the regulation of medical devices
医疗设备法规指南

3.6 土地使用规划和环境保护

3.6.1 建筑和规划

受益于土地使用规划和环境保护方面的立法,人口稠密的经济区以及自然保护区和农业区能够和谐共存。由于人口密度较高,地产开发和环保意识一直都齐头并进。居民区仅占瑞士总面积的 7.5%。在中部高原地区,居民区所占的比例为 16.0%,达全国平均水平的两倍以上,而阿尔卑斯山区的比例则明显较低。受益于土地使用规划和环境保护方面的立法,人口稠密的经济地区、自然保护区以及农业区域能够和谐共存。由于人口密度较高,地产开发和环保意识一直都齐手并进。商业和工业建筑只能在指定的区域内建造。建筑物规范和区域规划规范需符合州法律。而相关公司则必须取得建筑许可证。办理许可程序的时间和涉及的范围取决于投资项目的性质。比如说,工业建筑需要同时获得规划许可以及经营许可,以确保职业安全。

简单的建筑项目,如无特殊困难、无需辅助调查及特殊审批的商业/工业项目,通常只需数月即可完成。对此需假定项目不会出现上诉或遭到抗议的情况。各州的审批程序可能有所不同。

各州的经济促进机构(见第 15.2 章)能提供所有相关信息,包括有关商业土地开发和可用商业建筑以及必要行政手续的信息。这些机构还负责启动审批程序并在必要时进行协调。

对于海外人士在瑞士置产,适用海外人士购置地产的联邦法案(雷克斯科勒法案)。依据该法案,购置需经批准的地产,需经过各州主管机关的批准。

随着 2012 年第二住宅提案的通过,瑞士选民支持限制第二住宅的建设。具体而言,这表示地方政府需要将第二住宅的比例限制在每个城镇住宅总量的 20% 以下。联邦第二住宅法案(ZWG)转换为宪法条款,并从 2016 年 1 月 1 日起生效。

www.are.admin.ch
瑞士联邦土地规划局

3.6.2 环境

瑞士的环境立法在很大程度上与欧盟标准一致。环境法和相关保护措施以合作原则为基础。立法者与业界人士合作,共同开发可以同时消除经济和环保方面顾虑的解决方案。这种做法被视为全球范围内的典范。在建造和运营工业和商业设施时,必须考虑到联邦和州制定的各种法规,其中环境保护法、联邦水保护法以及自然和乡村风景保护法尤其重要。环境保护法对空气和土壤污染、噪音、非电离辐射、垃圾和有害环境的物质作了规定。该项法律基于“预防”和“污染者承担责任”的原则制定:规定对环境造成的负担应保持在最小程度,其代价也应由污染者承担。污染排放通过极限值、建筑和装备、运输和运营规定受到限制。使用的技术则没有相应规定。企业被允许在一段时期内采取补救措施,从而能够自行决定实施必要投资的方式和时间。

对环境有严重影响的规划、建设或改建项目将进行环境影响测试。虽然这种测试是保护环境的工具,但只作为常规建设和规划审批程序的一部分应用于特定项目。有关法令已列明了需要进行环境影响测试的项目,其中包括交通系统、发电站和污染严重的工业设施。

www.bafu.admin.ch
联邦环境办公室(FOEN)

www.bafu.admin.ch/uvp
环境影响评价(EIA)



瑞士和欧洲

4.1	贸易和直接投资	49
4.2	政治和经济合作	49
4.3	欧元	51

4

图片
欧盟在瑞士和列支敦士登公国的代表团,伯尔尼

无论是从文化还是从地理角度来说,瑞士都是欧洲的中心。尽管瑞士不是欧盟成员国,却与其欧洲邻国保持着紧密的经济和政治联系。各种双边协议和活跃的欧洲政策为双方根深蒂固的政治关系和大量的经济融合奠定了基础。这不仅有利于瑞士经济及其身为金融中心的地位,同时也惠及欧盟。

4.1 贸易和直接投资

瑞士与欧洲保持着紧密的经济联系。由于瑞士有 52% 的出口输往欧盟,且 70% 的进口来自欧盟,根据 2018 年的数据,欧盟是瑞士目前为止最重要的贸易伙伴。2018 年,瑞士是欧盟的第三大出口目的地,仅次于美国和中国。欧盟也是直接投资方面最重要的合作伙伴。到 2018 年年底,瑞士对欧盟直接投资的资本存量达 8,100 亿瑞士法郎。这相当于瑞士对外直接投资资本存量总额的近 55%。

除了农产品和食品之外,瑞士和欧盟各成员国之间的贸易没有任何限制。拥有欧盟成员国或者 EFTA 成员国(与冰岛、列支敦士登和挪威一样瑞士也是后者的成员国)之一颁发的原产地证明的货物可以自由流通,不受配额限制,也不受关税壁垒影响。

4.2 政治和经济合作

对于众多瑞士公司(包括外国公司的分支机构)而言,欧洲市场十分重要。在稳定的法律框架下,旨在放开市场的多项协议最大程度地为瑞士进入欧洲共同市场创造了平等的机会。这些协议使瑞士公司得以更好地开拓拥有逾 5 亿消费者的巨大市场。随着这些双边协议扩展至新加入的欧盟成员国,瑞士也被获准进入东欧的成长性市场。

瑞士与欧盟之间的双边协议已经得到广泛的发展。1972 年签订的自由贸易协定和 1999 年签订的第一套双边协议消除了市场准入的诸多障碍。“双边协议 I”涵盖了贸易技术壁垒、公共采购、人员自由流动、农业、研究以及陆运和空运方面的多项协议。“双边协议 II”是 2004 年第二轮谈判达成的内容更为广泛的第二套协议,包括了附加的有利经济条件以及其他政治领域的跨境合作等。下文将主要讨论最为重要的协议及其意义。

www.europa.admin.ch
联邦政府的欧洲网站

4.2.1 人员自由流动

根据“瑞士与欧盟自由流动协议(FZA)”,瑞士与欧盟会分步落实双方之间的人员自由流动基本规则。如果瑞士与欧盟自由流动协议扩展至新的欧盟成员国,则需遵守长期、分步骤实施的过渡规定。瑞士与欧盟国的公民有权在合同伙伴的范围内选择工作居住地。前提是他们必须要有一份和瑞士雇主签订的有效雇佣合同或采取个体经营形式。无业人员则需提供充分经济来源和齐全医疗保险的证明。该协议还将个体跨境服务的时间提高到了每日历年最多90天。因此,服务提供者能够在另外一个国家提供最多90个工作日的服务。双方职业资格的互相承认和国家的社会保险福利体系的协调配合更增强了人才流动的自由度。凭借瑞士与欧盟的人员自由流动协议,瑞士劳动力市场可以吸纳欧盟/EFTA范围内的劳动力。该协议还提高了劳动力市场的效率,并提供了更多的高素质人才。人员的自由流动当然也适用于对方:瑞士的公民也可以自由地在欧盟范围内工作和居住。目前大约有46万名瑞士人(占瑞士境外人员的60%)居住在欧盟。

协议规定了过渡期。在该过渡期内,劳动者会受到一定的准入限制,例如本国优先权、工资与工作条件的预审查等,并且政府会限制所颁发的居留证数量(设置限额)。在过渡期满后,如果有过多、超出正常数量的移民涌入,那么依据保护条款规定,瑞士有权在一定时期内继续限制政府所发放的居留证数量。过渡法规可确保劳动力市场在受管控的情况下循序渐进地得到开放。此外,政府也出台了防止压低工资与社会福利的配套措施。

- 自2007年6月1日起,包括塞浦路斯和马耳他在内的“老”欧盟国家(EU 17)和 EFTA 成员国的公民可享受人员自由流动的益处。自2011年5月1日起,加入欧盟的8个东欧国家(EU-8)的公民也能享受完全的人员流动优惠,自2016年6月1日起,保加利亚和罗马尼亚(EU-2)的公民也将加入了这一行列。
- 2013年7月1日,克罗地亚加入欧盟(EU)。欧盟与瑞士在协议III中就如何将人员自由流动协议扩展至克罗地亚进行了规定。该规定已经于2017年1月1日生效。过渡时期的特殊规定从那时起生效,确定了一些劳工市场法方面的限制,瑞士公民优先、工资与工作条件的审查)和最高数量。
- 英国已决定脱欧。这就意味着英国脱欧之后,瑞士和英国之间的自由流动协定不再有效。因此两国就公民权利达成了一项协定。该协定在英国脱欧之后保障瑞士公民在英国自由流动的权利,英国公民在瑞士也是同样。通过该协定,现有居留权得以保留。

有关欧盟/EFTA成员国公民在瑞士居留和工作的详细说明请参阅第6.4.2章。

www.swissemigration.ch
欧洲的职业流动性

4.2.2 申根协议

申根协议废除申根国之间的边境身份检查(边境内),使得旅行更加简便。同时,广泛的措施还增强了司法机关与警方在打击犯罪方面的跨国合作。合作项目包括安全措施,例如增强对申根出境的控制,增强跨境的警方合作(例如通过欧洲搜索系统SIS进行合作),或使司法机关之间的合作更加有效。申根签证在瑞士也同样有效。这样一来,来自印度、中国、俄罗斯或其他需要签证的国家的游客在欧洲旅游期间,则不再需要另外申请签证即可游历瑞士。这提高了瑞士作为度假胜地的吸引力。

4.2.3 贸易技术壁垒的消除

就大多数工业产品而言,双方互相承认产品的合规性审查,例如检测、证书和产品审批。产品从瑞士出口到欧盟后不需要再重新认证。产品只需通过经欧盟认可的瑞士检测机构所进行的多方面检验。相应地,需同时符合瑞士和欧盟要求的双重检验流程被取消。针对欧盟和瑞士在规上有所不同并且仍然需要两种合格证书的领域,瑞士检测机构可以出具两种证书。这种规定简化了行政程序、降低了成本,并增强了出口行业的竞争性地位。

4.2.4 研究

瑞士和欧盟在研究与创新领域长期合作。瑞士的研究者自1988年以来(以瑞士作为第三国的身份或联合合作伙伴的身份)积极参与欧盟的框架研究项目。截至2016年底,瑞士作为部分联合国家参与最新一代的“地平线2020”项目。瑞士在国内采用了一系列措施,用以筹措加入尚未加入的地平线2020子项目所需资金。自2017年初开始,瑞士完全加入地平线2020项目。

www.sbf.admin.ch > Research & innovation > International Cooperation in Research and Innovation > EU Framework Programmes for Research > Horizon 2020
关于瑞士参与地平线2020项目的情况说明

瑞士国内的科研资助不会受到影响。瑞士国家科研基金会(SNF)的“临时备份计划”在一定期限内替代欧洲研究理事会(ERC)向科研人员提供资助。重新加入欧盟科研框架计划是瑞士的一个明确目标。

4.2.5 铁路、公路和航空运输

瑞士与欧盟签订的双边协议对双方开放公路和铁路的客运和货运已作出规定。同时引入遵循“污染者支付”原则的收费体系。将交通网络扩展至欧盟增强了铁路运输业的竞争力,为瑞士的运输公司提供了新的市场机遇。根据瑞士和欧盟双方作出的让步,瑞士的航空公司可以进入开放的欧洲航空市场,从而使瑞士的航空公司取得与欧洲竞争对手基本同等的市场地位。瑞士机场或来往瑞士的航班上仍可销售免税商品。

4.2.6 公共采购

根据世贸组织(WTO)的多边公共采购协议(GPA),为提高公共采购的透明度和促进国际竞争,针对特定采购方在一定金额以上(即临界值)的采购行为,采购方须以国际招标的形式对商品、服务和工程项目进行采购。基于有关公共采购的协议,WTO规定的应用范围已经扩大。目前其包括了区和市镇采购、铁路交通、水气供应部门的公共和私人客户采购,以及具有特殊或专有权(即得到官方允许而经营的饮用水和能源供应、市政交通、机场和河运海运部门)的私人公司采购。

该协议规定,某些行业的采购或招标因存在竞争被排除出协议的有效范围。因此,电信行业已自2002年起被从协议适用范围中去除。

招标规程基于三个原则:

- 平等对待所有供应商(无歧视)
- 过程公开透明
- 在投标和中标的流程中有对决定提出申诉的权利(高于一定的临界值)。

公共部门及相关公司有义务根据WTO规则招标和实施超出特定临界值的采购和委托。原则上,只要提供的商品或服务在一定水平之上,则应选择价格或经济上最具优势的供应商。但是,选择供应商的标准还应该以供货速度、服务质量或环境友好度作为参考。委托方还可以就地区或整个行业的工资以及工作条件提出更具体的要求。联邦政府和州政府应该将公开招标的信息公告在电子信息系统上。由于瑞士及欧盟公共部门招标的资金庞大,因此进一步的开放采购市场会为出口业(如机械制造)与服务部门(如工程建筑公司)创造机会。此外,供应商在价格方面的竞争会为订购国节省可观的开支。

www.europa.admin.ch > Bilateral agreements > Agreements and implementation > Texts of the agreements > Public procurement markets
瑞士的公共采购

www.simap.ch
政府招标单位和供应商之间的信息交流平台

4.2.7 农产品贸易

双方就加工农产品达成的协议对食品行业(如巧克力、饼干和通心粉)的产品贸易进行管理。欧盟并不对与瑞士间的贸易征收进出口关税。瑞士也相应地降低了欧盟的进出口关税。糖以及不含任何其他农业政策相关原材料(除糖以外)的食品实行自由贸易。技术要求的简化对消费者有利,并将增加高品质农产品出口的机会。当前双方仍然在就农产品和食品行业的综合性协议进行磋商。一旦达成协议,双方应向对方全面开放农产品和食品市场。该协议将消除贸易的关税壁垒(如关税和配额)以及非关税壁垒(如各项产品要求和进口要求)。该壁垒的解除将会使农业部门面对十分强劲的挑战。为了确保抓住新市场的机会,以及受影响的部门能够在新市场形势下得到支持,将逐步引入自由贸易,并提供相应的支持措施。

4.2.8 储蓄收入的税收

瑞士根据储蓄税收协议支持欧盟向个人征收跨境利息税的制度。对于在瑞士的欧盟国家公民的储蓄收入,瑞士银行征收的35%预扣税(类似于瑞士的预提税)。预扣税制度确保向瑞士转移收入并不能逃避欧盟的利息税制度,同时又能保证维护瑞士的法律和银行业保密制度。总部在瑞士及子公司在欧盟成员国的有关公司不再需要为所支付的红利、利息和许可费支付预扣税。这提高了瑞士作为商业驻地的吸引力。

瑞士和欧盟已于2015年5月就自动税务信息交换标准签署了一项协议。从2017年和2018年开始该新全球标准将取代储蓄税协议。

www.efd.admin.ch > Topics > Taxes > International taxation > Taxation of savings agreement with the EU
关于储蓄征税的最新信息

4.3 欧元

尽管瑞士的官方货币为瑞士法郎,但实际上欧元在所有酒店和许多商业活动中是被接受的支付货币。瑞士的银行和证券交易所提供欧元账户,客户在大多数自动取款机上可提取欧元。瑞士的全球化金融中心提供全面的欧元银行服务。由于瑞士地处欧洲货币联盟的中心且欧盟是瑞士最大的贸易伙伴,欧元对于瑞士而言具有重要地位。这对旅游业和从事进出口业务的公司而言尤为如此。



公司的成立和管理

5.1	公司形式	53
5.2	会计	57
5.3	审计	57
5.4	成立公司	58

5

成立公司是一件轻而易举的事。大量公共和私人机构会帮助企业主选择适合的公司形式,并为其出谋划策。联邦政府的众多相关网站提供了有关公司成立过程中各方面问题的广泛信息,覆盖了从业务规划直到正式注册的全部过程。

5.1 公司形式

得益于经济自由(之前为贸易和商业自由),允许任何人(也包括外国公民)在瑞士开展业务、开办公司或参股公司。成立公司无需得到政府部门的批准,无需具备商会或专业协会的成员身份,也无需每年申报经营业绩。但是,外国公民必须拥有工作和居住许可,才能在瑞士长期开展业务:如果海外人士在瑞士置产,需要得到批准(雷克斯科勒法案,见第 3.6.1 章)。

瑞士公司法提供数量有限的公司形式,内容上的组织方案也存在限制。公司形式分为合伙制非股份公司(个体公司、有限合伙或一般合伙)和资本型股份有限公司(股份公司(AG)、有限责任公司(GmbH))。

“集体投资有限合伙”(KKK)与英语国家常见的“有限合伙”形式相对应。被称为有限两合股份公司(GmbH & Co KG)的法律形式在德国和奥地利很常见,但在瑞士却不存在。外国公司在入驻瑞士后所选择的商业实体形式取决于许多因素,包括业务经营的性质和时间范围、一般法律和税务条款以及管理层的战略目标(总部、生产工厂、销售办事处、财务或服务公司等)。来自外国的公司和个人被允许自行决定适合其业务的法律形式。这需要仔细进行评估,其中税务因素发挥着关键作用。建议提前聘请熟悉瑞士情况(法律和税务方面)的顾问咨询。同时各机构和伙伴组织同样能够提供有效支持,如联邦政府经济事务秘书处(SECO)和 EasyGov.swiss 平台、各州的经济促进部门、Innosuisse、Venturelab、Genilem 或 Eurostars。但国家对于公司的创立不提供直接的财政支持。

在瑞士成立公司有以下基本选择:

- 成立非股份有限公司或股份有限公司
- 设立国外分支机构设立分支机构
- 收购瑞士现有的公司(非股份有限公司或股份有限公司)
- 组建合资公司(非股份有限公司或股份有限公司)
- 结成参股或不参股的战略联盟

外国公司入驻瑞士最常见的选择是组建子公司(以股份公司或有限责任公司形式,即AG或GmbH)与分支机构。新出现的集体投资有限合伙公司对风险资本也是颇具吸引力的选择。

在选择合适的公司形式时,请考虑以下标准(并非完整):

- 资本: 成立的费用、所需资本和最低资本要求
- 风险/责任: 创业风险越高、或者金融投资越大,就越建议选择有限责任公司形式
- 独立性: 根据公司形式,独立自主权会受到限制。公司的创立者必须决定是否独立经营或与人合伙,是否偏向作为单纯的出资者或参与事务的合作伙伴。
- 税金: 公司或所有者的业务收入和资产将依据不同的公司形式单独或共同征税。按照普遍趋势,相较于合伙公司和个体公司而言,股份公司的高利润可以少缴税款。
- 社会保障: 依据不同的公司形式,某些社保计划是强制性的、自愿性的或者是不存在的

www.kmu.admin.ch
瑞士政府中小企业门户网站

5.1.1 股份公司(AG)

股份公司(AG)是瑞士最重要和最普遍的公司形式。此外,外国公司通常为其在瑞士的子公司选择该法律形式。股份公司是一种独特的法律实体(有自己的法人资格),其责任仅限于公司资产。注册股本事先确定,然后分为股份。股份公司不仅是适合大公司的一种恰当的法律形式,也同样适合于中小型公司。它还是控股公司和金融财务公司通常采用的法律形式。

成立股份公司至少需要一名或一名以上的自然人或法人,至少有一人为股东。股本至少为10万瑞士法郎。若要创立公司,必须在一个瑞士的冻结银行账户上至少存入 50,000 瑞士法郎(所谓的资本缴纳账户)。之后管理委员会可以随时决定增加股本至 100,000 瑞士法郎。

法律规定股份公司需设立三个机构:股东大会、管理委员会和审计机构。

- 股东大会即全体股东的大会;其负责公司的基本任务,如针对公司章程作出决议,以及管理委员会和审计机构的任命。
- 股份公司的最高组织机构是董事会。董事会由一名或多名成员组成,这些成员无需是公司股东。对董事的国籍或合法的居住地没有要求。至少一名获授权代表公司的个人(管理委员会、管理层或授权签字人)必须居住在瑞士,但不必须是瑞士公民。股份公司向董事会成员所支付的薪酬取决于公司所属行业、公司规模和销售收入。在瑞士,规模为1,000人以下的公司中董事会成员的平均年薪约为25,500瑞士法郎。最常见的薪酬形式是按年支付的一次性报酬和费用偿付。这类公司的董事会平均由3.6人组成。
- 审计机构负责股份公司中的监督职能。中小企业可以放弃审计,或在有限的范围内进行审计。

5.1.2 有限责任公司(GmbH)

有限责任公司是股份公司和一般合伙公司的混合形式,尤其适用于中小企业(SME)和家族企业。有限责任公司(GmbH)是具有独立法人资格的商业公司,此类公司可由一个或多个自然人或商业实体以自有公司名称和预先确定的资本(所谓的注册资本)联合组成。股本至少应为 20,000 瑞士法郎,必须全额缴纳至一个资本缴纳账户。不同于股份公司,股本出资的所有者需要在商事登记簿中具名登记。本质上,所有股东都有权参与公司管理,其中至少有一位管理者在瑞士境内居住。

法律规定有限责任公司需设立三个机构:股东大会、管理层和审计机构。

- 有限责任公司的最高权利机构是股东大会。其负责针对公司章程作出决议,以及总经理和审计机构的任命等任务。
- 有限责任公司是股份公司的一种具有吸引力的替代形式,特别是对于中小型企业来说尤为如此。由于不要求成立董事会,因此有限责任公司的结构性花费会显著降低。另一方面则意味着所有的责任都集中于公司负责人。依据自身的规模,有限责任公司仅需遵守有限的审计要求。与股份公司相比,有限责任公司的优势在于股本要求较低,但劣势是不能匿名:所有股东的姓名,包括那些在随后加入公司的股东的姓名,均须在商事登记簿中登记。
- 股份公司法的相应规定适用审计机构。

法律形式概览

(图12)

	个体公司	一般合伙	股份公司 (AG)	有限责任公司 (GMBH)	分支机构
成立/组建要求	能长期获得有偿收入的经济活动	签订合同(无固定格式)。若不从事商业活动,只有在商业登记册中进行登记后,公司才算成立。	公司成立时的官方公证、公司章程的许可、选举董事会、选择审计机构(只要未根据OR 727a II取消)、在商业登记册中进行登记	公司成立时的官方公证、公司章程的许可、必要时确定企业领导层以及代理人和(只要未根据OR 727a II取消)审计机构、在商业登记册中进行登记	在商业登记册中进行登记
目的	小型公司,基于个人活动(如艺术家)	较小的、长期经营的、高度个性化的公司	适合几乎所有以盈利为导向的公司	较小的、高度个性化的公司	商业运营在法律上是母公司的一部分,但具有一定的经济独立性
公司名称	<ul style="list-style-type: none"> - 所有人的姓氏(带名字或者不带名字) - 可以附加词语:活动、创造的名字等 	<ul style="list-style-type: none"> - 至少一个合伙人的姓氏,有表明合伙关系的后缀 - 可以附加词语:活动、创造的名字等 	<ul style="list-style-type: none"> - 自由选择(人名、经营活动、创造的名称) - 公司名称中必须包括法律形式 	<ul style="list-style-type: none"> - 自由选择(人名、经营活动、创造的名称) - 公司名称中必须包括法律形式 	<ul style="list-style-type: none"> - 与总公司名称一致 - 允许使用其他特殊词语 - 若总公司为外国公司:总公司所在地、分支机构所在地 - 法律形式说明
法律性质	公司所有人的独有财产	合伙	法人	法人	法人
商业注册	对从事商业目的的活动是强制性的(其他:注册权)	对从事商业目的的活动是强制性的	商业注册后成为法律实体	商业注册后成为法律实体	商业注册是强制性的
创立人	自然人为唯一所有人	两个或多个自然人	至少一个股东(自然人或法人)	至少一个股东(自然人或法人)	总公司
管理机构	无	合伙人	<ul style="list-style-type: none"> - 全体股东大会 - 董事会(至少1个成员) 	<ul style="list-style-type: none"> - 股东大会 - 管理层(至少1个成员) 	<ul style="list-style-type: none"> - 总公司 - 由自己的经理管理,居住在瑞士的授权代表
审计机构	可以指定	可以指定	是的,只要未根据OR 727a II条款取消,依据规模而定:连续两个财政年满足下列三个标准中的两个标准: <ul style="list-style-type: none"> - 资产负债表总额达到2千万瑞士法郎 - 销售额达到4千万瑞士法郎 - 年平均员工数达到250人或以上 		
责任	- 所有人依据个人财产负无限责任	- 公司资产承担主要责任;每个合伙人依据个人资产负辅助性无限连带责任	- 责任仅限于公司资产;每位股东仅负担对应于所缴纳股本(认购金额)的责任	- 责任仅限于公司资产;符合公司章程的可选择有限追加资金责任;责任仅限于与各自股本有关的追加资金部分	- 总公司

资料来源:国家经济事务秘书处(SECO),瑞士职责标准(OR)

	个体公司	一般合伙	股份公司 (AG)	有限责任公司 (GMBH)	分支机构
最低资金	- 无规定	- 无规定	- 最低10万瑞士法郎,至少缴付5万瑞士法郎	- 最低2万瑞士法郎,全额缴付	- 无需自己有资本(外国总公司提供的资金已经足够)
咨询、成立公司和公证等费用	- 700 -1,200瑞士法郎	- 2,400-4,400瑞士法郎	- 1,900瑞士法郎起(电子形式) - 5,000瑞士法郎起(传统形式)(见第5.4.3章)	- 1,800瑞士法郎起(电子形式) - 5,000瑞士法郎起(传统形式)(见第5.4.3章)	- 1,000瑞士法郎起
优势	- 注册程序简单,花费低 - 很少的官方限制 - 合伙人可自行承担公司管理者的角色 - 无双重征税(仅对合伙人的收入征税,因为公司不是法人) - 适于很小的公司		- 有限责任和风险资本 - 股份易于转让 - 法定代表权 - 外国公民可以持有所有股票或所有股份(但至少有一名居住在瑞士的个人有权进行代表) - 易于进入资本市场 - 适合资本密集型企业 - 公司是瑞士公司 - 股东可不记名——无披露义务 - 无限股本 - 股东的责任限于其出资额 - 简单的继任安排 - 仅要求有未偿还债务或在证券交易所上市的AG披露年报	- 最低资金要求很低	- 不需要自有资产 - 比成立股份公司更简单、花费更低(对利润转移无印花税和预提税) - 总公司可以直接施加影响 - 低税率负担 - 按照很多双重征税协议,瑞士分支机构的利润在总部(母公司)所在国免于征税
劣势	- 合伙人有无限责任 - 所有者权益很难转让 - 不能匿名,合伙人必须进行商业注册 - 不易进入资本市场 - 必须缴纳社会保险费		- 部分双重征税(对公司利润和股息征税) - 成立程序更复杂,代价更高;建议聘请专业顾问 - 股本金额高	- 股东不能匿名	- 国外总公司对分支机构的债务负连带责任 - 税务上的困难 - 非瑞士法律实体

资料来源: 国家经济事务秘书处(SECO), 瑞士职责标准(OR)

在瑞士成立公司是一件快速而简单的事。

5.1.3 分支机构

除了在瑞士成立子公司,外国公司还可以设立分支机构(这是外国公司在瑞士常见的公司形式)。这些分支机构仍与国外母公司之间保持了一定的组织和经济独立性。在许可、登记、税收和账目方面,分支机构将被视为瑞士公司来处理。外国公司要在瑞士成立分支机构,必须有一名在瑞士居住的授权代表。

5.1.4 集体投资有限合伙(KkK)

集体投资有限合伙的形式(KkK)与英语国家常见的有限责任合伙(LLP)形式相对应。作为一种风险资本投资工具,这一公司形式只允许专业投资者使用。与瑞士债权法中有关有限合伙的规定(无限责任合伙人必须为自然人)相反,集体投资有限合伙制的无限责任合伙人必须是股份公司。

2006年起,该法律形式开始在瑞士境内出现。对于投资者和有限责任合伙人来说,这是可以替代在卢森堡、爱尔兰或泽西岛和格恩西岛上成立LLP公司的另一选择。这巩固了瑞士作为金融中心的地位,并为提升瑞士在专业风险资本、私募股权、甚至对冲基金管理公司方面的专业化服务创造了条件。

5.1.5 个体公司

对小型公司而言,个体公司是最受欢迎的公司形式。如果自然人单独从事商业活动,或者说运营业务或公司,从法律方面看即存在该公司形式。个体公司的所有人承担经营风险,用其全部私人和公司资产担保。另一方面,公司所有人可以单独决定经营政策。如果业务运营成功,则公司能方便地转变为股份有限公司。如果失败,其清算也比其他法律形式更加容易。只有在年销售额超过10万瑞士法郎时,个体公司才必须在商业登记册中进行登记。

5.1.6 一般合伙

如果两个或多个自然人遵循标准商业实践共同出资运营业务,这种类型的公司被称为一般合伙。一般合伙公司由各参与方依据合伙协议成立。由于合伙公司并非如个体公司那样的法人,因此无需缴税。税金由单独的合伙人支付。合伙人以各自的资产对合伙形式的任何债务或者义务负有无限共同责任。公司需进行商业注册。

5.1.7 合资

合资作为一种合伙形式具有重要意义。在法律上没有对其作出规定。若与瑞士合伙人共同进行经营,则适合在瑞士建立合资企业。通常是以共同出资成立一家新公司的方式操作(比如:外国供应商与其瑞士销售方共同成立一家制造或销售企业)。对于较小的项目(比如:有期限的研究项目),合资也可与普通合伙一样运营。

5.1.8 普通合伙

简易公司是几个自然人或法人为成立公司而开展的契约式合作,从而依靠共同的力量或资金达成共同的目的。简易公司的创立不需要任何特殊形式。不能在商事登记簿中登记。简易公司对外仅以利益共同体的形式出现,因此既不具备独立的法人资格,也不必对外以自己特有的名称从事活动。股东对外针对整个公司的债务承担联合和无限制责任。

5.2 会计

瑞士的一般会计制度简洁明了。业务类型和范围所要求的会计账目必须有序记录,便于确认公司资产、与经营有关的应收款和应付款,以及每一会计年度的经营业绩(利润或亏损)。法律规定,损益表(利润与损益账户)和资产负债表必须每年根据公认会计准则编制,这些报表须完整、清晰、易于理解。这意味着,会计体系可以基于任何国际公认的会计标准(如美国通用会计准则(GAAP)、国际财务报告准则(IFRS)、瑞士一般公认会计原则(GAAP)或瑞士会计准则(FER))。

为提高透明度,法人的年终决算账目必须符合详细的格式规定。年度财务报表至少应包括资产负债表和损益表以及和上一年度的数据比较和注释说明。如果连续两个财政年度满足以下的其中两个标准,则子公司(尤其是上市公司子公司)的年度财务报表必须归并至集团账目中:

- 资产负债表总额达2,000万瑞士法郎;
- 年销售额达4,000万瑞士法郎
- 年度平均全职员工总数达到250人。

5.3 审计

对年度财务报表正确性的检验须由拥有所需国家许可证的个人及公司进行。通常为信托人、信托公司或经济审计公司。审计范围依据股份公司(AG)或有限责任公司(GmbH)的规模和经济重要性而定。常规审计适用于那些需编制集团账目的公司,或者如果连续两个财政年度满足以下三个标准中的两个:

- 资产负债表总额达2,000万瑞士法郎
- 年销售额达4,000万瑞士法郎
- 年度平均全职员工总数达到250人或以上。

若未满足上述条件,则仅需对年度财务报表进行有限审计(询问管理层、适当的细节核查、分析性审计程序等)。若年度平均全职员工总数未超过10名,则经股东批准后,也可取消审计。

www.treuhandsuisse.ch
瑞士信托协会

www.expertsuisse.ch
审计、税务和信托专家协会

5.4 成立公司

5.4.1 程序

如果已提前制定出清晰明确的经营战略,那么希望在瑞士成立公司的相关方可以迅速从规划阶段进入实施阶段。一旦您决定入驻瑞士,相关州的经济发展部门可以帮助您进行本地项目协调,直至开始运营。银行、咨询公司、信托公司和专业律师均可为您解答各种具体问题。

从在商事注册处递交成立公司所需的文件到其被视作合法成立的公司(此时公司对第三具有法律效力),所需时间通常为 2 到 4 周。对于新公司的特定业务,监管机构(如瑞士金融市场监督管理局(FINMA))要求在开展业务之前取得从业许可。

为了方便公司的创建,联邦政府经济事务秘书处提供一个在线服务台“StartBiz”。有了这个电子政务解决方案,个体企业、有限责任公司、股份公司、一般合伙和有限合伙公司可以利用养老和遗属保险(OASI)办公室、增值税(VAT)相关机构和意外险保险公司进行登记。

个体企业、一般合伙和有限合伙公司也可进行商业登记,这样,此类公司的创立可以完全通过“StartBiz”来执行。但大多数情况下,在瑞士的外国公司通常采用资本型公司(有限责任公司和股份公司)的法律形式成立。股份公司和有限责任公司的创立仍需要在商事登记簿中登记,对此需要在公证处进行公开公证。

www.s-ge.com/company-foundation
在瑞士成立公司的相关数据和信息

www.easygov.swiss
创建公司的电子注册网站

www.kmu.admin.ch > Practical knowledge > Establish an SME
公司成立(AG/GmbH)在线公证处

www.startups.ch
成立公司的私人平台

成立公司的程序(AG和GmbH)

(图13)

步骤	所需时间(周)					
	1	2	3	4	5	6
初步审查公司名称	■					
准备成立公司所需的文件: 成立公证、公司章程、申请等		■				
将公司资本存入指定存款机构的一个冻结帐户(瑞士银行)。支付人必须出示其身份证明。外国公民可出示瑞士合伙人的介绍信。			■	■		
公司成立及准备成立文件: 公司章程或组织细则、审计机构的投标接受书、被认可的存托机构(银行)确认股本已经缴付并公司可自由支配;如果成立后的公司没有自己的办公室: 获准使用办公地点声明			■	■		
在瑞士官方商业公报(“SHAB”)中公布					■	
在相应的登记册(商业登记册以及可能的土地登记册)中登记责任人						■
注册为纳税企业						■

资料来源: 州经济发展部门提供的文件

5.4.2 商业注册

商业登记册包含所有在瑞士开展业务的商业企业,并说明一家公司的责任和代理情况。其最重要的功能是公开企业情况。因此,由联邦商业登记局在网上提供的公司索引中心(Zefix)可供公众查询以及答复有关某个公司名称是否可用的问题。在商业登记册中的所有登记和注销将刊登在瑞士官方商业公报(SOGC)上。

从事贸易、生产或其他商业业务的企业通常必须在商业登记册中进行登记。通过该登记,公司可以受到公司法的保护。法人在进行商业登记注册后才能获得法人资格。只要遵守相关的法律规定,商业企业可以自由选择用来从事经营活动的商号或企业名称。股份公司(AG)和有限责任公司(GmbH)必须在公司名称中说明其法律形式。如果一般合伙下的公司名称未在名称中列明所有合伙人,则至少须包含一个合伙人的姓氏,以及表明合伙关系的字样。个体公司名称必须包括公司所有人的姓氏,但可以不包含表明合伙或合作关系的额外字样。只要符合申请要求,就可以利用电子系统,通过针对所有合法公司形式的成立公司门户网站申请进行商业注册。

www.zefix.ch
Zefix —— 企业名称索引

www.shab.ch
瑞士官方商业公报

5.4.3 成立费用

成立股份公司和有限责任公司的各项费用由各种费用组成,根据成立过程是通过传统方式、还是通过 SECO 的电子平台办理的而有所不同(见第 5.4.1 章)。

证券发行税是针对有偿或免费的公司成立以及参与权名义值上升的情况而设立。该项税款按公司因参与权所发生费用的1%征收,但至少应为名义价值的1%,最初的100万瑞士法郎免于征税。本免征权一般适用于新成立的公司以及增加资本最高为100万瑞士法郎的公司。因而现有公司可以将其资本增加至100万瑞士法郎,而不用缴纳证券发行税。

因此,不包含证券发行税,成立公司的固定总费用为5,000到8,000瑞士法郎(传统形式)以及大约2,000瑞士法郎(电子注册形式)。对于不必提供大量文件的小公司来说,成立公司的费用最高为2,000瑞士法郎。成立公司的总费用(包括专业咨询费)依据原始资本的不同而有所差异。成立股份有限公司所需的时间更长,所需费用一般也高于成立合伙公司的费用。

www.kmu.admin.ch > Practical knowledge > Establish an SME > Legal form
按法律形式的成立费用

股份公司(AG)的成立费用

单位: 瑞士法郎

(图14)

成立费用	传统形式	电子形式
股本	100,000	100,000
咨询(登记执照、税务、商业注册、股票、成立文件、成立会议等)	5,000 – 7,000	1,900瑞士法郎起
商业注册费	600	600
公证费	1,000	600
证券发行税	–	–
总费用	7,000 – 9,000	1,900 – 2,000

资料来源: www.easygov.swiss, PricewaterhouseCoopers

有限责任公司(GmbH)的成立费用

单位: 瑞士法郎

(图15)

成立费用	传统形式	电子形式
注册资本	20,000	20,000
咨询(登记执照、税务、商业注册、原始投资证书、成立文件、成立会议等,具体以成立公司的复杂程度为准)	4,000 – 6,000	1,800瑞士法郎起
商业注册费	600	600
公证费	1,000	600
印花税	–	–
总费用	6,000 – 8,000	1,800 – 2,000

资料来源: www.easygov.swiss, PricewaterhouseCoopers



签证、居住和工作许可证

6

6.1	入境与签证.....	61
6.2	在瑞士居住.....	62
6.3	在瑞士居住但并无有偿工作.....	63
6.4	在瑞士居住并获得有偿工作.....	64
6.5	移民.....	67

瑞士的繁荣离不开外国移民的辛勤工作。他们不仅推动了瑞士的经济发展,还丰富了瑞士的文化。得益于瑞士与欧盟签订的各种双边合同,欧盟/EFTA成员国公民可以方便地在瑞士停留和居住。他们在劳动力市场中拥有和瑞士本土劳动者一样的权利。而来自其他国家或地区的人员如果希望在瑞士工作和居住,则需要办理相应的手续。

6.1 入境与签证

入境瑞士的前提条件取决于逗留目的(例如旅行、访问、工作、家人团聚或者学习)和逗留时间。请参见瑞士联邦移民秘书处网站主页了解相关的最新规定。

www.sem.admin.ch
国家移民事务秘书处(SEM)

6.1.1 签证条例

您在入境瑞士时是否需要签证具体取决于您的国籍和/或逗留时间。签证申请人原则上必须向其居住地的瑞士领事馆提交签证申请。可在领事馆或者国家移民事务秘书处的网页下载相应的申请表。在申请时,除了需出具有效的和经认证的国际证件,申请人可能还需要提交出行医疗保险以及所需的其他资料。领事馆会在官网上公布需提交的文件以及签证费用等信息。如果申请人无法提供充分的财力证明或者在资金方面存在问题,瑞士领事馆可以在发放签证前要求申请人提交担保函。

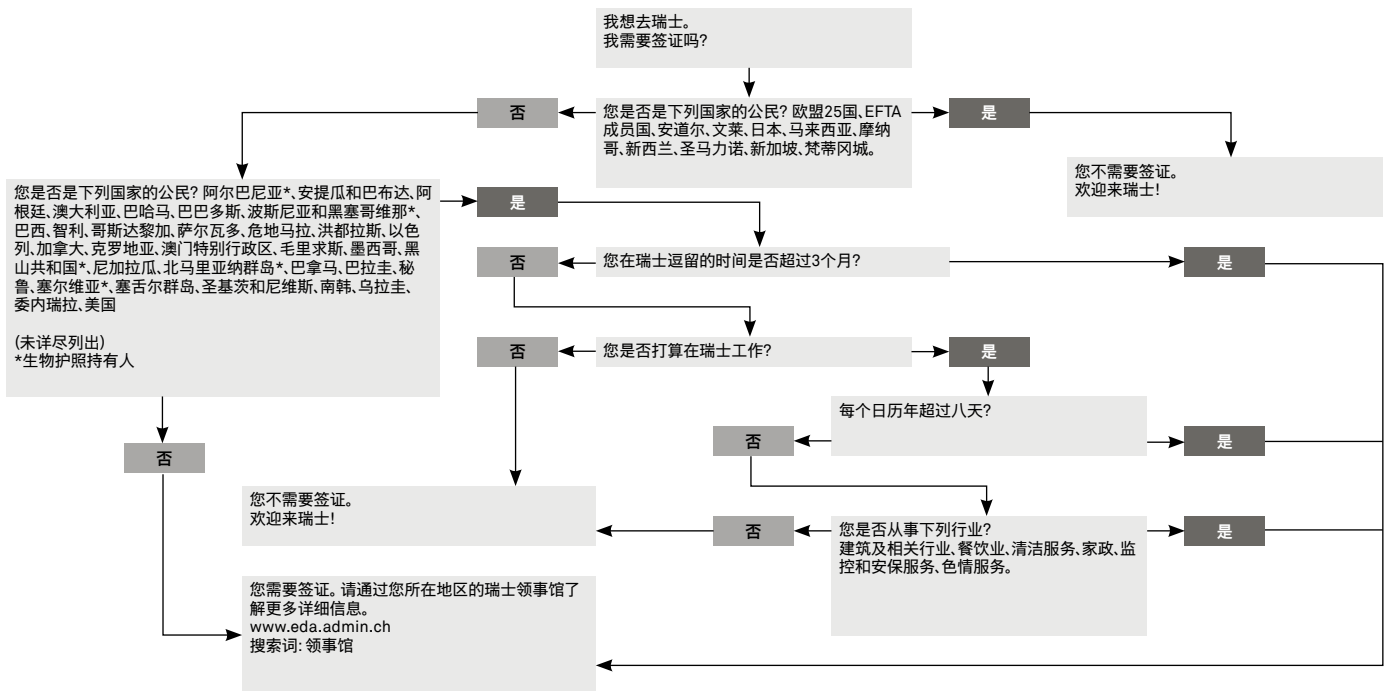
www.swiss-visa.ch
瑞士在线签证申请系统

www.eda.admin.ch
瑞士驻海外领事馆

www.sem.admin.ch > Entry & Residence
入境瑞士的相关信息

我需要签证吗?*

(图16)



* 本信息仅供参考,作者对其准确性并不承担责任。符合免签证政策条件的外籍人员可能需要申请工作许可证。请咨询您所在地区的瑞士领事馆。

6.1.2 签证程序

签证申请人必须向其居住地的瑞士领事馆提交签证申请。提交申请时,必须同时提交旅行证件和说明旅行原因所需的其他文件。瑞士领事馆网站首页提供了所需证件和文件的详细信息以及相关申请表格。非德语、法语、意大利语或英语的证件、函件或证明必须一同提交翻译件。

在部分情况下,瑞士领事馆会要求申请者提供担保函。关于担保函的详细信息请参考国家移民事务秘书处的网页:

- 入境申报地区/签证程序说明文件: https://www.sem.admin.ch/dam/data/sem/einreise/merkblatt_einreise/mb-grueezi-d.pdf
- 邀请函和担保函说明文件: https://www.sem.admin.ch/dam/data/sem/einreise/merkblatt_einreise/mb-verpflicht-erklaerung-d.pdf

如果申请被拒绝,申请人可以在30天内向国家移民事务秘书处(以德语、法语、意大利语)提出书面申诉,并说明申诉的原因。国家移民事务秘书处针对申诉需要收取预付费用。只有申请人支付了预付费,秘书处才会处理申诉。

www.sem.admin.ch > Entry & Residence
签证申请表

6.2 在瑞士居住

居留和永久居住许可证由州移民局发放。逗留期间是否可以工作取决于许可证的种类。在瑞士居留超过三个月的外国人将获得外国人许可证,该许可证会记录持证人所获的许可类型(见图17)。

www.sem.admin.ch > About Us > Contact > Cantonal Authorities
州级移民及劳动力市场当局

www.ch.ch > Foreign nationals in Switzerland
为瑞士境内的外国人提供的各种信息

www.sem.admin.ch > Entry & Residence
居留概览

许可证种类

(图17)

B类许可证 居住许可证	用于居留(为某一具体目的在瑞士逗留时间较长的外国人,无论是否受雇)。
C类许可证 永久居住许可证	用于永久居住(在瑞士居住5年或10年的外国人可获得永久居住许可证。他们在瑞士逗留的时间不受限制)。
Ci类许可证 允许工作的居留许可证	该许可证由州政府颁发,对象为外国领事馆或政府间组织工作人员的受雇配偶和小孩。
G类许可证 频繁过境的许可证	用于频繁过境人员(在瑞士边境附近居住并在瑞士境内工作的外国人)。
L类许可证 短期居留许可证	用于短期工作及其他短期逗留的情况。
F类许可证 暂时容留的外国人	适用于政府暂时容留的外国人。该许可证由州政府在联邦移民局批准的基础上发放。
N类许可证 寻求庇护者	用于寻求避难者。该许可证由州政府在联邦移民局批准的基础上发放。
S类许可证 要求保护者	用于需要获得保护者。该许可证由州政府在联邦移民局批准的基础上发放。

资料来源: 国家移民事务秘书处(SEM),2020年

6.2.1 家人团聚

拥有EU-/EFTA居留许可证或短期居留许可的瑞士公民以及欧盟/EFTA的公民可与任何国籍的家庭成员团聚。家庭成员包括:

- 配偶及未满21岁或需要申请人履行抚养义务的子女;
- 需要赡养的父母及配偶父母。

学生申请人仅能与配偶和需要申请人履行抚养义务的子女团聚。

有永久居住许可证(C类许可证)的第三国公民有权携带其子女和配偶。有居留许可证(B类许可证)的公民法律上无此类权利。然而,如果来自第三国的公民能够证明他们拥有满足条件的公寓、足够的收入并已稳定居住下来(指未引起任何投诉的居民),那么州移民局有权允许其携带家属。具有瑞士国籍的配偶和小孩以及有永久居住许可证或居留许可证的公民可以在全瑞士境内从事自雇或雇佣工作。

www.ch.ch > Foreign nationals in Switzerland
第三国家人团聚

www.ejpd.admin.ch > Topics > Immigration
所用语言: 德语、英语、法语、意大利语

居留和永久居住许可证由州移民局发放。

6.3 在瑞士居住但并无有偿工作

6.3.1 不超过3个月的停留期

瑞士已经加入申根协议,自2008年12月12日起成为申根地区的一部分。申根协议的条款规定:入境和不超过3个月的逗留不需要申请瑞士签证。

一般来说,以非雇佣形式(如访问、旅游)在瑞士逗留不超过3个月不需要获得许可证。不过,某些国家的公民入境需要办理签证。在首次入境后的6个月内,外国人可以在瑞士逗留不超过3个月。180天的基础时间从起始日起开始计算,包含终止日前的180天。需办理签证者在瑞士逗留的时间必须符合签证的要求。

外国人必须持有获得瑞士政府认可的有效旅行证件方可入境。瑞士政府为需要办理签证的入境者提供申根签证,该签证的持有者一般可在整个申根地区逗留不超过3个月。

6.3.2 更长停留期

未获得有偿工作的人员(退休人员、学生、求职者及其他)在瑞士逗留3个月以上也需要获得许可证。该许可证由州移民局发放。该许可证分为短期停留(1年以下)、临时停留(有限定期限)和永久停留(无限定期限)三种。

非欧盟/EFTA成员国的公民在入境之前必须(在申请签证的同时)向相应的瑞士领事馆提交居住许可证申请。申请居住许可证所需的文件取决于在瑞士逗留的目的(求学、退休、医疗目的等)。如果符合相应的条件,入境者将获得短期居住许可证(逗留时间短于1年的许可证),或逗留时间超过1年的申请人将获得1年期居住许可证(B类许可证)。入境后,许可证持有人必须在相应的市镇进行登记。

按照人员自由流动协议,未获得有偿工作的欧盟/EFTA成员国公民有权在瑞士逗留。其在入境之后必须向市镇政府申请居住许可证,批准条件如下:

- 未受雇人员必须拥有充足资金,以免依赖于州政府救济从而成为新居住国的负担。
- 其必须拥有覆盖所有险种(甚至包括意外险)的健康保险。

欧盟/EFTA居住许可证在瑞士全境有效,期限为5年,如果到期后仍符合上述条件,则由相关政府部门自动予以延长。如果非就业入境者的资金足以赡养家人,则可携家人一同到瑞士居住。

6.3.3 特殊情况: 学生

第6.3.2章中所述程序也适用于学生。学生还需遵守如下规定:

来自欧盟/EFTA成员国、美国、加拿大、澳大利亚或新西兰的学生,通常需(向相应的瑞士领事馆或在当地外管局登记时)提供相关文件,以证明其在超过3个月的逗留期间拥有足够的资金,且不会依赖社会福利。学生还必须证明他们就读于被认可的瑞士学校,并将学习普通课程或职业培训课程。如果满足这些条件,学生将获得居住许可证,期限与其求学时间相同;如果求学时间超过1年,学生将获得1年期居住许可证。如果到期后仍符合这些条件,居住许可证的期限将延长,直到学生获得正式学位。

如果不是欧盟/EFTA成员国、美国、加拿大、澳大利亚或新西兰公民,学生向相应的瑞士领事馆提交入境申请时还必须提供以下文件:

- 学校录取函
- 学费支付证明
- 求学期间足以支付生活费用的资金证明
- 学历证明/学校成绩单
- 完成学业后离境的书面协议
- 证明语言能力的额外文件。对学生语言能力的判断是基于在领事馆的简短面试。

瑞士领事馆将包括相关文件和语言能力评估在内的入境申请交给相应的州移民机构进行审批。

6.4 在瑞士居住并获得有偿工作

在瑞士逗留并工作或逗留时间超过3个月的人员需获得州移民局的许可证。该许可证分为短期停留(1年以下)、临时停留(有限定期限)和永久停留(无定期限)三种。

必须由瑞士雇主向州移民局或者劳动局(具体要求取决于各州政府)申请工作许可证。

自人员自由流动双边协议和修订后的EFTA公约生效之后,瑞士政府对欧盟/EFTA成员国公民的要求和对其他国家公民的要求有所不同。欧盟27国/EFTA成员国公民享受与瑞士本土雇员相同的待遇。但克罗地亚公民需遵守过渡规定。其他国家的劳动者则需受到准入限制、劳动市场审核和瑞士公民优先以及欧盟/EFTA-优先等政策的限制。寻求避难的外国人可按照避难法的规定在瑞士逗留。

外国人能否在瑞士逗留和居住是由各州政府所决定的。联邦政府只给出意见并负责从瑞士全境的宏观角度掌握外籍人士的基本动态。州移民局负责管理外籍人员。后者必须在八天内到所居住市镇的居民登记办公室进行登记。

对任何打算移居瑞士的人来说,将各种申请打包并预先进行咨询是一种有利的做法。各州的经济促进部门会就申请程序及处理时间提供咨询服务。

6.4.1 外国文凭的认可

某些行业(特别是卫生、教育及技术部门以及司法机构)受到控制,需要持有文凭、毕业证或能力证明。国外的学历证明需经过相关部门认证。根据职业不同,认可由不同的部门负责。常规情况下,负责管理某一专业教育的部门也负责该专业外国文凭的认可。

在人员自由流动协议的框架下,瑞士与欧盟紧密合作,并且加入了欧洲文凭认可系统。第三国公民也有机会在瑞士对其文凭进行认可。

www.sbfi.admin.ch > Education > Recognition of Foreign Qualifications
受到管制的行业/外国资格证书认证

www.crus.ch > Services > Recognition/Swiss ENIC > Regulated Professions
受到管制的行业/外国资格证书认证

工作和居住许可证: 条例和程序

(图18)

欧盟/EFTA成员国公民		非欧盟/EFTA成员国公民
欧盟27国/EFTA	克罗地亚	
短期居住许可证 (针对欧盟/EFTA成员国的L类许可证) <ul style="list-style-type: none"> - 如果能够证明在瑞士受雇3个月到1年,则有权获得许可(一年内低于3个月的劳动关系则需要实施 申报程序)。 - 可以携带家属。 	短期居住许可证 (针对欧盟/EFTA成员国的L类许可证) <ul style="list-style-type: none"> - 如果能够证明在瑞士境内受雇,则有权获得许可证。如果就业有保障,则可将期限延长最多至1年;受配额的限制。 - 每年新规定的配额。 - 瑞士公民优先,薪水和就业条件将受到审查。 - 可以携带家属。 	短期居住许可证 (L类许可证) <ul style="list-style-type: none"> - 高精尖人才(公司创建、新员工培训、跨国公司专家): 期限12个月,可延长至24个月。 - 可以携带家属。 - 每年新规定的配额。 - 受训者(实习生): 有效期12-18个月,不能携带家属。
居住许可证 (针对欧盟/EFTA成员国的B类许可证) <ul style="list-style-type: none"> - 有效期5年,提交就业证明后延期1年或更长时间、或无时间限制。 - 全年在瑞士逗留而且和入境目的相关,有固定的生活中心和住所。 - 可以携带家属。 - 有权从事自雇活动。 	居住许可证 (针对欧盟/EFTA成员国的B类许可证) <ul style="list-style-type: none"> - 每年新规定的配额。 - 从自雇转变为受雇于一家公司需要获得批准。 - 瑞士公民优先,薪水和就业条件将受到审查。 - 可以携带家属。 - 其他方面和欧盟27国相同。 	居住许可证 (B类许可证) <ul style="list-style-type: none"> - 以受雇形式全年在瑞士逗留并有固定的生活中心和住所。 - 瑞士公民优先,薪水和就业条件将受到审查。 - 可以携带家属。 - 每年办理例行延期手续。 - 每年新规定的配额。
永久居住许可证 (针对欧盟/EFTA成员国的C类许可证) <ul style="list-style-type: none"> - 基本上在瑞士居留5年后发放,以居住协议或等同权力方面的考虑为基础。 - 在劳动力市场中与瑞士公民基本平等。 	永久居住许可证 (针对欧盟/EFTA成员国的C类许可证) <ul style="list-style-type: none"> - 同欧盟27国 	永久居住许可证 (C类许可证) <ul style="list-style-type: none"> - 在瑞士连续居留10年(美国公民: 5年)后一般都可申请。 - 持有者一般不再受到劳动力市场限制。有权从事自雇活动。
频繁过境的许可证 (针对欧盟/EFTA成员国的G类许可证) <ul style="list-style-type: none"> - 无旅行限制。 - 必须每周回到在欧盟/EFTA成员国的主要居住地。 - 可以从事自雇活动。 - 有效期取决于雇佣合同,最长5年,到期后可延长。 	频繁过境的许可证 (针对欧盟/EFTA成员国的G类许可证) <ul style="list-style-type: none"> - 可在瑞士所有边境地区旅行。 - 瑞士公民优先,薪水和就业条件将受到审查。 - 对于自雇频繁过境人员设置时间6个月。 	频繁过境的许可证 (G类许可证) <ul style="list-style-type: none"> - 有效期12个月,可在发放许可证的州的边境地区活动,每年都必须办理延期手续。 - 在瑞士邻国的边境地区获得永久居住许可证并已居住至少6个月。 - 每周都返回该居住地。

资料来源: 国家移民事务秘书处(SEM), 2020年

6.4.2 欧盟/EFTA成员国公民的居住和就业

按照人员自由流动协议,欧盟/EFTA成员国公民在瑞士劳动力市场中享受与瑞士公民相同的待遇。求职者可在瑞士逗留3个月而无需获得许可。欧盟27国的公民可享受人员自由流动政策所带来的优势——而克罗地亚公民则需遵守过渡规定第1阶段的要求(瑞士公民优先、审核工资和劳动条件、配额)。而在该阶段期满后,瑞士政府可能会根据需要将其延长。目前欧盟27国的公民无需办理工作许可,但仍需获得居住许可。后者由州移民局在接到雇佣证明之后发放。如果劳动合同的期限不超过三个月,则不需要许可。就业者仅需要进行登记。对将公司设在欧盟27国或EFTA地区的服务供应商(自雇或者派遣)来说,如其在瑞士的经营活动时间不足90个工作日/日历年,则不需要获得许可。他们只需登记即可,而且可以进行网上登记。克罗地亚的建筑和相关行业、花园和景观设计、清洁和监控/安保行业的服务供应商属于例外,他们仍需获得执照。

通过一系列防止压低工资和社会福利的措施人员自由流动政策得到完善,而瑞士与欧盟间对彼此职业资格的认证以及在社会保障事务上的合作也使该政策得到进一步补充。这方便了在欧盟/EFTA成员国招聘雇员以及访问和使用这些国家的学术机构,同时提高了劳动力市场效率、引进了更多高素质人才。

更多关于人员自由流动的信息请参阅第4.2章。

www.sem.admin.ch > Entry & Residence
瑞士和欧盟/EFTA之间的人员自由流动

www.europa.admin.ch > Services and publications
“欧盟公民在瑞士”手册

6.4.3 非欧盟/EFTA成员国公民的居住和就业

来自欧盟/EFTA成员国以外国家的公民都需要办理工作和居住许可证。长期居住许可证的持有者可以自由更换工作和就业地点,而且可以在瑞士的任何地区从事自雇活动而无需特别批准。如果短期居留许可的持有人为高精尖人才,那么他也可以为其他州的雇主工作。

高精尖和专业人士、企业家和管理人员、知名科学家和文化事务的主要参与者、跨国公司雇员和拥有国际商业关系的人员可享受优先权。这一措施旨在促进经济、科学和文化交流,并为跨国公司决策者和专家的调动提供支持。尤其是资深科学工作者在完成研究之后将获得继续在瑞士工作的机会。临时在瑞士工作的外国人被允许携带家属,而长期居住许可证持有者的配偶和子女有权在瑞士就业或从事自雇活动,这从根本上来说符合瑞士经济的利益。

最重要规定:

- B类居住许可证:有效期通常为1年。获得批准后允许更换工作和居住州,受到预扣税和配额限制。(特定例外:例如,瑞士公民的配偶拥有与瑞士公民同等的权力)。
- C类居住许可证:在劳动力市场拥有与瑞士公民同等的权力,无预扣税。
- 频繁过境人员许可:获得批准后允许更换工作,不能更换居住州,有预扣税。
- L类短期居留许可证:不允许更换工作或居住州,有预扣税。
- 实习许可:期限最长为18个月,仅适用于青年专业人士的培训。
- 寻求避难者:提交避难申请后获得为期1个月的工作许可。获得批准后可以更换工作、不能更换居住州。有预扣税,扣留10%工资作为担保。
- 管理人员的调动:根据“服务贸易总协定”(GATS)的规定,关键管理人员可以在瑞士居留3年,并且许可证还可延长1年。

雇主有责任进行核实及尽职调查,并有责任保证外国雇员已获准担任该职位。为了令外国雇员获得入境签证,雇主必须证明其无法在瑞士或者在欧盟/EFTA地区找到合适的替代人选,而且也无法在一定时间内对合适的国内雇员进行培训。

www.sem.admin.ch > Entry & Residence > Work / Work permits
非欧盟/EFTA成员国公民的就业

6.4.4 培训生/实习生

瑞士已经和许多国家签订了培训生/实习生交换协议。这些协议使培训生/实习生更容易获得一定期限的居住和工作许可。未与瑞士签订专门协议的国家/地区的培训生必须按照正常申请程序办理工作和居住许可证。

能够出示职业培训证书或大学毕业证的人员允许成为培训生/实习生。年龄上限为35岁(例外:澳大利亚、新西兰、波兰、俄罗斯和匈牙利的年龄上限为30岁)。培训生/实习生从事的工作必须与接受的培训相符或工作于学习/培训的领域内,工作期限最长不超过18个月。如果加拿大学生的学业中附带有实习课程,也能获得瑞士的居住和工作许可。但是针对日本人,仅有大学毕业生可得到许可证。瑞士对培训生设有特定配额,而且不适用瑞士劳动者优先的法律。培训生不能携带家属。

根据瑞士与欧盟之间的人员自由流动协议,欧盟27国和EFTA成员国的公民中,只有互惠生需要短期居留许可证,该许可证的最长期限为18个月。

www.swissemigration.ch为外国培训生和潜在雇主提供了指南、相关地址、标准雇佣合同和申请表格。

www.sem.admin.ch > Entry & Residence > Work/Work permits > Young professionals
针对外国培训生和瑞士雇主的指南信息

6.5 移民

移民程序包括3个阶段。移民申请可以提交给您所在的市镇或州。除了联邦政府的移民规定(见下文)外,各市镇和州对此均有具体要求。

想要移民瑞士的申请人必须符合下列条件:

- 在瑞士居住12年(10到20岁年龄之间的居住年限按双倍计算)
- 融入瑞士的生活
- 熟悉瑞士的生活方式、习俗和传统
- 遵守瑞士法律
- 对瑞士的国内和国际安全不构成威胁。

瑞士公民的外国配偶(在瑞士居住满5年而且婚龄满3年)和瑞士夫妇的非瑞士公民子女可享受简化移民待遇。

www.sem.admin.ch > Entry & Residence
瑞士国籍/移民

www.ch.ch > Foreign nationals in Switzerland
移民信息



房地产

7.1	寻觅合适房源.....	69
7.2	商业地产.....	70
7.3	住宅地产.....	72
7.4	建筑许可证.....	74
7.5	海外人士购买房地产.....	74



尽管瑞士有很多不同类型的商业地产,但住宅地产,尤其是市中心的住宅地产相对短缺,这与其他国际性城市的情况非常相似。寻求租赁或购买合适房源的人们会发现互联网和报纸可以提供很好的帮助。甚至身居国外的个人也可以购买瑞士的商业地产,并且不用获得预先批准。但在住宅地产方面,这些人会受到一定的限制。

7.1 寻觅合适房源

7.1.1 住宅地产和商业地产

当您在搜寻合适房源时,互联网和报纸是最重要的信息来源。在找房时,认识本地人士也会大有帮助。供出售的不动产包括公寓、单户和多户住宅、写字楼和商业地产、甚至还包括用于出租或购买的停车场和车库。

另一个不错的信息来源则是房地产信托机构的网站。比如,您可以通过房地产搜索门户网站或瑞士房地产中介协会(SVIT)的网站查找这些信息。各市政府的网站也能提供帮助。现在,许多市政府网站中都提供了有关未来建筑项目的信息,其中包括有关出租房地产和出售房地产的信息。

州经济促进机构就一切行政事宜向投资者提供支持,并在寻觅建筑场地或其他不动产方面提供协助。

www.svit.ch
瑞士房地产协会(SVIT)

www.alle-immobilien.ch
www.homegate.ch
www.immoscout24.ch
www.comparis.ch > Immobilien
www.acheter-louer.ch
www.immogalaxy.ch
住宅地产

www.s-ge.com/realestate
商业地产(与Swiss Circle协作)

7.1.2 临时居所和已配备家具的公寓

由于瑞士是一个旅游目的地,所以每一档价格中都有范围广泛的酒店和度假出租房。互联网依然是个人寻找合适房源的最佳起点。瑞士国家旅游局的网站“MySwitzerland.com”会向您提供综合性的介绍。

带家具住房或公寓以及酒店式公寓的价格相对昂贵。不过,有不少房地产供应商和专门服务于外派人员的公司可以提供帮助。目前尚无对全国范围内所有服务提供商的综合性介绍。因此,利用“酒店式公寓”、“带家具”、“工作室”、“公寓”、“临时住所”或“度假公寓”等关键词进行在线搜索,不失为一个好办法。

www.myswitzerland.com > Accommodation
酒店及度假屋

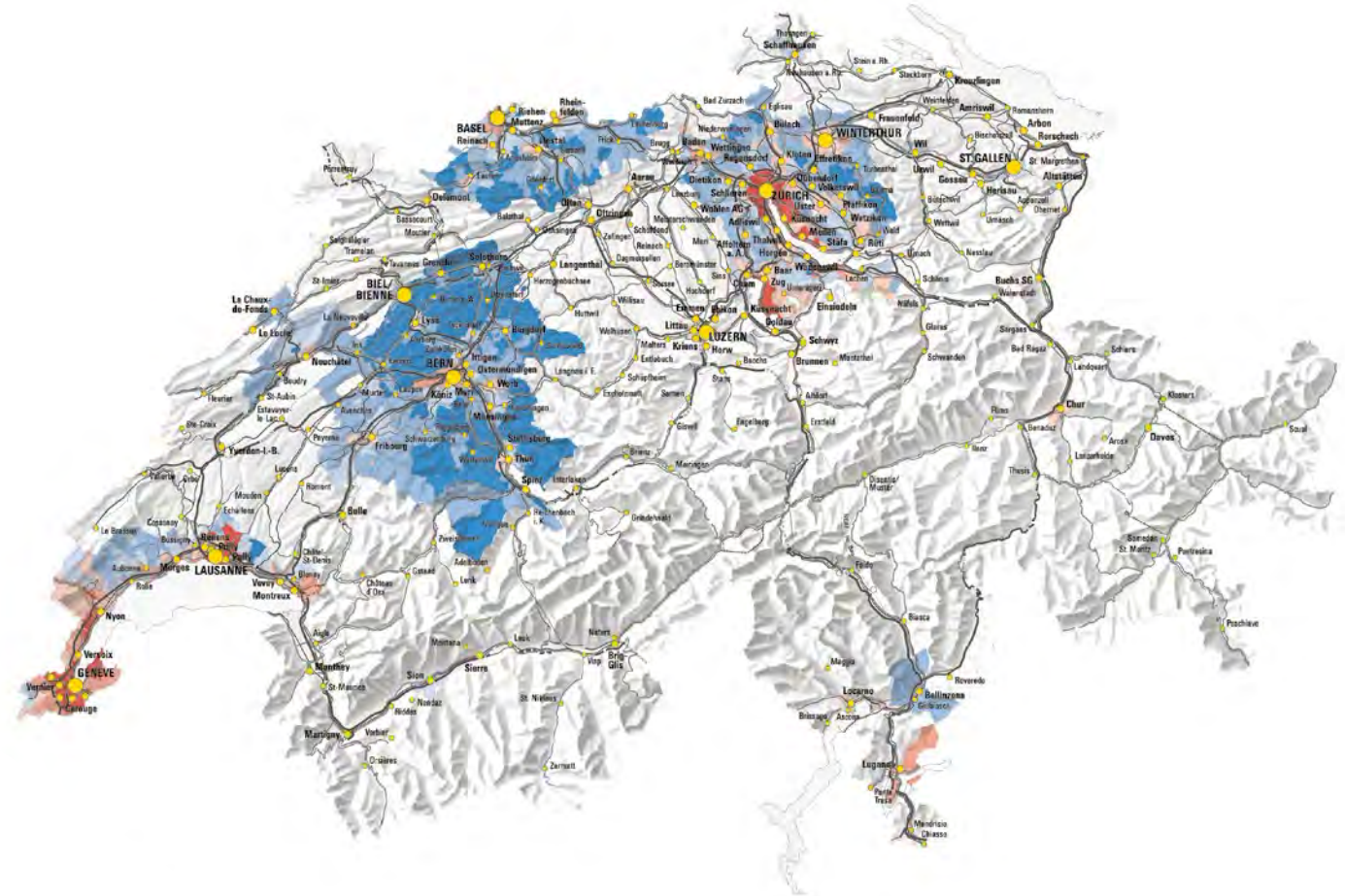
www.xpatxchange.ch > Moving
搬家公司,带家具公寓和酒店式公寓

7.2 商业地产

7.2.1 租金

办公场所的市场价格(数据截至 2019 年第4季度)

(图19)



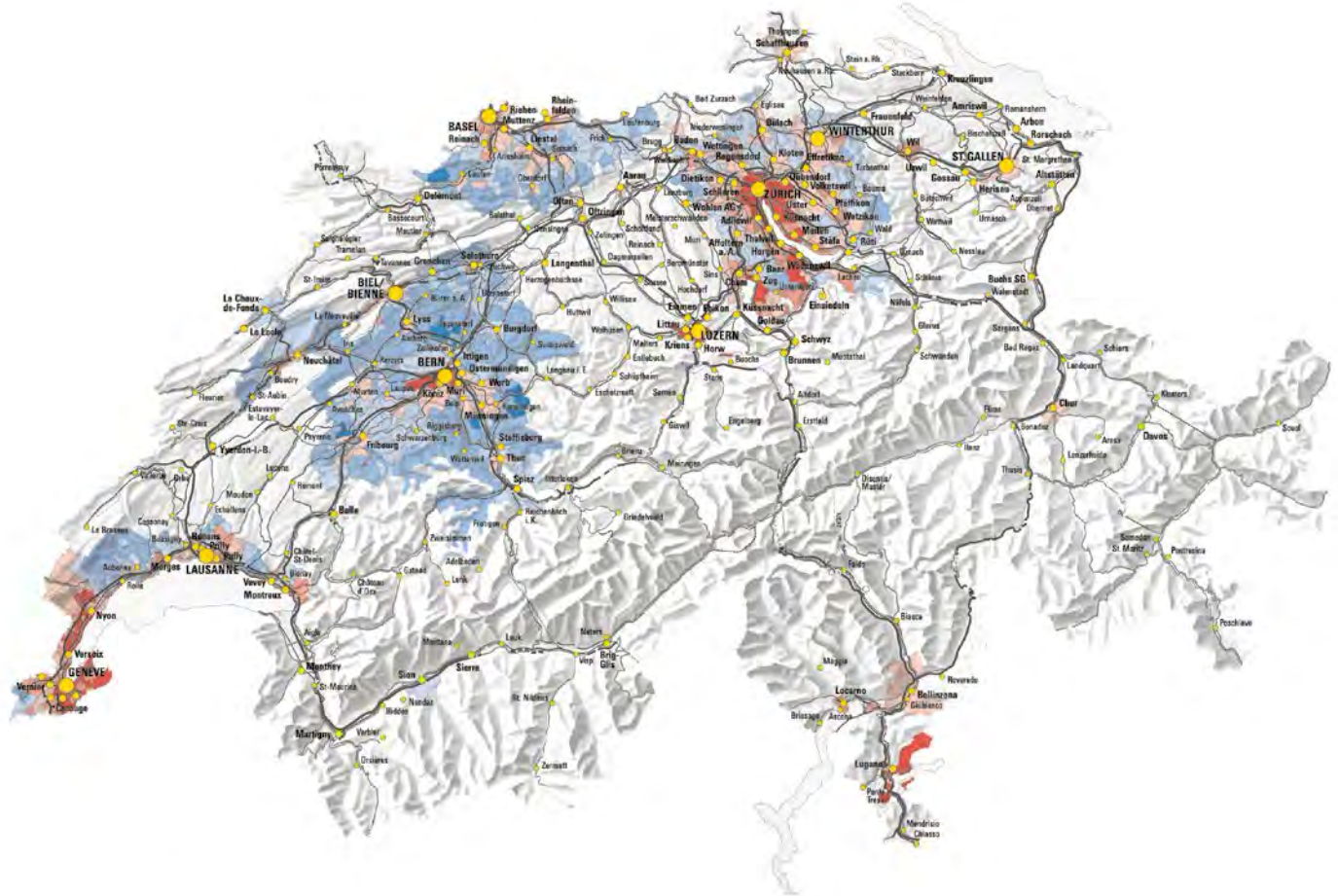
资料来源: Wüest Partner, 地形图: swisstopo, 2020

以瑞士法郎计价的每年可用建筑面积每平方米净租金(中位数)
大城市: 整个城市的数据

- 高于320.-
- 280.-至320.-
- 250.-至280.-
- 200.-至250.-
- 150.-至200.-
- 低于150.-

建筑场地: 商业建筑的市场价格(数据截至 2019年第4季度)

(图20)



资料来源: Wüest Partner,地形图: swisstopo,2020

以瑞士法郎计价的每平米价格
(一般地段、无建筑物、有公路和配套服务)

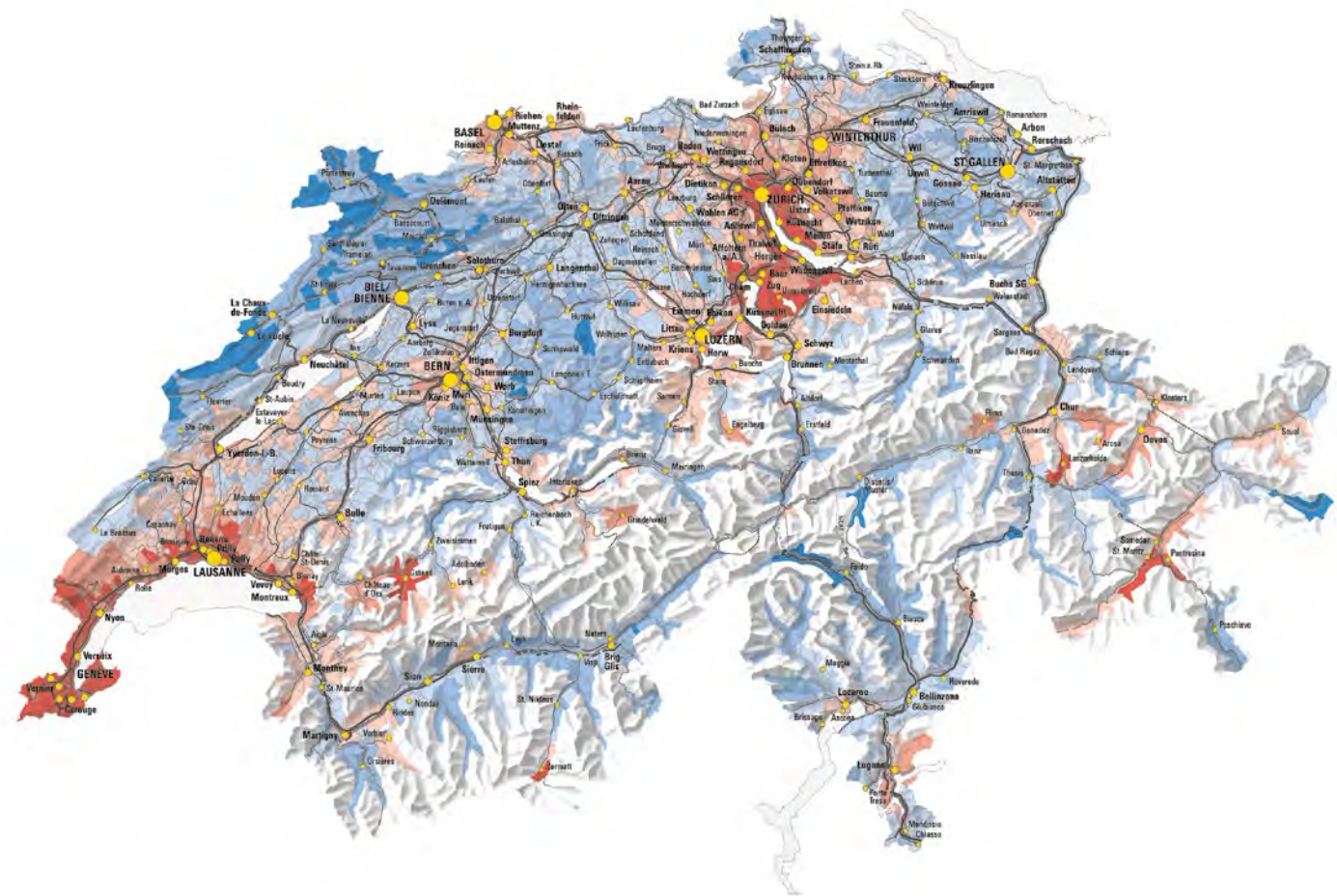
- 高于1,500.-
- 1,000.- 到1,500.-
- 500.- 至1,000.-
- 250.- 至500.-
- 150.- 至250.-
- 低于150.-

7.2.2 购买

原则上,居住在瑞士以外的个人可以购买商业地产。居住在瑞士的欧盟/EFTA成员国公民在购买房产时与瑞士公民享有同等权利,无需专门许可。第三国公民或居住在国外的人员可在一定的限制条件下购买房产。

租赁住宅的市场价格(数据截至 2019年第4季度)

(图21)



资料来源: Wüest Partner,地形图: swisstopo,2020

以瑞士法郎计价的可用建筑面积每年每平方米净租金(中位数)

- 高于220.-
- 200.-至220.-
- 180.-至200.-
- 160.-至180.-
- 140.-至160.-
- 低于140.-

7.3 住宅地产

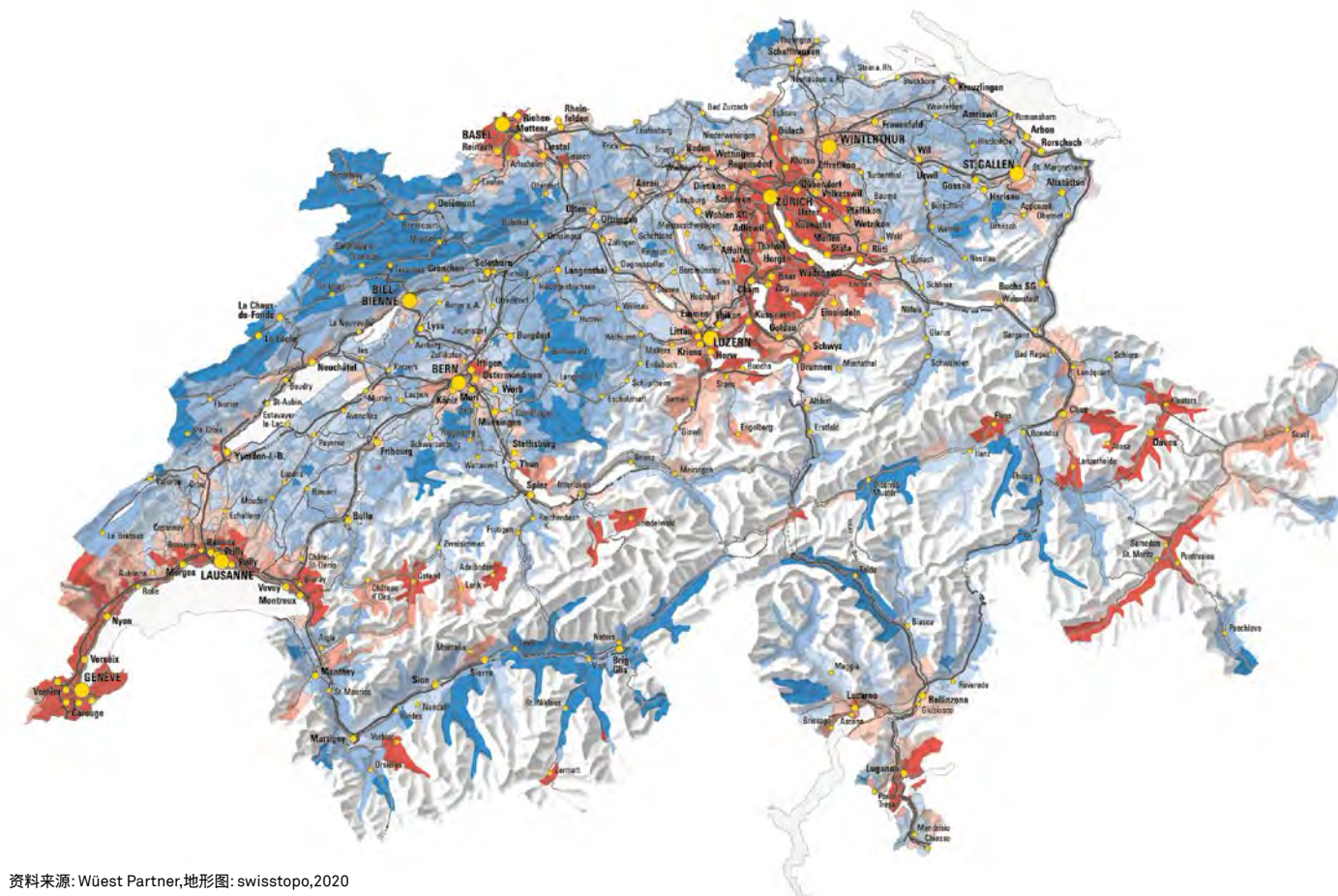
7.3.1 租金

在瑞士,每三个人中有两人是租房居住的。这一需求很高,但供应不足,尤其在城市和大城区更是如此。自2003年以来,房屋空置率一直保持在1%附近(2019: 1.66%)。因此,要找到合适的公寓需要耐心和运气。

许多因素可能会影响到租金价格。租金水平最高的州往往都源于主要城市中心区范围内的黄金地段。导致租金水平较高的另一个因素是税务负担很小。

私有住房的市场价格(数据截至 2019年第4季度)

(图22)



资料来源: Wüest Partner,地形图: swisstopo,2020

以瑞士法郎计价的每平方米可用建筑面积的价格(中位数)

- 超过 8,000.-
- 7,000.- 至 8,000.-
- 6,000.- 至 7,000.-
- 5,000.- 至 6,000.-
- 4,000.- 至 5,000.-
- 低于 4,000.-

7.3.2 购买

那些居住在海外的个人(“海外人士”)购买住宅会受到一定的法律限制(见第7.5章)。2017年,瑞士的房屋拥有率为38%。这一比率在有子女的家庭、老人以及高收入人群中特别高。

一旦找到合适的房源,下一步就是签订购房合同。购房合同是购买房产的基础,因此务必拟好合同,由公证人员进行公证。该合同使卖方有义务移交房产,而买方有义务按约定的购房价格支付房款。合同也对房产本身加以说明,并规定移交日期以及对房产的任何资本利得税的担保。

在签署合同之前,建议您先查看一下土地登记簿,以便弄清该房产的土地或计划用来建造该房产的土地是否存在任何相关的权利和产权负担。出于提供证据考虑,您可以通过土地登记簿的摘要资料获得详细信息,并需为此支付一定费用。土地登记簿上记录的信息可能很复杂。虽然对外行来说优先权很好理解,但是,当涉及到适用于共管公寓的建筑法律或法规时,情况就远远复杂得多。在此情况下,建议您向专家咨询。处理房地产销售事宜的公证人员也可以提供进一步的信息。购房合同必须始终是公开公证的,代表的是实际的买卖,并且必须在随后到当地土地登记机构登记。进行土地登记之后,所有权实际上已转移给买方。瑞士全国没有中央土地登记机构,每个州都设有各自的土地登记机构,并受到联邦司法部的监管。

www.ch.ch > [Buying a house or an apartment](#) > [Finding out about building ground or plots of ground](#)
土地登记册概览

www.grundbuchverwalter.ch
瑞士土地登记管理联合会

www.hausinfo.ch > [Finance and taxes](#) > [Buying and selling](#)
购置住宅地产的附加费用

7.4 建筑许可证

建筑物和设施必须经相关机构同意方能建造或改建。建筑项目首先必须遵循市政府的区域使用规划,还必须符合规划法律和环境法规(水、空气、废物和噪音)方面的其他规定,或者符合有关公共健康和安全利益的规定。

整个建筑许可证流程的平均时间为三个月。提交规划申请(申请建筑许可证)基本上属于标准流程。除项目规划之外,申请者还须根据具体建筑项目提交许多其他表格和证明文件。尽快取得合法的建筑许可证符合房地产所有人的利益,因为房地产所有人在规划和建筑许可证阶段必须承担财务费用。标准的建筑许可证流程分四个阶段:

- a) 上报政府机构
- b) 递交规划申请、初步审查、进一步调查(环境影响评估、历史遗迹保护等)
- c) 审查申请、公示(发布通知并界定建筑范围)、颁发建筑许可证(包括条款和截止日期)
- d) 对该项目提出反对意见的期限;批准建造

购买土地以建造住宅需遵循第7.5章节中提及的相关规定。

www.ch.ch > [Buying a house or an apartment](#) > [Planning application and building permit](#)
规划申请和建筑许可证

7.5 海外人士购买房地产

“海外人士”购买瑞士的房地产受到法律限制,可能需要获得许可证。但是,这一许可证要求基本上只适用于购买度假房,以及非当事方自己入住的住宅地产。因此,居住在瑞士的外国公民实际上可以自由购买住宅地产或商业地产。

7.5.1 无许可证要求

用于开展专业活动、商业或工业活动的土地并不需要许可证(但建造住宅的土地,商品房或者出租房的土地除外)。商业活动的概念非常广泛。它不仅适用于典型的交易、行业和商业,也适用于金融和服务业。因此,商业活动涵盖了自雇的专业人士,如信息技术专家或酒店所有人,以及贸易或服务中心的运营,甚至工业生产的运营。也可以通过收购房地产公司股权的方式从事此类地产的买卖。如果是出于必要的商业目的(比如向需要长期驻守现场的看管人员或技术人员提供住所),或者如果住宅与商业地产的拆分并不现实或不合理,那么购房者就可以以“营业处所”的名义购买住宅地产。

居住在瑞士的外国公民可以自由购买住宅地产或商业地产。

7.5.2 有许可证要求

下列人群购买非商业地产必须取得许可证:

- 居住在瑞士以外的外国公民。
- 在瑞士居住但未取得定居许可证(即永久居留身份)的非欧盟/非EFTA成员国公民。
- 总部未设在瑞士的公司(即使公司所有人是瑞士公民)。
- 合法注册地址和实际总部位于瑞士,但由居住在瑞士以外的非瑞士公民控制的公司。这种情况包括外国公民持有公司三分之一以上的资本、或拥有公司三分之一以上的投票权、或者已向公司提供了巨额贷款。
- 以海外人士的名义购买某处地产(信托交易)的买家。

许可证要求不仅适用于需要进行土地登记的房地产所有权的转移,也适用于非居民得以实际控制任何有许可证要求的房地产的合法交易。为此,这些人群未经许可不得直接投资于住房市场,或者进行涉及住宅地产的房地产交易。

7.5.3 申请许可证的条件

在下列情况下,可依法准予购买有许可证要求的地产:

- 如果该房地产不遵守银行与保险公司(具有瑞士牌照)的按揭贷款,则可以通过强制执行或清算过程收回该地产。

- 可以对国内业务的技术条件进行保障。
- 若瑞士公司购置地产是出于向在瑞士工作的员工提供退休计划之目的,则可获得许可证。
- 若地产被专门用于慈善事业之目的,则可获得许可证。
- 若继承人和受遗赠人必须在两年内出售地产,则可获得许可证(例外情况:与具有保护价值的地产有密切关系)。
- 陷入困境的情况:对于度假房或酒店公寓单位,若卖方陷入财务困境,并且向并不需要获得许可证的个人出售该房地产失败时,则可获得许可证。
- 仅适用于特定州:海外人士在旅游地收购用于度假之目的的房地产。
- 仅适用于特定州:居住在瑞士以外的外国公民在与自身有密切的经济、科学/学术或文化联系的城镇购买第二套住房时,可获得许可证;
- 仅适用于特定州:用于保障房建造的地产。

7.5.4 执行

法律的执行主要由房地产所在各州负责。各州指定的相关机构有权决定某项交易是否需要许可证,以及是否应发放许可证。在某些情况下,也允许海外人士购买度假房。但是,瑞士房地产的外籍所有人未必有资格获得居住许可证。

按群体划分的许可证要求

(图23)

以下群体	无需许可证即可购买.....
所有人	商业地产
居住在瑞士的欧盟或欧洲自由贸易联盟(ERA)成员国的公民(一般为拥有欧盟/EFTA的B类居住许可证或欧盟/EFTA的C类定居许可证的个人)	所有类型的地产和房地产
拥有瑞士永久居留身份的非欧盟或非EFTA成员国公民(拥有C类定居许可证的个人)	所有类型的地产和房地产
居住在瑞士但尚未拥有瑞士永久居留身份的非欧盟或非EFTA成员国的公民(一般为持有B类居住许可证的个人)	主要居所
由不受许可证规定制约的个人控制的、总部位于瑞士的公司	所有类型的地产和房地产
欧盟和EFTA成员国的频繁过境人员(持有欧盟/EFTA的G类频繁过境许可证)	在其工作场所区域内的第二套住房

资料来源:联邦司法局(BJ)



劳动力市场和劳动法

8

8.1	就业与失业	77
8.2	劳动力成本	78
8.3	劳动合同及雇员代表	79
8.4	工作时数和休假	81
8.5	解约和缩时工作	82
8.6	社会保险	83
8.7	招聘	87

瑞士的劳动生产力在世界各经济体中位居前列。自由的劳动法律、极少的规章制度以及社会极其稳定是瑞士劳动力市场的特点。劳动阶级和管理阶级间通过有效的关系解决劳资纠纷,极少发生罢工。劳动者的社会保障以团结一致和个人责任原则为基础。较高的工资吸引了高素质劳力。同时,较低的社保扣款令雇主从有竞争力的单位劳动力成本中获益。

8.1 就业与失业

瑞士的就业人口约为470万人(2019年第4季度),其中大约有220万人为女性。根据国际劳工组织(ILO)对失业率的定义,瑞士的失业率为3.9%,为欧洲最低水平。外国人占就业人口的26%。37%的就业人口从事兼职工作。在220万在职女性中,约60%为兼职,而在250万在职男性中,大约只有18%是兼职。瑞士的失业率一直以来都比较低。

瑞士劳动者的素质很高,超过40%的劳动者拥有高等教育学历。瑞士以其雇员使用多种语言而闻名,瑞士经理人的国际经验高于平均水平。

经理人国际经验排名,2019年

1 = 低, 10 = 高

(图24)

1	阿联酋	7.91
2	瑞士	7.73
3	荷兰	7.55
4	卡塔尔	7.53
5	瑞典	7.47
6	爱尔兰	7.47
7	香港特别行政区	7.45
8	卢森堡	7.32
9	新加坡	7.29
10	比利时	6.75
13	奥地利	6.40
21	德国	6.03
28	英国	5.61
29	美国	5.57
34	印度	5.29
40	加拿大	5.13
43	意大利	5.12
45	中国	5.07
48	法国	4.94
52	韩国	4.76

资料来源:瑞士洛桑国际管理学院(IMD)国际竞争力中心(2019)

就劳动者积极性而言,瑞士位居世界第四,仅次于丹麦、奥地利和爱尔兰。瑞士的雇员对各自的公司十分忠诚,部分原因是大多数公司都是中小型企业。

国际劳动力市场上的劳动者积极性(2019年)

1 = 低, 10 = 高

(图25)

1	丹麦	7.86
2	奥地利	7.82
3	爱尔兰	7.55
4	瑞士	7.47
5	荷兰	7.44
8	瑞典	7.30
10	德国	7.07
14	香港特别行政区	6.97
16	中国	6.88
18	美国	6.67
20	新加坡	6.49
21	加拿大	6.39
22	卢森堡	6.36
27	日本	6.03
34	意大利	5.67
35	印度	5.57
38	英国	5.46
41	韩国	5.32
46	法国	5.08

资料来源:瑞士洛桑国际管理学院(IMD)国际竞争力中心(2019)

8.2 劳动力成本

8.2.1 工资

瑞士的工资水平相对较高,这反映在更高的工作小时数和杰出的成就和繁荣水平:优厚的工资是成功的象征,也让一个国家对于高素质员工更富吸引力。由于扣款部分(税收、社保)较低,与其他国家相比,瑞士的净收入也位居第一。

定期进行的工资水平和工资结构官方调查显示,各个行业之间和行业内部以及城市和乡村之间的差异巨大。

www.lohnrechner.bfs.admin.ch

个人工资计算器

www.bfs.admin.ch > Look for statistics > 03 Work and income

薪水、工资和劳动力成本

8.2.2 非工资性劳动力成本

对雇主来说,决定性因素并不是他们所支付的工资,而是单位劳动力成本。尽管瑞士的工资水平很高,但是,除工资总额之外,雇主必须承担的非工资性劳动力成本(雇主社保缴款)合计仅为15%。加上较高的生产力,适度的税收和较低的资本成本,意味着许多雇主在一天结束时所支付的成本低于欧洲其他国家。

8.2.3 生产力

工作的另一个重要方面是生产力。在国际比较中,生产力可以通过每个工作小时所创造的国内生产总值进行衡量。瑞士是全球生产力最高的国家之一。

生产力(2018年)

人均国民生产总值(GDP),单位:美元

(图26)

1	爱尔兰	343'380
2	沙特阿拉伯	304'536
3	挪威	227'516
4	卡塔尔	187'469
5	瑞典	185'030
8	瑞士	146'508
10	加拿大	139'156
12	美国	137'893
14	荷兰	133'687
16	韩国	122'433
17	奥地利	120'085
18	德国	118'230
24	法国	102'305
25	日本	99'966
29	英国	96'047
30	意大利	96'042
32	卢森堡	94'155
37	香港特别行政区	76'530

资料来源:瑞士洛桑国际管理学院(IMD)国际竞争力中心(2019)

8.3 劳动合同及雇员代表

瑞士的劳动力市场是世界上最自由的市场之一(见图27)。瑞士劳动法包含雇员和雇主的权利和义务。与欧盟国家法规相比,瑞士所含规定明显较少,仅由几部分法律组成:“瑞士职责标准”(个人雇佣合同、集体劳资协议、标准雇佣合同)、“劳动法”(基本健康和安、工作和休息时间、年轻人、孕妇、哺乳期妇女)和“意外事故预防法”(工作安全)。

联邦政府和州政府的强制法优先于集体劳资协议的法规,但如果在强制法内没有其他规定,可以为了雇员的利益制定不同的条例。相反,如果无强制的法律规定,那么以雇主和雇员两方之间的协议优先。可以根据集体劳资协议修改部分强制劳动法规,但是不能根据个人雇佣合同修改。

工资水平可以在雇主与雇员之间个别约定,也可以于集体劳资协议范围内约定。同时,在自由经济体系的意义下,立法者没有制定严格的法规,而是有意地为劳动阶级与管理阶级间的直接协商预留了足够的空间。

8.3.1 个人雇佣合同

雇主必须最晚在劳动关系开始后的一个月以内以书面形式向雇员递交雇佣合同的主要事项。

较大型公司应制定包含最重要雇佣条款的员工规定。因为雇佣合同本身仅包含工资、解约期限以及重要的特别条款(如竞业禁止条款、加班、发明等)。雇佣合同和员工规定必须符合“瑞士职责标准”的强制性条款、劳动法及任何可能适用的集体劳资协议的规定。员工手册不应与在欧盟国家内实行(不在瑞士实行)的雇主和劳资联合委员会之间的协议混淆。但是,工业企业必须制定企业条例,其中包括有关职业健康保护和防止意外事故的规定。在企业条例正式生效前,雇主必须听取雇员意见。

很多公司可能会在雇佣合同中写入在被公司雇佣及离开公司后一段时间内的竞业禁止条款。通过竞业禁止条款,雇主可以防止已经离开公司的雇员利用原先在此获得的专门知识,对其先前的雇主造成竞争。实际上,此类条款的规定和执行需要满足苛刻的要求。目前尚无任何强制性规定。

劳动力市场自由化,2019年

企业活动: 1 = 严重受阻, 10 = 毫不受阻

(图27)

1	新加坡	8.27
2	香港特别行政区	7.90
3	阿联酋	7.83
4	荷兰	7.39
5	瑞士	7.21
6	丹麦	7.16
7	卢森堡	7.15
9	爱尔兰	7.02
11	英国	6.90
13	卡塔尔	6.79
15	澳大利亚	6.60
16	美国	6.58
17	加拿大	6.55
22	Saudi Arabien	6.00
24	中国	5.71
30	德国	5.29
31	印度	5.26
36	奥地利	4.84
48	法国	4.10
49	日本	4.02

资料来源: 瑞士洛桑国际管理学院(IMD)国际竞争力中心(2019)

瑞士的劳动力市场是世界上最自由的市场之一。

向同意了此类竞业禁止条款的雇员提供补偿。对竞业禁止条款的要求必须为:

- 书面形式,
- 明确定义(地点、领域、客户群);一般性的限制并不足够,
- 规定期限;一般情况下不能超过三年。
- 可实际执行、违约金和其作用。

8.3.2 集体劳资协议

雇主与雇员协会间可以签订集体劳资协议。如此一来,协议方可以制定最低条件(例如最低工资、假期制度、工作时间、通知期限或退休年龄),雇佣合同条款不能违反这些条件。一份集体劳资协议的达成通常需要一段时间。该段时间内,劳资双方有责任不参与任何对抗活动(如罢工)。

集体劳资协议通过“一般适用声明”在相关行业内适用于所有雇主和雇员。所有该行业的雇主必须遵守这类集体劳资协议范围内已商定的最低工资。大约有600份(2018年)不具普遍约束力的集体劳资协议只有在合同双方是相应协会成员的情况下才需遵守。在瑞士,联邦政府公布了46份有广泛约束力的集体劳资协议,州政府公布了28份(2019年)。

如果雇主与雇员之间存在分歧,首先应寻求内部友好解决方案。这一基本方法可追溯到1937年瑞士雇主与雇员组织间签订的“和平协议”。基于这份维护和平的共同协议,劳资双方应通过协商方式来解决冲突。在瑞士,以解决问题为导向的雇员和雇主关系现在依然是基本准则(见图28)。

www.seco.admin.ch > Arbeit > Personenfreizügigkeit und Arbeitsbeziehungen
集体劳资协议

8.3.3 雇员参与和雇员代表制

共同决策法对雇员参与公司管理做出规定,并且适用于瑞士境内雇佣员工的所有私人公司,而不论公司的规模如何。参与主要包括向雇员提供信息并倾听雇员的意见。在下面所列的领域中,雇主必须将所有重大情况、最新发展和/或变化告知雇员。雇员有权向其雇主提出问题或/或想法,并提出建议。共同决策法也对雇员代表委员会的选举做出了规定。在至少有50名员工的企业中,有权设立雇员代表委员会。在下列情况下,雇主必须告知雇员代表委员会或受影响的雇员并倾听他们的意见:

- 与工作安全和劳动者保护相关的所有问题
- 经营权转让
- 大规模裁员
- 当与职业养老金计划相关时。

此外,雇主每年须向雇员通报至少一次企业走向对双方雇佣关系和雇员的影响。

雇员与雇主间的合作程度(2017年)

1=完全对立,7=完全合作

(图28)

1	瑞士	6.2
2	新加坡	6.2
3	挪威	6.1
4	丹麦	6.0
5	荷兰	5.9
6	新西兰	5.8
7	日本	5.7
10	香港特别行政区	5.6
11	卢森堡	5.6
14	美国	5.4
15	加拿大	5.4
19	英国	5.3
21	德国	5.3
27	爱尔兰	5.1
50	中国	4.6
56	印度	4.5
102	意大利	4.0
109	法国	3.9
130	韩国	3.5

资料来源:世界经济论坛发布的“2017-2018年度全球竞争力指数”

欧盟劳资联合委员会的权利远远大于瑞士法律下的雇员代表委员会。本质的差别在于,与劳资联合委员会相比,瑞士雇员代表委员会无法贯彻自己的观点或者无法强行制定决策。雇员代表仅有知情权、发言权、提议权。

8.4 工作时数和休假

8.4.1 正常工作时数、最长工作时数和工作时间模式

雇佣合同或集体劳资协议一般都规定,瑞士雇员的正常工作时数为每周40到44个小时。过去几十年来,瑞士法定的最长工作时间一直保持稳定。工业企业的每周最长工作时数为45小时(也适用于办公室职员、技术雇员和大型零售商场的销售人员)。对于商业运营而言,每周的最长工作时数为50小时。正常工作时数和最长工作时数之间的这种差别对界定加班而言是很重要的。

实际上,有许多方法可用于工作时数的调整,以配合工作需要。例如:灵活工作时间、时间范围模式、两班/多班运营或持续运营(7天x24小时x365天),这些都是可行的。特别是在需要持续运营的情况下,可以延长每日和每周最长工作时数,且休息时间可有不同安排。

8.4.2 加班和额外工作

在超过正常工作时数和每周最长工作时数时即为加班时数。雇员有义务在其力所能及的范围内根据合理要求进行加班。根据法律规定,加班必须支付25%的加班费。但雇员也可书面声明放弃领取加班费。如果不领取加班费,雇员可以享受不少于加班时间的带薪休假作为加班的补偿。前提是得到雇主和雇员双方的同意。对于管理岗位的雇员,一般通过发放正常工资来补偿加班时间。

如果超过了每周最长工作时数,超出的部分应被视为额外工作时数。根据劳动法的规定,每名雇员每天的额外工作时数不得超过两个小时。总的来说,每周最长工作时数为45小时的雇员每年的额外工作时数不得超过170小时,而每周最长工作时数为50小时的雇员每年的额外工作时数不得超过140小时。除非在合理的时间范围内以带薪休假补偿,否则额外工作必须支付25%的额外工资补偿。

与许多欧洲国家相反,在瑞士,加班或额外工作不一定要获得雇员代表委员会的同意。只要不超过上述时间限制,也无需得到政府批准。

8.4.3 日间工作和晚间工作

早上6点至晚上8点的工作时间被视为日间工作;晚上8点至11点为晚间工作。日间和晚间工作无需获得批准。但是,只有在与雇员代表委员会商量后(若无雇员代表委员会,则与相关雇员商量后)方可开展晚间工作。本规则允许在无需政府批准的情况下采用两班工作制。雇员的工作时间(包括休息和额外工作时间)不得超过连续14个小时。

日间工作、晚间工作和夜班的划分

N = 夜班, B = 需要批准

(图29)



资料来源:瑞士联邦政府经济事务秘书处(SECO)

与其他国家相比,瑞士制定了对投资者更为有利的劳动力市场条款。

8.4.4 夜间工作、周日和节假日工作

如需夜间工作,通常须得到政府批准(适用特殊规定的公司除外)。对于临时性的夜间工作,必须支付25%的额外工资。对于连续性或经常性的夜间工作,雇员有权享受相当于10%夜间工作时间的带薪休假时间。此假期必须在一年内休完。如果包括休息时间在内的平均班次时间未超过7个小时,或者如果夜间工作者每周只需工作4个晚上,则雇员无权享受带薪休假形式的补偿。

周日是指周六晚上11点至周日晚上11点之间的时间段。除适用特殊规章的特定企业外,周日工作也必须得到有关当局的批准。在全国范围内,只有8月1日的瑞士国庆节被视为等同于周日。各州可以宣布另外至多八个等同于周日的节假日。这些节假日与法定的公众假期存在区别:尽管被视作周日的节假日一般也适用相同规定,但其法律基础由各州或各市自行确定,因此,在周日的细节规定方面可能存在差异。

8.4.5 节假日和公众假期

在瑞士,所有雇员都享受每年至少4周的带薪休假(20岁以下的年轻人:5周的带薪休假),其中至少两周为连续休假。兼职雇员也有权根据其标准工作时数的比例享受带薪休假。带薪休假是必须使用的;不得用报酬的形式来代替休假。除此以外,没有其他法定休假福利。但是,集体劳资协议通常会规定更长时间的带薪休假。50岁以上的雇员一般可以获得每年25天的带薪休假。在带薪休假期间,工资的支付方式与正常工作时间的支付方式完全相同。欧盟集体劳动协议中经常出现的额外休假津贴,在瑞士仍未实行。

此外,雇员一般情况下可享受九个法定公众假期。因为各州可能会对各自的公众假期做出规定,一些州可能会有更多的公众假期。只有8月1日国庆节、新年假期、耶稣升天节和圣诞节(12月25日)为全国性的公众假期;各州的所有其他公众假期不尽相同。雇员也能享受婚假、丧假、迁居假、看牙医假等。法律并未对这些假期的时间做出明确规定。

www.feiertagskalender.ch
假期日历

8.5 解约和缩时工作

雇佣合同可以随时由任何一方在无充分理由的情况下以书面或口头形式进行解约。根据瑞士法律,雇员代表委员会对于这一点不能提出异议。只有在大规模裁员的情况下,雇员代表委员会才能代表员工有权参与谈判。必须赋予其提交建议的机会,包括怎样避免裁员、怎样限制裁员数以及怎样降低影响。原则上收到解约通知的一方有权要求另一方书面说明解约的原因。不会有人调查解约从社会角度看是否有失公允,即解约的原因是否与雇员的绩效或其他个性特征有关;或者是否因经营陷入困境而不得不进行裁员。终止雇佣合同的方式包括:

- 解约通知
- 因合同变更导致合同失效(签署条件变更的新雇佣合同)
- 一致同意终止雇佣关系(共同取消雇佣合同)
- 在特定日期终止(固定期限的)合同
- 退休
- 雇员死亡

8.5.1 解约期限和解约保护

一般来说,雇佣合同、标准雇佣合同、特定职业或是集体劳资协议会对解约通知期限作出明确规定。若无合同或相关规定,则适用“瑞士职责标准”的条款:

- 在试用期内(最长为3个月):7天
- 在工作第一年内:1个月
- 从工作第二年起至第九年:2个月
- 从工作第十年起:3个月

通知期限可以以书面协议形式进行变更,但不得少于一个月(唯有集体劳资协议下的工作第一年内的情况除外)。对于身居管理职位的雇员而言,从雇佣关系开始之初,通常就固定有最长达六个月的解约通知期限。如果未作其他规定,那么已通过试用期的劳动关系的结束日应该为某个月的最后一日。为使解约通知具有法律效力,即将被解雇的雇员必须在通知期限开始前收到通知。针对即时停职的情况,尽管雇员的工作立即停止(双方应履行的义务不变),但雇主仍须在解约期结束前继续支付雇员的工资。

在符合某些严格的前提条件时,雇主可即时解雇雇员:无法延续的个人劳动关系(例如发生欺诈、无故旷工或者违反竞业禁止规定等)。在大部分情况下,雇主应事先发出通知。雇主应在重大问题出现后立即采取即时解雇(即在数日内)措施,否则该权利失效。

雇佣和解雇的灵活性(2017年)

1 = 受到法规制约

7 = 雇主自由决定

(图30)

1	香港特别行政区	5.8
2	瑞士	5.6
3	新加坡	5.6
4	阿联酋	5.5
5	美国	5.4
6	冰岛	5.4
7	丹麦	5.2
8	英国	5.1
10	德国	4.9
15	印度	4.6
18	中国	4.6
19	荷兰	4.6
24	爱尔兰	4.5
34	俄罗斯	4.2
44	卢森堡	4.1
75	挪威	3.7
88	日本	3.5
113	意大利	3.2
127	法国	2.8
133	巴西	2.4

资料来源:世界经济论坛发布的“2017-2018年度全球竞争力指数”

因为诸如年龄、肤色或宗教信仰而解雇某个雇员是不恰当的,也不能因政治立场或工会成员身份而解雇某个雇员。不当解雇有效。雇员对不当解雇可提出上诉,并且可以要求赔偿(根据法院判决,赔偿金额最高相当于雇员6个月工资)在某些特定期限内不允许解雇雇员,比如雇员生病、发生意外事故、怀孕期间、或者正在服兵役、参与民防工作、担任公务员期间,或者在国外参与救灾工作期间。在上述期间的解雇行为无效(所谓的禁止期内解雇)。

与其他国家相比,瑞士提供了对投资者十分有利的劳动力市场条款。公司可以相对容易地雇佣和解雇员工,以适应经济形势的变化。

8.5.2 缩时工作和大规模裁员

如果经营情况恶化或出于其他原因,公司可能被迫采取措施降低员工成本。产能过剩可以通过暂时减产或完全停产来得到缓解。为保留工作职位,雇主通过申请缩时工作的方式,在特定期限内可从失业保险中获得雇员的80%收入损失。此举的目的是防止因暂时性且不可避免的工作量减少而导致解雇。但是,雇员有权拒绝缩时工作赔偿而继续选择获得全额工资。但是如果这样做,他们面临被解雇的风险。这是因为解雇是公司在面临经济形势波动时所能采取的最后一招。瑞士职责标准第335d-335g条规定,当出现大规模裁员时,雇主必须:

- 征求雇员意见并向雇员发出通告。
- 书面通知州劳工局。

www.treffpunkt-arbeit.ch > For employers > Insurance benefits
缩时工作:手册、表格、地址

8.6 社会保险

瑞士的社会保险体系建立在三大支柱之上:国家、雇主以及个人社保计划。个人责任是该体系中的关键因素。因此,根据国际标准判断瑞士的整体税收及缴款负担非常适度。

5.8 瑞士社会保险的三大支柱是:

5.6

第一大支柱:政府支持的养老和遗属保险(OASI)以及长期的伤残保险或丧失工作能力福利(DI)满足了被保险人或受益人的最基本需求。这两者均为强制性保险,通过雇主、雇员共同缴纳保险金(根据工资的一定比例缴纳)及税收提供资金来源。

5.4

第二大支柱:职业养老保险计划(BVG)是对第1支柱的补充,使退休人员可以在退休后维持一贯的生活标准。所有在瑞士工作的人必须参加该保险。职业养老保险由雇主和雇员共同缴纳保险金(根据工资的一定比例缴纳)。

4.6

第三大支柱:雇员或自雇人士的个人自愿退休金计划,覆盖了额外个人需求,主要采用银行和保险存款形式。根据税法规定,作为第3支柱的个人退休金计划缴款可享受一定程度的优惠待遇。

4.6

除以上三大社会保险基本支柱外,还有失业保险、因服役或参加社会联防导致的收入补偿体系、生育津贴以及由各州法律规定的家庭津贴。

4.2

www.bsv.admin.ch
瑞士联邦社会保险局(BSV)

3.2

www.bsv.admin.ch > Informationen für > Unternehmen/KMU
为中小型企业提供的有关社会保险的建议

2.8

www.kmu.admin.ch > Practical information > Personnel > Personnel management
针对中小型企业社会保险

2.4

强制性社保缴款概况

(图31)

保险	雇员	雇主	自雇人员	未就业人员
老年保险和遗属保险 (OASI)	工资收入的4.35%	工资收入的4.35%	最高8.1%	最低496瑞士法郎 最高24,800 瑞士法郎
伤残保险 (DI)	工资收入的0.7%	工资收入的0.7%	最高1.4%	最低65瑞士法郎 最高3,250 瑞士法郎
收入补偿和生育津贴	工资收入的0.225%	工资收入的0.225%	最高0.45%	最低21瑞士法郎 最高1,050 瑞士法郎
职业意外保险	无	0.74%(保险金额与风险有关)	投保强制性健康保险	-
非职业性意外险	1.35%(至少每周8小时)	无	投保强制性健康保险	-
健康保险	人均	无(如有,自愿)	人均	人均
失业保险	收入不超过148,200瑞士法郎的按1.1%;超出148,200瑞士法郎的部分按0.5%	收入不超过148,200瑞士法郎的按1.1%;超出148,200瑞士法郎的部分按0.5%	不可投保)	-
职业养老金计划	7.73%(按照投保工资的百分比估算,最高842,400瑞士法郎)金额取决于投保细则	10.43%(按照投保工资的百分比估算,最高842,400瑞士法郎)金额取决于投保细则	自愿	-
家庭津贴	仅瓦莱州(工资的0.3%)	工资的0.3%-3.63%(取决于各个家庭补助机构)	0.3%-3.4%	-

资料来源: 瑞士联邦社会保险局(2020年)

8.6.1 养老和遗属保险(OASI)

OASI向老年人提供津贴(退休养老金),或者向遗属提供津贴(寡妇及孤儿抚恤金)。津贴金额依据雇员此前的收入和缴款时间长度而定。对于在瑞士生活或工作的每个人来说,OASI是强制性的保险。在瑞士工作的人员,不论男女均需缴款,雇主和雇员各缴纳一半。未就业人群(例如学生、残疾人、退休人员或者家庭主妇)只要在瑞士生活均需缴款。该保险以现收现付为基础:正在就业的人为退休人员提供养老金。

8.6.2 伤残保险(DI)

伤残保险的目的在于帮助那些因先天缺陷、疾病或意外事故致残的人员重返社会。只有在此人无法就业或重新开展工作的情况下,才向其支付该保险金。该保险的缴款具有强制性,并且是与OASI缴款一起被征收的。

8.6.3 意外险(AI)

意外险涵盖了在瑞士就业的所有人员在工作场所发生的意外、职业疾病、以及非职业意外。卫生保健及附属需求(治疗、所需的医疗援助、旅行和交通成本)和付款(日常福利津贴、伤残津贴、一次性赔偿和永久性护理津贴和遗属津贴)均包含其中。雇主对职业意外和疾病保险缴纳保费,而雇员对非职业意外保险缴纳保费。雇主必须提供全部保费金额,雇员需缴纳的部分则从工资中扣除。保费金额以雇员的投保工资为基础。最高投保工资为每年148,200瑞士法郎。

www.bag.admin.ch > Topics > Insurance
联邦公共卫生署(FOPH)有关意外保险的信息

8.6.4 健康保险和病休津贴

强制性健康保险覆盖了疾病、怀孕以及不适用于意外险的意外事故。雇员可以自由选择保单。任何人都有权参加基本保险而不论其健康状况或年龄。此外,也可自愿办理补充保险(一般都要求进行健康检查)。参保所需缴纳的金额按照一人一份的原则收取,与收入无关。除此以外,保费金额取决于分摊费用(0-2,500瑞士法郎)、所选择的模式以及所在地。雇主一般不会对健康保险缴款。

在瑞士,雇主没有法律义务为其雇员购买病休津贴保险。如果雇主未向雇员提供团体保险,那么在雇员非因自身过错而无法工作的情况下,雇主有责任在一定时期内向该雇员支付全额工资(取决于雇员的工作年数)。因怀孕而不能工作的女性员工适用该情况。

因此许多雇主都为其雇员办理病休津贴保险。费用依据保险范围(疾病、生育、意外事故)而定。按照“失去收入赔偿法”规定,生育津贴优先于病休津贴。只要未出现过度赔偿,孕妇将获得投保的病休津贴作为生育津贴的补充。

www.bag.admin.ch > Topics > Insurance
联邦公共卫生署(BAG)有关医疗保险的信息

www.priminfo.ch
医疗保险公司保费比较(BAG)

8.6.5 收入补偿和生育津贴

收入补偿条例规定,向因服役或参加民防工作导致收入出现部分损失的人提供补偿。该条例也将怀孕期间的收入损失纳入其中(生育津贴)。该保险是强制性的,向OASI计划缴款的所有人也必须缴纳该保险(雇主和雇员各承担一半)。

受雇怀孕妇女在分娩前将获得其平均工资的80%,每日最高金额为196瑞士法郎,时间持续14周。获得该福利的前提是拥有针对出生前九个月的强制性OASI险,怀孕期间至少工作五个月并且在分娩时仍然具备工作能力。在受雇妇女怀孕期间或分娩后16周内,雇主不得解雇该雇员。产妇在分娩后八周内不允许工作(禁止工作)。

www.bsv.admin.ch > Social Insurances > Income compensations
联邦社会保险局(BSV)关于收入补偿的信息

8.6.6 失业保险

雇员一旦失业,失业保险将继续在有限时间内支付部分工资,并资助失业人员重返劳动力市场。对雇员而言,失业保险是强制性的。所有非自雇形式的雇员均须缴款。雇主和雇员缴纳的失业保险金额相同(均为1.1%)。自雇人员即使出于自愿也不能为自己投保失业保险。为了获得失业津贴,雇员必须出具最近2年内至少十二个月的缴款证明,也就是说以雇员身份工作过。对于欧盟/EFTA公民来说,如果在瑞士境内工作过并缴纳了失业保险金额,那么这些金额在其自己国家也可进行折算。另外一个要求是,人目前必须可以工作,即他/她已经准备好、有能力而且被允许从事合适的工作,并且参加了各种帮助重返工作的措施。其义务包括定期求职。依照OASI,补偿一般会达到工资的70%(失业前6个月的平均工资或最优惠情况下12个月的平均工资),或者如果失业人员有子女需要抚养、遭遇伤残或其收入低于3,797瑞士法郎,那么所获得的补偿会达到工资的80%。最高投保工资为每月12,350瑞士法郎。一般说来,最长时间为520天的津贴可在两年内支取。

www.treffpunkt-arbeit.ch > Arbeitslos – was tun?
失业信息

8.6.7 职业养老金计划

企业养老金旨在确保雇员可以维持其退休前的生活标准。该计划以“联邦职业养老金法(BVG)”为依据,自1985年以来,所有年满18岁的受雇人员(防止风险)和年满25岁的人员(储蓄计划)都必须参养老保险。前提是最低收入目前需为21,330瑞士法郎(2020年)。法定的最高投保工资为85,320瑞士法郎。雇主至少支付与雇员缴款额相同的金额。有些雇主选择支付更多保费。保费占收入的比例可在7%至18%之间,依年龄和性别而定(年纪越大,保费额越高)。所支付的养老金金额应符合法律规定的转换率,不能低于该标准(自2014年起转换率为6.8%)。养老金基金的形式包括基金会、合作社或公共法律机构,受到州和联邦监管机构的监督。规模较小的公司通常会加入集体养老基金会或联合会。

www.bsv.admin.ch > Social Insurances > Occupational pension funds
联邦社会保险局(FSIO)关于职业养老金的信息

8.6.8 家庭津贴

家庭津贴对抚养孩子的费用进行部分补偿。这种仅限于雇员的待遇自2013年1月1日起扩大至全瑞士境内的自雇人员。在部分州家庭津贴与收入挂钩。通常,未就业人员仅在其年收入没有超过42,660瑞士法郎的前提下可以享受该福利。农业领域有专门的法规。每个孩子只能领一份津贴。

家庭津贴包括孩子和教育津贴以及各州所规定的出生和收养津贴。所有州对每个孩子每个月最低津贴的规定如下:

- 对每个孩子提供200瑞士法郎津贴,直至年满16岁
- 对16至25岁的孩子提供每人250瑞士法郎的教育津贴

家庭津贴几乎完全由雇主出资,但是瓦莱州除外(部分金额由雇员出资)。

www.ch.ch > A-Z > Family allowances
各州的家庭津贴计算

8.7 招聘

招聘外部候选人有多种途径:

1. 报纸或专业刊物广告
2. 互联网广告
3. 联系大学(互联网平台/招聘会)
4. 求助外部咨询机构
5. 从竞争者处招募(猎头)
6. 和地区就业服务中心(RAV)合作
7. 咨询第三方。

选择何种途径取决于每个雇主自身的需求和预算。

8.7.1 公共就业服务

地区就业服务中心是专门为求职者提供咨询并安置求职者的公共服务提供商。在雇主招聘时,有130家左右的地区就业服务中心能通过其咨询顾问为雇主提供专门的建议。有很多高素质的求职者在地区就业服务中心登记,他们可立即接受长期或临时性职位。地区就业服务中心会可以应要求按照雇主标准对申请者进行筛选,从而简化了选择过程。地区就业服务中心也在其网站和/或电视广播中公布内部就业市场的职位信息。地区就业服务中心的网站是瑞士最大的求职市场。主要优势在于 其所有的服务均免费提供。

www.treffpunkt-arbeit.ch > For employers
地区就业服务中心(RAV)

8.7.2 就业代理机构

公司值得通过就业代理机构寻觅优秀的专业人士或经理人。这些机构可以承担大部分招聘工作: 撰写招聘广告、选择媒体并挑选候选人。如果公司名字因行业或内部原因而需对外保密,那么公司与就业代理机构合作也是明智的做法。但是,该方法的代价昂贵,因为其费用可能相当于该职位一两个月工资。

8.7.3 猎头

猎头也被称为人力资源顾问公司,将公司对高素质专业人才和经理人的需求与个人对寻找具挑战性和诱人职位的渴望进行匹配。猎头专门通过直接联络的方式进行招聘,并在接受委托的基础上开展工作。它们的类型从专长于特定行业的公司直至大型跨国公司,其中包括非常著名的公司,以及适合多方面任务、复杂工作或非常规解决方案的专业性公司。如果内部招聘或在网站/报纸上刊登广告的常规方式未能奏效,那么聘请猎头公司总会有所收获。

8.7.4 员工租赁/临时性就业代理机构

通过临时性就业代理机构聘用员工工作一段时间对于大量订单蜂拥而至和必须临时更换员工的情况特别适用。时薪由代理机构与客户商定,通常为一般时薪的1.4倍至2倍。但是,只有工作时间才支付薪水(包括一切其他费用)。代理机构作为雇主向临时就业员工支付报酬,并且承担所有的扣除款项和社会保险金。适用于“传统”雇佣形式的劳动法保护条款对这类机构也同样有效。

临时性就业代理机构需要获得州政府签发的许可证方可运营。此外,临时性就业代理机构还需要留出一笔高额保证金,作为其雇员索赔的准备金。如需在海外开展业务,也需要联邦许可证以及更高金额的保证金。禁止从国外租赁员工(除了集团内部在非常严格的前提条件下可以)。

www.hrswiss.ch
HR Swiss——瑞士人力资源管理协会

www.swissstaffing.ch
个人服务提供商协会



金融中心和资本市场

9

9.1	银行	97
9.2	瑞士股市: 瑞士证券交易所	99
9.3	商业贷款和不动产融资	100
9.4	风险资本	101
9.5	利息和资金成本	103
9.6	通胀	103

金融业是瑞士经济的重要组成部分,占国内生产总值(GDP)的9.4%,从业人员约为21.84万(占瑞士总劳动人口的5.3%)。权威领域是私人银行、资产管理和保险。瑞士的经济和金融长期保持稳定,这体现在低通胀率、低利率以及瑞士法郎在国际货币市场上的重要作用,尤其是资产管理和发行承销业务方面。

9.1 银行

9.1.1 组织结构和一般情况

瑞士拥有大约250家银行、200家受监管的保险公司和1,800家养老基金管理机构。除瑞士银行和瑞士信贷这两家主要的国家银行之外(两家银行共持有瑞士银行总资产的近50%),州级银行、资产管理银行、赖夫艾森和地区银行也发挥着重要作用。此外,还有许多较小规模的金融机构和私 27家州级银行(全部或部分为国有,多数可提供政府担保)的市场份额占国内市场的三分之一左右。2018年,它们所管理的资产总额约占瑞士境内所有资产的18%。另外,97家外资控股银行的资产总额则占瑞士境内总资产的9.4%。瑞士是专业管理私人客户和机构投资者资产的中心。2018年的世界市场份额达到27%,是跨境资产管理业务的全球领导者。2018年底,所有瑞士银行管理的投资总额为6,943.5亿瑞士法郎。

瑞士之所以能够成为金融中心,归功于许多不同因素的共同作用。瑞士的政治和宏观经济稳定性是赢得客户信任的基础,而信任对于金融业务来说至关重要。

全球金融中心(2019年)

总体评分1至1000

(图32)

1	纽约	790
2	伦敦	773
3	香港特别行政区	771
4	新加坡	762
5	上海	761
6	东京	757
7	北京	748
10	悉尼	738
11	多伦多	737
14	苏黎世	734
15	法兰克福	733
17	巴黎	728
25	卢森堡	708
26	日内瓦	706
36	首尔	677
37	阿姆斯特丹	675
48	米兰	655

资料来源:全球金融中心指数(GFCI 26),2019年

瑞士法郎作为国际储备货币以及风险分散货币所占据的重要国际地位也是一个重要因素。强有力的全球一体化和有效的金融基础设施,令市场参与者实现了资产和风险管理有利可图以及国际多元化的目标。瑞士作为金融中心在国际上享有盛誉,对众多企业和国际客户群而言是一个极具吸引力的地方。

www.swissbanking.org
瑞士银行家协会(SBVg)

9.1.2 监管

与其他国家相比,瑞士银行系统内的规则壁垒与费用相当低。设立银行、从事专业的证券交易、管理基金、以及在某些情况下资产管理公司的运营,都必须获得批准。瑞士联邦金融市场监督管理局目前监管着超过550家金融机构,可以提供相关法律规定的详细信息。

作为独立的监管机构,瑞士金融市场监督管理局(FINMA)将保护金融市场客户,即债权人、投资者和被保险人,因此强化了公众对瑞士作为正常运行、值得信赖和具有竞争力的金融中心的信心。此外,自我监管在瑞士金融市场中的表现足以证明其可以作为一种额外的监管方式。立法机关要求FINMA允许自我监管并为其提供必要空间。此外相应的规则由瑞士银行家协会提议并由FINMA许可和实施。

所有在瑞士运营的银行均需获得牌照。瑞士的监管标准不仅规定了银行的资金来源和资本充足率,也包括全方位的审慎原则和行为规范。作为额外的安全措施,瑞士法律对法定资本金的要求高于“巴塞尔资本协议”的相关规定(巴塞尔I-III)。

www.finma.ch
瑞士金融市场监督管理局(FINMA)

9.1.3 服务

瑞士的银行为私人客户和公司客户提供多种多样的金融产品和服务。由于瑞士银行体系以综合性银行原则为基础,所有银行都能够提供所有的银行业服务,包括:

- 信贷或借贷业务
- 资产管理和投资建议
- 机构投资业务
- 支付交易
- 存款业务(储蓄账户等)
- 证券业务(股市交易)
- 发行承销业务(债券承销)
- 财务分析

虽然如此,在瑞士银行业中也发展出了差异很大的银行集团和专业化领域。

一般来说,所有成年人均可在瑞士开立银行账户。但是,银行保留拒绝为某一客户服务的权利。瑞士大多数银行对一般的储蓄账户和活期账户没有最低存款金额要求。很多银行都提供欧元、美元、其他货币以及瑞士法郎的账户。

客户想对瑞士境内的某家银行进行投诉时,可以联系瑞士银行业申诉机构(Swiss Banking Ombudsman),该机构为中立和免费的咨询和调解机构。

www.ubs.ch
www.credit-suisse.ch
大型银行

www.kantonalbank.ch
州银行

www.raiffeisen.ch
赖夫艾森银行

www.regionalbanken.ch
地区银行和储蓄银行

www.vav-abg.ch
瑞士财富和资产管理银行协会

www.abps.ch
瑞士私人银行家协会

www.swissprivatebankers.ch
瑞士私人银行家协会

www.foreignbanks.ch
瑞士外资银行协会

www.bankingombudsman.ch
银行业申诉机构

9.1.4 存款保障

瑞士存款保障协会(esisuisse)旨在保障客户在瑞士银行和证券交易商处的资金安全。如果银行破产导致客户无法支取存款,那么每位客户将从清算人处获得最高100,000瑞士法郎的补偿款。该条款适用于所有个人和企业客户。

优先受偿

在银行发生破产时,每位个人和企业客户优先(以任何货币形式)获得金额最高为100,000瑞士法郎的存款补偿。优先受偿意味着存款被分配了第二破产等级,因此,在清算时可先于第三破产等级的资产形式获得偿付。为了保障该清算程序,金融机构必须以可清算资产的形式在瑞士境内持有总额为优先权存款1.25倍的资金。

安全存款

esisuisse确保个人和企业客户在瑞士金融机构(分支机构)内最高达100,000瑞士法郎的存款具有优先受偿权。因此,该存款享有优先受偿权以及由esisuisse提供的保障。

存款保障功能(esisuisse)

如果瑞士金融市场监督管理局(FINMA)关闭一家金融机构(银行、证券交易所),该金融机构的可用流动资产将首先被用于偿付具有优先受偿权的存款。只有在其可用流动资产不足以偿付受保障客户的存款时,esisuisse才会介入。Esisuisse通过其成员(所有金融机构均有义务加入该协会)启动直接借记程序(LSV)从而筹集所需的资金,并在20个工作日内转账给FINMA委托的清算人。esisuisse提供最高60亿瑞士法郎的资金。金融机构需要在esisuisse处存有法定流动资金外以及金额为最高缴款金额一半的常备流动资金。

www.esisuisse.ch
瑞士银行和证券交易机构存款保护

9.2 瑞士股市:瑞士证券交易所

瑞士证券交易所是欧洲最重要的证券交易所之一。瑞士证券交易是大量流动资金在瑞士进行证券交易的场所,是连接全世界的企业和国际投资人以及交易参与者的纽带。

瑞士金融市场对于需要资本的国内外企业特别具有吸引力,因为瑞士金融市场公开透明、网络化且国际化程度高。因此,瑞士金融市场上活跃着为数众多的跨国集团、金融服务商和潜在投资人,这一点不足为奇。这一特征构成了瑞士证券交易所天然的竞争优势,并使得在该交易所挂牌上市的公司得以进入富有经验且资本雄厚的瑞士和国际投资人视野并有机会获得大量流动资本。

得益于其自我监管能力,瑞士证券交易所为国内外股票、债券、交易型投资基金(ETF)、交易所交易产品(ETP)、基金以及结构化产品的挂牌上市和交易提供了特别友好的市场框架条件。

瑞士证券交易所通过一流的服务强化了瑞士金融市场的商业驻地优势,是任意国家、任意规模以及任意领域企业理想的上市之地。瑞士证券交易所拥有自己的一揽子指数,该一揽子指数通过SMI®囊括了瑞士最著名的股票指数。

利用全球最高效的交易技术以及多种连接方法与用户界面,瑞士证券交易所为其参与者提供了杰出的交易条件。瑞士证券交易所致力于和其国内外客户密切沟通,旨在为客户的成功创造理想环境。此外,瑞士证券交易所还为其客户提供强有力的全球网络,包括市场数据供应商SIX Exfeed AG以及基金数据库Swiss Fund Data。

瑞士证券交易所是SIX集团的一部分,该集团在证券交易和结算、金融信息以及支付交易方面提供全球性服务。

www.six-swiss-exchange.com
瑞士股市

瑞士金融中心的强大实力以及瑞士作为商业驻地的整体吸引力,使得瑞士证券交易所对国内外公司都极具吸引力。

9.3 商业贷款和不动产融资

一个公司的落户计划通常是一个中长期的目标。一般需要大量的初期投资和项目融资。瑞士银行非常注重透彻的市场分析和专业化管理。

9.3.1 当前业务活动的融资

为给当前业务活动提供资金,银行发放各种类型的短期贷款。贷款形式分无担保贷款和抵押担保贷款。是否为商业企业提供融资贷款取决于企业的市场业绩、收益能力、前景和管理层的能力。这些因素对于银行而言在评估企业是否具有偿付能力时具有重要意义。企业是否可以提供抵押在商业业务中具有第二重要的地位。

因为在数字化(工业4.0)推进的过程中,许多企业的金融需求来自生产过程的重新构建而非购买具体的投资物,因此企业对融资渠道的要求也随之改变。因此,这要求银行能够正确理解和评估数字化世界中的业务模式及其潜力;而企业必须能够提供相应的信息。

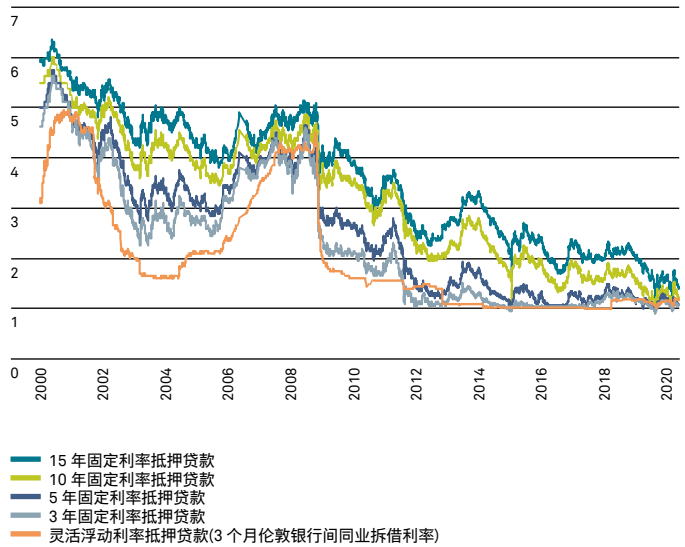
瑞士的金融服务提供商凭借其全面的业务范围和优质的服务为企业创造了杰出的前提条件,这使得企业客户可以从众多选择中寻找合适的金融方案。除了常规产品(例如企业贷款、投资贷款和租赁),这里也提供诸如初创企业融资、出口和贸易融资(商品贸易融资)、可转换贷款和抵押贷款以及通过天使投资、风险投资和私募股权投资投资者提供的股权融资等融资形式。

此外,银行还为企业提供全套的衍生工具(定期合约和期权),通过这些衍生工具,企业可以有针对性地规避金融风险(例如利息或者货币波动)。

抵押贷款利率,2000-2020年

新结算时的利率(单位:%)

(图33)



资料来源:瑞士信贷,2020年

2019年,已在瑞士境内为新成立的创新型企业投资了23亿瑞士法郎。

资料来源: www.startupticker.ch/en/swiss-venture-capital-report

9.3.2 抵押贷款

如果购置不动产或建造一个生产企业的同时还会创立或成立一家公司,则抵押贷款可能是非常重要的信贷工具。在瑞士主要有三种类型的抵押贷款: 固息抵押贷款、浮息抵押贷款和货币市场抵押贷款(也被称作伦敦银行同业拆借利率抵押贷款)。浮息抵押贷款的利率根据资本市场现行利率不断变化,而固息抵押贷款的利率在特定期限(1至15年)内是固定不变的。货币市场抵押贷款的利率以欧元货币市场上的伦敦银行同业拆借利率(Libor)为基础。金融服务提供商在Libor利率上加上一一定利率,而这取决于借方的信用度。不动产的抵押金额最高可达其市场价的80%;其中高达65%的部分为1期抵押贷款,该抵押贷款不必像在其他国家那样必须按期偿还;其余部分即2期抵押贷款则必须按期还款。银行会根据各自的方针对财产质量和借方信用度进行核查。一般而言,最低要求是购房者应至少支付所购资产的20%价格。其次,置业的年度费用(利息、还款和维护费用)总额不应超过购房者总收入的三分之一。利率是可协商的,因此有必要询问不同放贷机构的利率水平。

在商业地产方面,贷款发放越来越多地考虑预计收益价值。在工业项目方面,通常总厂房价值(市值或建造成本,其中包括机械设备成本)的50%资金能够通过不动产抵押的方式,以非常诱人的利率水平筹得。对于写字楼和服务楼,贷款比率一般为70%左右,但也会依据(特定资产的)风险而定。如今,商业投资的利率和期限一般都取决于公司的信用度以及放贷银行所给予的评级。所以,评估风险及未来前景发挥着重要的作用。

住宅地产的所有人必须按照名义收入对其地产支付联邦和州的各项税收。联邦税务部门规定的估算租金价值必须至少为市场平均租金的70%,而州和市镇的税务部门则是规定估算租金价值必须至少为市场平均租金的60%。相应地,房屋所有人可以扣除抵押贷款利息费用和维护费用。基于上述原因,第1抵押贷款很少进行分期偿还。

www.hausinfo.ch > Finances & taxes
住宅房产的经济方面信息

www.hypothekenrechner.ch
财务可行性计算

9.4 风险资本

2019年,风险投资公司已在瑞士境内为新成立的创新型企业投资了23亿瑞士法郎。自2012年以来,投资额已增加一倍以上。除了国家发展计划和商业银行贷款以外,风险投资(VC)也是瑞士创新的重要支柱,每年会有80到150笔交易。联邦政府还支持通过“联邦风险资本公司法案”创立风险资本,并提供两种税收激励:

- 合法的风险资本公司在成立时及任何后续的资本追加时对其资本免征证券发行税。直接联邦税对宣称的参股减少有较低的限值。
- 对于以天使投资人(BA)身份协助新公司创立和发展的私人,如果用私人资产为公司的创立和发展获得次级贷款,则有权免交直接联邦税。

风险资本和类似于风险资本融资的可用性会有变动,因此缺乏透明度。大学、咨询公司和商界共同搭建了许多平台,其中一部分为网络平台,以帮助企业家和投资者寻找合作机会。

www.startupticker.ch > Assets > Swiss Venture Capital Report
初创企业在线平台

www.seca.ch
瑞士私人投资及融资协会(SECA)

9.4.1 风险投资

有些金融公司专门提供风险资本和风险投资。风险投资公司参股合资公司,以便在该公司发展壮大或上市后赚取更大利润。风投公司提供资金来源,而无需传统的担保。它们通常只考虑那些在短期内可实现收入大幅增长,并且具有销售潜力和上百万瑞士法郎资本要求的成长迅速的新公司。风险投资人在融资项目的发展阶段会担任协助者的身份。它们在完成自己的工作后会撤出,并把它们的股份卖给企业创始人或其他投资者。

www.kmu.admin.ch > Practical information > Financial > Financing > Equity
资金来源概述

www.swiss-venture-club.ch
企业家信息平台和网络

国家支持方法

(图34)

方法	受益者	地区	措施
新的地区政策	工业、制造业相关服务公司	经济复兴区	直接联邦税费的减免
商业担保	中小型企业、商业	瑞士全境	银行贷款担保(最高500,000瑞士法郎)
为山区提供的担保	中小型企业、商业	山区	银行贷款担保(最高500,000瑞士法郎) 利息成本补贴
酒店贷款	酒店业	旅游区和山区	直接贷款 担保 利息成本补贴(部分)
鼓励自雇的措施	失业人员	瑞士全境	每日津贴(规划阶段最长90天) 银行贷款担保 (最高500,000瑞士法郎)
技术和创新委员会(CTI)	大学和公司的联合研究项目	瑞士全境	支付研究人员的工资

资料来源: 各个联邦机构, Generis公司自绘图

9.4.2 天使投资人

许多有前途的新公司在初创阶段需要的资金低于200万瑞士法郎。虽然如今的风险资本越来越多,但风险资本提供者和投资公司的每笔融资交易的最低资金规模也相应提高。目前仅有少部分职业风险投资人考虑低于200万瑞士法郎的融资交易。通常更多的是所谓的“天使投资人”(个人投资者)为初创项目提供资金。除资本外,典型的天使投资人还有相当多的其作为企业家时获得的经验和关系,因此他们经常也可以成为新公司的顾问和导师。结果是天使投资人通常会在公司里投资两倍甚至三倍: 资本、经验和时间,因此新公司获得的是所谓的“聪明钱”。本质上来讲,如同风险投资者一样,天使投资人也追求预期收益。其目的是为了创建、发展以及开设新公司,并让它们能够吸引后续投资者。因此,新公司通常受到天使投资人的紧密支持,他们甚至还会要求参与公司决策。

www.businessangels.ch
瑞士的天使投资人(BAS)

9.4.3 国家支持

虽然瑞士提供的直接金融支持相对较少,主要是创建有利的运营条件,但是瑞士还是为支持公司提供了各种各样的工具,覆盖了从行政管理协助直到担保人税收减免的措施。

州经济促进机构(参见附录第144f页)原则上不直接持有公司股份。但是可以为寻找便宜的建造地提供帮助,或者可以在初创阶段或规划扩张期提供税务减免。

一个极少见的例外情况是,瑞士联邦经济促进署通过科学研究促进瑞士经济发展。瑞士联邦经济促进署可以提供免息贷款,并且在特别情况下提供风险资本,但要求公司创始人有一定的个人资金投入。

www.kmu.admin.ch > Practical information > Financial > Financing > Equity
国家融资协助

9.5 利息和资金成本

瑞士是世界上经济、政治最稳定的国家之一,素有“避风港”之美誉。瑞士的财务状况健康。中央政府(联邦级)以及州政府和市政府的财政状况也同样健康。2019年,瑞士的公共财政余额为31亿瑞士法郎(占国民生产总值的0.4%)。相反,在欧元区和经合组织成员国,该项数值则为负值(分别为-0.8%和-3.2%)。2006年,公共部门的马斯特里赫特债务率下降至国民生产总值(GDP)的40%以下,并凭借平衡预算修正案而进一步得以降低。2019年,该负债率为26.9%。

瑞士良好的信用等级加上较高的储蓄率和大规模的外资流入使
信用评级: 十个最安全的国家(2019年)
最高=100分

(图35)

1	瑞士	88.16
2	新加坡	87.86
3	挪威	87.80
4	丹麦	86.90
5	瑞典	84.72
6	卢森堡	84.52
7	芬兰	84.08
8	荷兰	83.85
9	澳大利亚	81.21
10	新西兰	80.32

资料来源:“欧洲货币”杂志,2019年12月

得瑞士的利率水平在全球范围内而言相对较低。这意味着公司和投资的融资条件相对有利。近年来,瑞士法郎和欧元在货币市场和资本市场的平均利差在1.5%到2%之间。瑞士洛桑国际管理学院(IMD)也指出了资金成本对经济发展的促进作用。在这一方面,瑞士排名世界第一(见图36)。

www.liik.bfs.admin.ch
瑞士消费者物价指数(LIK)

www.efv.admin.ch
瑞士联邦财政管理局(EFV)

9.6 通胀

瑞士长期以来都以身为一个稳定国家而闻名。近年来,以瑞士消费者物价指数衡量的通胀率一直远低于欧盟成员国以及主要工业国的通胀率水平。长期以来,瑞士的通胀率一直处于负值范围,自2017年初起,通胀率开始围绕0.5%的数值浮动。

资金成本(2019年)

1=阻碍经济增长
10=促进经济增长

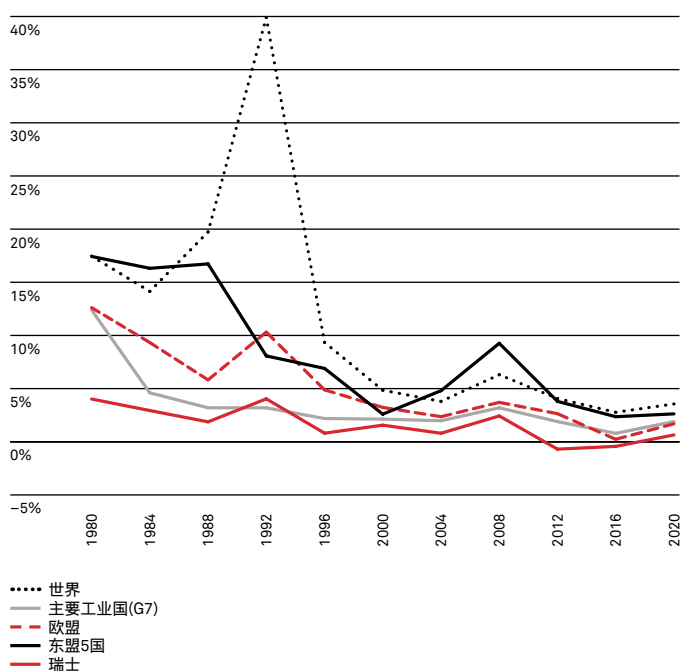
(图36)

1	瑞士	7.84
2	阿联酋	7.83
3	美国	7.74
4	荷兰	7.66
5	瑞典	7.57
10	新加坡	7.01
11	德国	6.99
12	香港特别行政区	6.88
13	英国	6.87
14	卢森堡	6.85
15	爱尔兰	6.73
23	法国	6.40
25	日本	6.39
27	加拿大	6.29
41	印度	5.23
43	意大利	5.19
45	韩国	4.99
51	中国	3.98

资料来源:瑞士洛桑国际管理学院(IMD)国际竞争力中心(2019)

2020年通胀水平

(图37)



资料来源:国际货币基金组织WEO报告(2020年)



瑞士税收体系概述

10

10.1	公司纳税人的税收.....	105
10.2	税务负担的国际比较.....	108
10.3	个人纳税人的税收.....	109
10.4	预提税.....	112
10.5	增值税.....	113
10.6	其他税种.....	116
10.7	双重征税协议.....	117
10.8	17号税收草案.....	117
10.9	转移定价规则.....	117

瑞士的税收体系是对该国联邦制政体的反映,全国由26个州和大约2,202个独立市镇所组成。按照瑞士宪法,除了联邦政府明确保留的税种外,各州均享有完整的税权。这样就形成了瑞士的两级税制:联邦税和州/市镇税。瑞士近年来完成了所得税制改革,统一了各州税法的形式,例如确定应税收入、税务扣减、纳税期、评估程序等。但各州/市镇在税收定量方面,尤其是在确定适用税率方面,仍有非常大的自主权。因此,各州/市镇之间的税负仍有相当大的差异。

10.1 公司纳税人的税收

10.1.1 企业所得税 – 联邦政府

瑞士联邦政府对股份公司及合作公司的税后利润统一征收8.5%的所得税。对协会、基金会、其他法人组织以及投资信托机构统一采用4.25%的税率。联邦政府不征收资本税。

应税个体

在瑞士定居的法人,即瑞士的股份公司、有限责任公司、股份两合公司、合作社、协会和基金会,以及通过直接持有地产进行的集体资本投资,均承担纳税义务。注册地址或实际管理地点位于瑞士的公司,在原则上将视为税务居民。

应税收入

瑞士企业应针对其在全球范围内的收入缴纳公司所得税,但归属于境外常设机构或境外不动产的收入除外。瑞士的计税基数不包括这些境外收入,只有仍在使用累进税制的州将这种收入用于计算累进税率。

非居民企业只需按照源自瑞士境内的收入纳税,即按照在瑞士境内的业务,常设机构或不动产贡献的收入和资本利得纳税,其中不动产收入包括不动产交易带来的收入。

原则上讲,一家瑞士公司的法定报表是确定应税收入的基础,对外国公司来说,应税收入以其瑞士分支机构的报表为基础。根据商法规定登记的各项费用,除了各项税收方面的更正规定之外,可以减扣税款,前提是这些费用基于公平独立原则产生。符合条件的参股收入(股息收入和资本利得)间接免税。原则上,为获得税收减免,可在最长七年的时间内对亏损进行结转。

债务融资规定

瑞士联邦税务局已就外部融资问题对面向关联企业的债务颁布了“避风港规则”。采用如下方式确定一家关联公司的外来资本最高比例,即必须对每种资产类别设定最低的自有资本比例(规定百分比,一般按交易价值计算;但很多情况下用较低的账面价值即可)。

如果对关联企业的债务超出了企业允许负债的范围,将归为自有资本,并在各州/地方年度资本税的范围内列入应纳税资本。如果关联方债务超过了按照联邦税务局规定比例计算的水平,那么超出部分将被重分类为权益并加计为应税资本,以缴纳州/市镇年度资本税,除非公司能根据其具体情况证明符合公平交易原则将超出部分计为债务更加合理。同时,用许可的关联方债务乘以避风港法规规定的利息率就能计算出关联方债务利息支出的可减税数额。如果向关联方支付的利息超过了按许可债务水平计算的数额,只要符合公平交易原则,应将超出部分重新计为应税利润。另外,这种利息支付应视为隐性红利分配,须征收预提税。

集团合并纳税

瑞士对同一集团的不同实体分别征收所得税。预计短期内不会以集团为整体征收税款。

集团重组

如果适用的资产和债务的税务会计基准保持不变,并且资产保留在瑞士境内,原则上就可以在税务中性原则的基础之上进行重组。当然,必须额外遵守特定的交易规则。

10.1.2 企业所得税——州和市镇

由于州税与市镇税的统一,上述大部分利润确定规定通常相应地适用于州和市镇层级(如参股利得税扣减和损失结转,以及多数情况下的资本弱化规定)。

常规企业所得税税率概述

对于正常纳税的公司而言,合并实际利润所得税税率(针对直接联邦税和州税与市镇税)根据州和市镇当局的不同规定,在 2020 年介于 11.9 % 和 21.6 % 之间。

专门税制

与瑞士联邦税法相对的是,各州税法都规定了专门的税制,只要符合税务统一法的要求,这些专门税制就能予以使用。下面提到的专门税制将根据 17 号税收草案由新的措施替代,以进一步提高瑞士作为商业驻地的整体吸引力。

www.s-ge.com/corporate-taxation
与瑞士企业税有关的数据和信息

瑞士企业税制改革

为了持续保障瑞士企业税法在国际上的接受度,在 2019 年底废除了一些国际上不再认可的制度。但为了维持这一经济环境的吸引力,这些制度的废除与下述替代措施的实施同步进行:

A) 降低利润所得税税率

在税制改革的过程中,多数州的利润所得税税率下降。尤其是过去在全瑞士范围内都具有较高利润所得税税率的各州,部分情况下税率明显降低。

B) 专利优惠政策

基于在研发方面符合条件的费用,对因专利和类似权利而获得的收入提供免除政策,并纳入征税评估基础。各州强制性采纳专利优惠政策,而根据各州的不同规定,免除程度各有不同,最高不超过 90 %。

C) 研发额外减税

在瑞士产生的研发费用,各州可提供最高 50 % 的额外减税。各州可自行选择研发额外减税。

D) 自有资本减税

对于超出长期所需自有资本的应纳税资本部分(即自有资本保证金),各州可自行规定减免估算利息。这原则上相当于 10 年联邦政府债券的利率。如果该自有资本保证金来自集团内部的贷款,则可以采用第三方对比利率。目前自有资本减税仅在苏黎世州有效。

E) 免除措施的限制

各州必须限制因所有替代措施而产生的免除措施(特殊费率解决方案除外)。税务免除最高不允许超过利润的 70 %,对此各州可以规定更低的免除限制。

10.1.3 资本税

只有州/市镇级别的税务部门每年征收资本税。资本税在计算方式上以公司的净权益(即股本、资本公积、法定盈余公积、其他盈余公积、留存收益)为基础。公司的征税基础还包括所有不符合减税条件的拨备、所有未披露的其他盈余公积以及按照瑞士资本弱化法规具有经济权益特征的债务。些州规定公司在该州的利润所得税可以抵扣资本税。

各州的资本税税率不同,具体税率还取决于公司的纳税身份。2020年,其范围介于 0.0010 % 和 0.51 % 之间。各州对因符合条件的参股、专利和对集团所属公司贷款而产生的应纳税资本可以规定减税。

10.1.4 税收优惠措施

在州和市镇以及联邦明确指定的地区投资推进的新项目,只要满足前提条件,就能享受可长达10年的税务减免政策。

联邦

联邦政府已授权经济欠发达地区实施商业优惠政策,包括不超过10年的公司所得税部分扣减或全部免除(见第14.2.2章)。

满足一定条件的投资项目可享受税务减免政策。这些条件包括创造和生产活动相关的就业岗位、吸引投资项目或与现有企业不构成竞争关系等。

州和市镇

多数州都会根据具体情况部分或全部减免州/市镇税务,最长期限为10年。尤其是对某个州具有特殊经济意义的新项目或扩建项目可能享受优惠待遇。各州的具体实践各有不同。最重要的是,商业优惠措施一般都与公司在当地创造的新就业机会相关,多数州的要求是提供至少10-20个就业机会。

10.2 税务负担的国际比较

总税率的国际比较表明,与其他高度发达的工业国相比,瑞士的税收体系一直都极具竞争力。总税率是公司承担的所有税负和强制性费用在其商业利润中所占的百分比。税负总额是指在享受税收减免之后各种税项以及应缴纳费用的总和。

这些税费可被分为以下几种类别:

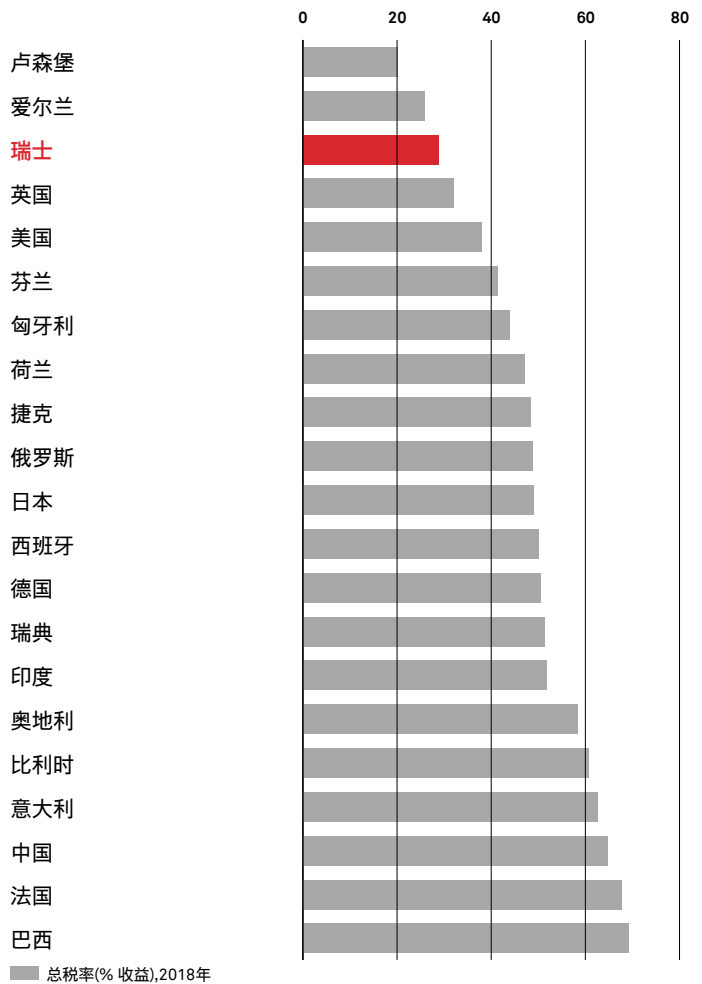
- 利润税或公司所得税
- 雇主缴纳的社保费用和劳务税(其中包括所有强制性费用,即使支付对象为养老基金等私人实体)
- 财产税
- 流转税(和累积销售税以及不可退返的增值税等其它消费税)
- 其他税项(如市镇费用和车辆燃油税)

要进一步指出的是,瑞士的税收体系不仅吸引公司纳税人,对个人纳税人也很有吸引力,原因是在全球范围内瑞士的个人税负处于适中水平。

总税率(2018年)

(% 利润)

(图38)



资料来源: 普华永道, 2020 年纳税

瑞士的税收体系不仅吸引纳税的公司,对纳税的个人也很有吸引力,原因是在全球范围内瑞士的个人税负处于适中水平。

10.3 个人纳税人的税收

10.3.1 个人所得税

应税个体

在瑞士永久或暂时居留的个人应向联邦和州/市镇纳税。符合以下情况的个人,属于在瑞士拥有临时住所(居所)(不包括临时中断居住的情况),a) 在瑞士至少停留 30 天并从事职业活动或 b) 停留至少 90 天,未从事任何职业活动。瑞士税收体系不包括合伙公司,因此税务部门向合伙公司的合伙人分别征税。

配偶的收入按照家庭征税原则合并计算。并且适用于任何已注册的伴侣关系。未成年人的收入和监护人的收入合并计算。除非该未成年人的工作收入来自一项有单独纳税义务的工作。

根据纳税申报表对所得税估税,向纳税义务人提供该表格并由其填写完整(纳税人自行估税)。所得税的估税和征收由各州主管的税务部门负责,而各州对于州税和地方税的规定各有不同,也可能由住所所在地所在乡镇负责。

如果自然人和瑞士境内的特定征税对象(如不动产、常设机构)存在经济关系,且在瑞士没有住所或居所,则承担有限的纳税义务。

应税收入

瑞士居民个人在全球范围内的收入都应纳税。但来自境外商业活动以及境外常设机构和不动产的收入除外,这些收入只用于确定适用的所得税税率(累进免税法规定的免税)。应税收入还包括该居民居住房产的名义租金。

某些收入依法不必纳税,如遗产、赠与、婚姻产权以及私人或公共机构提供的补助等。但在某些情况下,可能征收其它类型的税,如赠与税或遗产税(参见第10.3.6章)。自然人可以从总收入中扣除所谓的获取成本,例如职业开支,如家庭和工作场所之间的交通费(在有限的范围内)、在外食宿的附加费用等。同样可以扣除社保缴款、职业养老金缴费以及强制自愿养老缴费。另外对于享有受扶养权利子女,还可以减免其他费用。已婚夫妇(单职工或双职工)也可以要求额外减免其他费用。允许减免的额度在各州可能有很大不同。可完全减免和自雇职业活动有关的债务利息,而私人债务利息的可减免性则仅限于因私人动产和不动产而取得的应纳税收益,再加上另外的 50,000 瑞士法郎。对于保值性不动产费用,可选择有效扣除和总扣除。

个人税率通常采用累进制,瑞士联邦适用的最高税率为 11.5%。各州可以自行设定本州的税率。因此各州的适用最高税负差异明显(州首府的最高税率大约为 10.33% 至 27.09%)。对于已婚人士以及和子女共同生活的群体,适用特殊费率。

资本利得

资本利得税的征收存在不同情况,这取决于资本利得是来自个人财产还是商业财产,是来自动产还是不动产。来自个人动产的资本利得免税,来自商业动产的资本利得按普通收入征税。

损失

和个人资产产生的损失相反,如果在相应课税期不能抵销纳税人的剩余应税收入,商业资产产生的损失可以减扣税款,损失结转期限最长可达 7 年。

资本投入分布

偿还符合条件的投资无需纳税。其既不需要交预提税(第 10.4 章),收入个体也不需要交所得税。

预扣税

外国工作人员如果在瑞士居住/定居,却没有获得居留许可,则在收入来源处对其工作所得收入扣税。雇主有义务从工资中扣除税费,并交付税务机关。每年,如果应征预扣税的收入超过12万瑞士法郎至2020年底,日内瓦仍为500,000瑞士法郎),则需要提交纳税申报。在所有其他情况下的预扣税是既定的。但是,雇员在独立流程中可以要求特别减税。从2021年开始,收入低于120,000瑞士法郎的个人,可以在纳税申报时申请减税(申报期限为纳税年度下一年的3月31日)。一次申请,多年有效。若无申请,不提供任何额外减免。

在海外保留居住地的雇员无论国籍,都需交纳收入的预扣税,而且通常不能在瑞士为其收入提交纳税申报。如果尽管住所位于国外,但其所取得的收入几乎完全源于瑞士,或其情况与居住在瑞士的应纳税个体类似,此类人士在2021年后视为例外。在这种情况下,若无申请,同样不提供任何额外减免。

10.3.2 财产税

财产税只由州/市镇依照本州的税法 and 税率征收。根据净资产评估税费。净资产包含不动产和动产(如有价证券和银行存款、人寿保险(现金)赎回价值、汽车、未分配遗产中的份额等)。未产生任何收益的资产也要纳税。外国企业的股权以及外国的不动产不属于财产税征税范畴。但是,在计算适用的财产税时,如果采用累进税率(累进保留),那么需要将这些资产纳入到账目中一并计算。个人可以从资产总额中减免债务和扣除免税金额(根据婚姻状况和该人员是否有小孩,各州规定有所差异)。

大多数州的财产税都是可累进的,各州有权设定其各自的税率。因此,各州间最高税负差异巨大,从0.135%到0.870%不等。联邦政府不征收财产税。

10.3.3 外派人员

符合条件的外派人员,包括雇主暂时委派到瑞士的外籍经理人和一些专家(如IT专家),最多居留5年,即(委派)合同期限最长不得超过5年。外派人员在瑞士逗留期间发生的开支可申请扣减。

此类开支包括:

- 1) 往返瑞士所需要的迁居费用或差旅费、
- 2) 在瑞士的合理住宿费,如果其国外的住宅仍保留自用(即在派遣期间不对外租赁),
- 3) 学龄子女在私立学校就读的学费,前提是外派人员的居住地在瑞士且当地的州立学校不以适用于其子女的语言授课。外派人员可以申报一次性月度减税金额,而不必计算实际的迁居和居住费用,不过,各州的月度减税金额可能不同。外派人员的工资单上必须注明工作相关开支获得雇主报销的情况。

一旦外派人员的暂时岗位被正式岗位取代或接替之后,外派人员将不再享受减税待遇。

10.3.4 频繁过境人员

频繁过境人员是指在国外居住但在瑞士工作,每天在居住地点和工作地点之间往返的人员。

这些人员在瑞士的纳税情况不同,这取决于其工作地点和住所所在地(国内或国外)。例如:瑞士和德国签署的双重征税协定确定了两国在这方面的税权比例。工作国对频繁过境人员的预提税统一限于总工资的4.5%。这些人员不会因为在工作国的部分纳税而在居住国享受所得税优惠政策(如税务抵扣)。如果他/她每年因经商原因不能返回外国居住地的日数超过60个工作日,这些人员则将不再被视为频繁过境人员。各州对来自法国的频繁过境人员有不同的规定。

10.3.5 一次性纳税

瑞士联邦和大多数州税法都允许纳税人采用一种特殊的纳税形式,即“一次性纳税”。按照这种方式,符合条件的瑞士居民纳税人根据在瑞士生活的开支和成本缴纳税款,而非通常情况下按全球范围内的收入和资产纳税。

可申请一次性纳税的纳税人为不具备瑞士公民权和首次或离开瑞士至少10年后首次在瑞士暂时或永久居留的个人,并且是未在瑞士从事任何有偿工作的个人。一次性纳税实际上适用于财务独立且不寻求在瑞士工作的个人。

移居瑞士的夫妻必须在双方都符合条件的情况下才能享受一次性纳税待遇。作为规定,夫妻双方不能出现一方进行一次性纳税而另一方进行常规纳税的情况。

计算税款的基础是纳税人在瑞士和国外的年度开支。其中不仅包括纳税人的开支,还包括其配偶及未独立子女的开支,前提是其配偶及子女居住在瑞士。这些开支通常包括食品、服装、住宿、教育、休闲活动以及与生活标准相关的其他所有费用。实际税款是由纳税人希望居住的州税务部门共同负责计算的。在任何情况下,所计算出的税费必须满足下列两种条件之一: a) 住房租金的7倍或位于瑞士的自有住宅推算租金的7倍; b) 如果纳税人入住于酒店或类似处所,则为其年度住宿开支的3倍。如果纳税人拥有或租赁一处以上的住房,则按其中的最高住房租金来计算税款。对于直接联邦税,自2016年1月1日起最低应税收入为40万瑞士法郎。

通常,申请一次性纳税的个人被视为瑞士居民,他们还可以申请对外国来源收入按照双重征税协定减免所得税。不过一些双重征税协定只允许纳税人享受该协定的优惠待遇,条件是纳税人在源泉国的所有收入在瑞士都应按常规方式纳税。是否废止一次性纳税政策一直以来都是是政界讨论的话题。目前在以下州可继续按一次性纳税方式纳税: 阿尔高州、内阿彭策尔州、伯尔尼州、弗莱堡州、日内瓦州、格拉鲁斯州、格劳宾登州、汝拉州、卢塞恩州、纳沙泰尔州、下瓦尔登州、上瓦尔登州、圣加伦州、索洛图恩州、施维茨州、图尔高州、提契诺州、乌里州、沃州、瓦莱州和楚格州。

10.3.6 遗产税和赠与税

瑞士没有统一的遗产税和赠与税征收办法。各州可自行予以征收,各州的相关法律几乎在每个方面都存在相当大的差异。除施维茨州外,其他各州都针对某些财产转移征收遗产税及/或赠与税,只要死者或赠送人为该州居民或者遗留或赠送的房地产位于该州。

两个税种基本上都采用累进税率,通常以逝者或赠送人和受益人的关系和/或受益人所得财产的金额来计算税额。所有州都不对配偶征收遗产税或赠与税,多数州亦对直系继承人免征这种税款。

10.4 预提税

瑞士联邦按总额征收源泉预提税的对象包括瑞士公司分配的红利、瑞士发行机构所发债券或类似债务凭证带来的收入、瑞士投资基金提供的收入以及瑞士银行机构为存款支付的利息。

自资本投入原则于2011年1月1日生效以来,适用于资本投入偿付款(针对由股东在1996年12月31日之后缴纳并且已经得到恰当说明及证明的投入资本)的纳税规定与适用于名义资本的规定相同。这意外着对于相应申报和列示的出资额,其偿还不需要缴纳预提税,或对于自然人不构成应纳税收入(如果股份仍属于私人资产)(参见第 10.3.1 章)。

通过博彩、彩票等类似活动所取得的收益同样需缴纳预提税,对于这类收益不免征所得税,另外还包括给付的保险金。

通常由债务人负责缴税,并且必须足额扣除预扣税,不论受益人是否享受部分或全部退税待遇。如果针对所得税/利润所得税的税收目的按规定对相应收入进行申报,且受益人有权使用应缴预提税的收入,才可能会退税。法人纳税人缴纳的预提税通过退税方式返还,在瑞士居住的自然人纳税人的税款则通过常规税务程序从应税总额中抵扣。

对非居民纳税人来说,预提税为最终税务负担。不过,按照国际双重征税协定或者瑞士与受益人居住国所达成的双边协议,非居民纳税人可能获得部分或全部退税。

还应当注意的是,一些符合条件的红利分配可以用通知程序取代预提然后退税的程序。

10.4.1 国内税率

红利分配适用的税率为35%,其中包括核定的利润分配、与债券及类似债券的贷款相关的利息收入、银行或类似银行的机构所支付的利息。对于公司贷款协议的付息,如果未评定为债券或类似债权的债务工具,则不予收取预提税。对于瑞士个人或企业应付的特许权使用费、许可费以及服务类费用,只要这些费用符合正常交易条件,均不征收预提税。

10.4.2 双重征税税率

多数双重征税协定允许降低通常为35%的红利税率。对投资组合的投资者的税率下调幅度一般为15%,对企业实际所有人的下调幅度为0%、5%或10%。一些协定要求由收入人居住国对源自瑞士的收入征税,否则不提供税收减免。多数协定也允许扣减利息税,税率通常被降至10%。部分协定会规定全额退税。

不过,只有在申请协定优惠待遇的纳税人确实具有该协定要求的资格时,申请人才有可能获得税务减免。

得益于各种双重征税协议和其他双边协定,居住在瑞士以外的纳税人可以享有预提税部分或全额退还的优惠待遇。

10.4.3 瑞士与欧盟的双边协议

2004年5月瑞士与欧盟(EU)签署了第二批8项双边协议(“双边协议II”),此前双方已签署过7项双边协议(“双边协议I”,2002年6月1日起生效)。

第二批协议中包括“储蓄税协议”,该协议的条款与“欧盟储蓄税指令”相当。储蓄税协议”实际上使用了和当时有效的“欧盟母/子公司指令”及“欧盟利息/许可费指令”相同的措辞。

相应地,从2005年7月1日起,瑞士和欧盟成员国之间的红利、版权费和利息将无需缴纳预提税,条件是满足最低持股比例和持有期限等多项要求。

自2017/18年起,储蓄税协定由税务信息自动交换协定(AIA 协定)取代。该协定不仅包括利息收入,也包括所有资本收益类型以及信托和基金。储蓄税协议中规定的关联公司间的跨境红利、利息和许可费的预提税免除条款将保持不变。

般来说,包括“AIA协议”在内的上述双边协议也适用于2005年7月1日之后加入欧盟的新成员国(如保加利亚、罗马尼亚)。

当出现滥用或欺诈情况时,则不能使用“AIA 协定”提供的上述优惠政策,因为“AIA 协定”的保留条款明确指出,瑞士和各个欧盟成员国都可以使用国内或协定约定的条款来防止欺诈或滥用。

瑞士和欧盟成员国签署的“双重征税协定”为红利、利息和版权费提供的更优惠的税收政策不受影响。在实践方面,这意味着应税个体可选择依据 AIA 协定或适用的双重征税协定。

10.5 增值税

虽然瑞士不是欧盟成员国,但其增值税体系是按照欧盟“第六号增值税指令”(“关于成员国流转税法律协调的理事会第六号指令”)构建,是一种规定扣除进项税的非累积性多阶段税种。因此,瑞士的增值税仅在联邦层面上作为对大部分商品和服务的间接税而征收,适用于生产和分销链的各个阶段。它是一种商品或服务供应商应缴纳的税种(即纳税义务是基于商品或服务接收方的付款)。

10.5.1 应税个体

经营企业的任何人(包括法人和自然人)、组织、无权利能力的团体、机构等(通过业务或职业活动长期获得收入,并且以自己特有的名称从事活动),原则上需缴税(无关于法律形式、宗旨和盈利意图)。如果在全球范围内年应税销售总收入超过100,000瑞士法郎,均有注册增值税的义务。瑞士公司的所有国内常设机构与母公司一起构成一个应纳税实体。国外公司的所有国内常设机构也同样被视为一个应纳税实体。相反,国内的常设机构以及国外母公司将被视为两个单独的纳税实体(反之亦然)。

所谓的购买税纳税义务(无增值税登记义务)同样适用于在国内的免税受益人,只要其在一个日历年中购买消费了超过10,000瑞士法郎的应缴纳购买税的服务。其中主要包括向未在纳税人登记处进行纳税登记、且总部在国外的公司购买的服务,只要根据服务地原则提供的服务发生在国内,但向免税受益人提供电信或电子服务的情况除外。

必须通过常规增值税结算程序申报购买税的应纳税受益人,同样应缴纳购买税。

如果一个应纳税实体的总收入(来自提供应税商品和服务的全球收入)低于100,000瑞士法郎(或体育和文化俱乐部及非盈利机构总收入未达到150,000瑞士法郎),则该实体可免除纳税义务。当然,任何实体也可放弃纳税义务的免除。在联邦税务局登记后,纳税人会收到一个基于公司识别号的增值税(MWST)号。该增值税号被加入到公司识别号之中(例如CHE123.456.789 MWST)。

对于控股公司适用特殊规则。通常来讲,在瑞士增值税法律中收购、持有及出售股本是一种商业行为。持有以长期投资为目的并且有重要影响的最少10%的其他公司的股份,即被视为控股。

控股公司通常不需要缴纳增值税,因为其营业额通常源于其所控的股本,因此不属于应纳税的服务。但是如果将控股行为视为企业的商业行为,则意味着控股公司可以因放弃免税而自愿注册增值税。

这种注册的优势在于,可以对在企业活动中产生的可减免预付税申请退税。对于无权扣减预付税的服务,不予选择或无法选择(参见第10.5.5章)。在货币和资本交易领域,例如有价证券和公司股票的交易等属于免缴税的服务,因此对此需更正进项税。有一种特殊的规则适用于控股公司。通常来讲,在瑞士增值税法律中收购、持有及出售股本是一种商业行为。持有其他公司超过10%股份的资金被归类为股本,股本用于长期投资之用并且有重要影响。就商业行为而言,持有股本的资格意味着控股公司可以因放弃免税而自愿注册。这种注册的好处在于在持有股本的范围内,公司可以要求扣除进项税,即使股本的出售本质上代表了收益免税(但是通常情况下,因利息收入的原因,必须调整进项税)。

10.5.2 应税服务

本国税适用于纳税义务人在国内有偿提供的服务,只要不涉及免除缴税或免于征税的情况。根据增值税原则,如果在国外提供服务,则不需要缴纳本国税。提供以下类型的服务要征收增值税:

1. 瑞士境内的供货服务(也包括境内之外的关税区,如列支敦士登);
2. 在瑞士提供的服务(也包括境内之外的关税区,如列支敦士登);
3. 总部在国外的公司提供的需缴纳购买税的服务和供货以及
4. 进口货物。

对于履行地点在国外的服务,以及在国外交付的货物,不收取瑞士增值税。从瑞士出口的货物尽管应纳税,但免于征收增值税。

就增值税而言,交付商品不限于瑞士商业法律定义的商品交付。“增值税法”列举了一些被视为应征收增值税的服务业务,如机器维修、物品出租或租赁、电力交易等。

10.5.3 应税金额

商品及提供服务的增值税计税基础是经同意或已收取的总报酬(现金或实物)。进项税,即针对购买的服务已缴纳的增值税,原则上可以由已注册增值税的纳税义务人在定期增值税结算时申请退税,并从应缴纳的营业税中扣除,只要该纳税义务人享有全额减免进项税的权利。因此,只对增加的价值征税(全阶段净税原则)。

10.5.4 税率

自2018年1月1日起所有应税商品或服务标准税率为7.7%。住宿适用于3.7%的较低税率。某些满足基本需求的商品和服务,如供水、食品和非酒精类饮料、牛肉、家禽、鱼类、谷物和粮食、(电子)书籍和报纸、非商业电台和电视台服务等,也适用于2.5%的较低税率。

对于销售收入不超过500.5万瑞士法郎(含增值税)并且每年应交税金不超过10.3万瑞士法郎(根据适用的净税率计算)的小型企业,联邦税务局还提供一种更为简化的增值税核算方法。如果这些小型企业放弃核算进项税的标准程序,则它们可以选择用低于标准税率(7.7%)的一次性税率来计算增值税,从而不必缴纳本应从销售收入中扣除的进项税(进项税税费)。该简化征税方式必须由联邦税收管理局审批,并至少保持一年。与每个季度进行核算的标准情况相比,仅需每年申报两次增值税即可。

10.5.5 免税

法律对完全免缴增值税的销售收入和无抵扣免缴增值税的销售收入进行了区分增值税(所谓的免缴税营业额和不予征税的营业额)。在两种情况下均未征收增值税,但就进项税扣除作出了区别。

在无抵扣免缴增值税的情况下,不允许从产生免缴增值税的销售收入所缴纳的税额中扣除任何进项税。无抵扣免缴增值税的活动包括在医疗、教育、文化、体育、社会服务、大多数的银行业务和保险活动、租售房地产以及赌博和彩票收入领域供应商品或服务。然而,对于这些类别中的大多数,纳税人还可选择自愿缴税。但该选项不适用于银行业务和保险收入的情况以及非居住用房地产的租赁和销售情况。与无抵扣免缴增值税的活动相反,完全免缴增值税的活动对产生相关销售收入而缴纳的所有税款可扣除进项税(真正豁免)。完全免税活动的一个例子是出口商品(另参见第10.5.7章)。

纳税人不必为国外业务活动所得收入缴纳瑞士增值税。这些类型的销售收入通常产生于国际业务模式。一个典型的例子是一家瑞士贸易公司从国外制造公司购买产品并销售给第三方国家的客户,直接将产品从国外发给这些客户。仅当销售收入无增值税免税资格时,在国外供应商品或服务的活动才可享受进项税扣除。

10.5.6 进项税扣除

已进行增值税登记的企业有责任对其所有应税商品和服务业务缴纳增值税(销项税),相关业务所购买的应税商品和服务也会产生增值税(进项税)。在大多数情况下,进项税可以从应缴纳的销项税额中扣除,因此一般不会对企业构成额外负担。增值税仅对终端客户或从事无进项税扣除交易的企业构成一项真正意义上的花费(如产生“无抵扣免缴增值税”销售收入的银行和保险公司)。

10.5.7 出口

除了出口商品免缴增值税之外,某些向国外客户提供的服务同样可以免缴增值税(并且可以享受进项税扣除)。

然而,瑞士“增值税法”列举了一些服务,这些服务或应在服务提供商居住地缴纳增值税,或须受清单中规定的特殊条文的规限(如与不动产有关的服务、酒店和饭店服务、与文化体育和艺术有关的服务、客运等)。不包括在所列举的服务范围但向国外提供的服务无需缴纳瑞士增值税(全能性条款——“服务地原则”适用)。

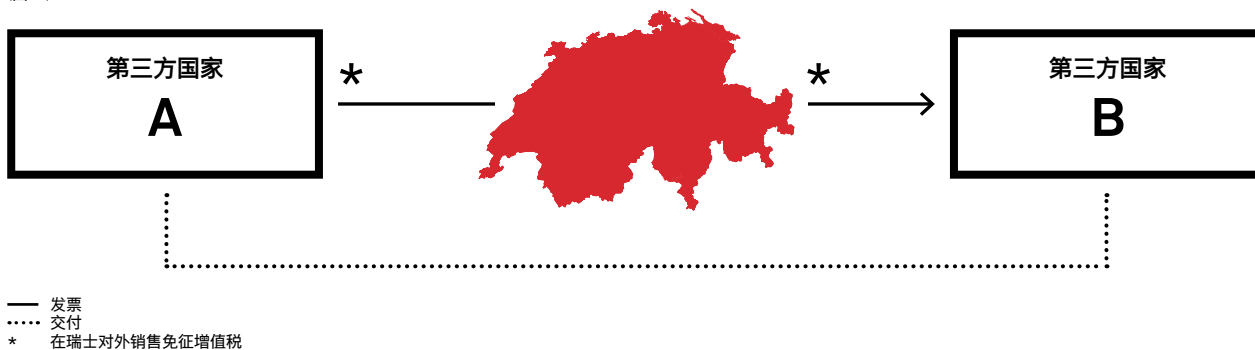
然而,这种服务的免税(或不征税)权利必须由发票、协议等支持性文件证明。以上同样适用于出口货物,享受免税需提供海关出口证明书。

10.5.8 国际业务活动

上述增值税基本规则也适用于一家瑞士贸易公司从国外制造公司购买产品并销售给第三方国家客户(直接将产品发给这些客户)的情形,如下所示:

国际业务活动

(图39)



资料来源:普华永道说明

10.5.9 非居民企业

向瑞士供应商品或在瑞士提供服务的国外企业,如果希望放弃免税优惠或其销售收入超出第10.5.1章规定的金额,则需指定一名授权增值税代表常驻瑞士。这些企业然后可以直接要求退还进项税。在瑞士境内仅提供免税服务或者符合服务地原则的服务(不包括对非应税者的电信或电子服务)或者面向瑞士境内应税个体提供电网供电、燃气网络供气 and 远程供热服务的外国公司没有强制性增值税义务。

没有在瑞士开展应税活动的非居民企业有权获得瑞士增值税返还,但条件是它们的国外活动满足瑞士“增值税法”下应税销售收入的要求并且企业所在国授予瑞士企业互惠待遇(VAT退款)。

瑞士的增值税税率为7.7%,是欧洲最低水平。

10.6 其他税种

10.6.1 印花税

通常,这种纳税责任产生于特定的法律交易,如发行股票(股票发行印花税也称为资本印花税)和证券交易(证券交易印花税)。

股份公司的成立和增资,都需按照其投入资本市值的1%承担发行税,但是对认缴资本总数的前100万瑞士法郎实行免税,无论其是否是首次或后期追加注资。对于增加资本,如果公司资本不随之增加,则也同样应缴纳发行税,但是在这种情况下不适用100万瑞士法郎的免征额。

瑞士证券交易商作为签约方或中间人参与瑞士和外国证券的交易时,要缴纳证券交易印花税(经常被称为“证券流转税”)。证券交易印花税有0.15%和0.3%两种税率,这取决于发行人的居住地(瑞士或外国),税额则按照涉及的证券交易金额计算。

瑞士证券交易商是指以自有账户或他人账户从事证券买卖的任何个人和机构,包括瑞士的银行和其他类似银行的机构,以及所持应税证券的账面价值超过1,000万瑞士法郎的公司和在瑞士证券交易所中进行交易的外国会员(所谓的“远程会员”)。

10.6.2 房地产税

如果相应的资本利得属于自然人的私人资产,则瑞士不动产(地产)带来的资本利得需缴纳特别的州房地产收益税。如果资本利得属于自然人的商业资产或某法人的资产,则根据不动产所在州的不同规定,需缴纳正常的利润所得税,或同样缴纳特别的州房地产收益税。在直接联邦税这一层级,如果不动产属于自然人私人资产,其带来的资本利得不需要纳税,若属于商业资产或法人的资产,则所带来的资本利得应缴纳正常的利润所得税。

同时,一些州都对房地产交易征收转让税,联邦政府则不征收这种税款。一般来说,转让税按购买价格或房地产的应税价值计算,通常由房地产的买方缴纳。各州的适用税率不同,介于1%到3%之间。

此外,约有一半的州在普通财产税的基础上对房地产征收特别财产税(«房地产税»),每年缴纳一次。特别财产税由房地产所在地征收,按房地产的市场价值或应税价值计算,不允许进行债务扣减。适用税率最高为0.3%。

10.7 双重征税协议

为在最大程度上降低瑞士和外国双重征税的影响,瑞士已与所有重要的工业国以及其他许多国家签署了针对直接所得税的征税协定。多数协定按照经合组织示范公约的原则进行格式编排,界定了应在何处对收入或资产征税,并介绍了避免双重征税的方法。瑞士原则上采用免税法,即对于在国外获取的收入不予征税。这些收入和资产净值仅用于计算适用(累进)税率。对于某些特定的收入(股息、利息和特许使用费),瑞士在原则上采用税收抵免法。对于股息、利息和特许使用费,典型的是,产生收益国和受益人居住国都有权征税。但双重征税协定限制了源泉国的征税权利,即受益人居住国征收的税款可以抵扣源泉国税务。除了2005年7月1日瑞士与欧盟签署的双边协议外,目前为至有80多项税务协定正在发挥效力。瑞士的税务协定被视为国际公约,因而取代了瑞士联邦和州/市镇的税务法规。

在两个签约国的一方或双方拥有居民地位的个人和公司可适用瑞士的双重征税协定。如10.3.5所述,申请一次性纳税的瑞士居民一般都有资格享受税务协定提供的优惠待遇。不过,某些协定对享受其优惠待遇的对象提出了一些特殊要求。

除了针对直接所得税的税收协定外,瑞士还在遗产税和房地产税领域签署了多项税务协定。但目前瑞士尚未与任何国家商讨赠与税双重征税事宜。此外,瑞士还针对频繁过境人员、国际航空和运输税务、国际组织及其工作人员的税收情况签署了一些特殊协定。

10.8 转移定价规则

按照瑞士税法,集团公司之间的交易必须符合正常交易条件。瑞士没有专门的交易定价立法,也未计划在短期内制定这样的法律。相反,瑞士税务部门依照经合组织的交易定价指导方针来判断一项关联方交易是否符合正常交易条件。瑞士对交易定价的相关文件没有强制性的具体规定。但在瑞士经营的公司应提交适当的文件来证明它与关联方进行的交易符合正常交易条件。

www.efd.admin.ch
联邦财政部(EFD)



基础设施

11

11.1	交通	111
11.2	通讯	115
11.3	能源	116
11.4	供水	116
11.5	邮政服务	117
11.6	卫生保健	117

得益于公路、铁路和航空三位一体的密集网络,瑞士与欧洲交通基础设施网络紧密相连。密集而可靠的交通连接保证了高效、畅通的客流和货流。能源、水、通信服务和邮政服务能随时得到供应。完善的卫生保健体系确保人们能就近获得医疗服务。

11.1 交通

精心布局的基础设施网络有助于商品和服务的供应,从而为瑞士经济提供支撑。瑞士是欧洲大陆公路系统最发达的国家之一,每平方公里就有1.7公里公路。然而,瑞士众所周知是一个铁路国家,特别是国家铁路网路程的长度是公路网长度的三倍。

瑞士政府的交通政策旨在提高该国作为商务选址的吸引力,并在与环保相协调的同时满足日益增加的车流量的需求。

www.uvek.admin.ch
瑞士联邦环境、运输、能源和通讯部(UVEK)

11.1.1 公路网

瑞士是世界公路网最密集的国家之一。目前全国投入使用的公路总长度约1,840公里,连接了瑞士的各个地区。值得注意的是瑞士公路网的隧道所占比重较高:现在有250条隧道正在运行中。目前正在规划中的国家公路网项目完成后,国家公路总长度将达到1,892.5公里,并且有超过270条的隧道(总长达到290公里)。瑞士公路系统中至少有四分之三是四车道的高速公路。全国公路也是主要的国际运输线路。连接德国和意大利的圣哥达隧道对于欧洲具有着至关重要的意义。

3.5吨以下的本国和外国机动车要在瑞士高速公路上行驶,必须有机动车标签(目前价格40瑞士法郎)。该标签一年内有效,可以在海关、邮政局、加油站和公路休息站购买。在圣哥达和圣贝尔纳迪诺之间穿越阿尔卑斯山的公路隧道上行驶不需要缴纳隧道费。

国内外的卡车(总载重量超过3.5吨的运输货物用机动车)需缴纳与性能相关的车辆费(LSVA)。除总载重量以外,该费用还与各自排放种类(欧洲0-II)及瑞士和列支敦士登国内的行驶公里数相关。对于德意边境最常用的运输通道(大约300公里,从巴塞尔到基亚索),根据排放种类,40吨的卡车应支付270瑞士法郎到370瑞士法郎的费用。此外,夜间(22:00 -05:00)和周日对卡车禁止通行。

www.astra.admin.ch
瑞士联邦公路局(ASTRA)

www.strassenverkehrsamt.ch
州公路交通部门

www.ezv.admin.ch > Information companies > Taxes and duties
基于性能的重型车辆一次性税费

www.swisstunnel.ch
地下开采小组

11.1.2 铁路

由于公共交通网络的准时和可靠,瑞士人是欧洲乘列车旅行最频繁的人。每天有10,000多辆列车在瑞士联邦铁路局运营的总长3,000多公里的铁路网上运行。除联邦铁路局运营的铁路外,瑞士还有多家私营铁路公司运营着总长2,000多公里的铁路网。尽管瑞士铁路网的运载率位居欧洲之首,但其火车非常准时:2019年,89.5%的客运列车在预定到站时间的3分钟内抵达。为了保护人与环境,未来将有越来越多的货物运输从公路转向铁路。

目前建设当中的三大主要铁路项目将从中长期为瑞士乃至欧洲带来重大利益。它们将提高运载率、降低公路和高速公路上的客运和货运量,并帮助保护对生态环境敏感的阿尔卑斯山地区。

- “铁路基建未来发展项目”(“ZEB”):“铁路基建未来发展项目”(ZEB)的资金投入高达54亿瑞士法郎,包含100多个基础设施项目,预计将于2025年前完成。其中包括各种提高铁路运输频率和运载能力的措施。
- “AlpTransit或NRLA项目”:在勒奇山和圣哥达之间穿越阿尔卑斯山的新铁路线将为南北方向提供新的快速连接,并将大大提高运载能力和服务覆盖范围。每天有42列客运列车以每小时高达250公里的时速通过2007年竣工的全长34公里的勒奇山主隧道。它拉近了瓦莱州和意大利北部与瑞士中部的距离。现在从米兰到伯尔尼的所需时间不到2小时45分钟。对于货运而言,新的勒奇山主隧道将帮助达成瑞士运输政策的一个重要目标,即将货运从公路转向铁路。该隧道大大提高了运载能力,更大的隧道横截面可以让更大载重的货物列车通过(往返来回的列车路线)。NRLA项目(“连通阿尔卑斯山的新铁路线”)正在分阶段建设中。拟于2016年6月1日开通的圣哥达主隧道将成为世界上最长的隧道,全长57公里。
- 与欧洲高速铁路网连接项目:与欧洲高速铁路网(TGV和ICE)连接将使得瑞士成为未来欧洲高速铁路网最为重要的中心。瑞士联邦政府截至2020年年底对铁路网络投入的资金将达到9.92亿瑞士法郎,这一做法旨在更好地使瑞士铁路与欧洲高速铁路网接轨。这将缩短瑞士至巴黎、里昂、慕尼黑、乌尔姆和斯图加特的旅行时间。

www.sbb.ch
瑞士联邦铁路局(SBB)

www.bav.admin.ch
瑞士联邦交通局(BAV)

11.1.3 水运

航运不仅在瑞士的旅游业中发挥着重要作用,同时还是国际贸易的重要组成部分。世界上最繁忙的水路之一莱茵河便发源于瑞士。由于国际法保障了进出北海的权力且拥有一支远洋船队,巴塞尔的内河港成为瑞士的重要进出口枢纽。在瑞士的莱茵河港口,每年约装卸700万吨货物及10万个集装箱。瑞士10%以上的对外贸易是通过莱茵河港口来实现的。与在外贸中所占比重不到1%的空运相比,这仍是一个很大的比例。而在客运方面,水运交通几乎只用于观光旅游和游客运输。瑞士水道每年的客运量约为1,300万人。

www.port-of-switzerland.ch
瑞士的莱茵河港口

11.1.4 航空

苏黎世机场是欧洲最重要的航空枢纽之一。旅客可在该机场享受到超高标准的服务。该机场在年度机场评级中排名居前也证明了这一点。譬如苏黎世机场因为其对客户的友好和质量标准,在2019年已连续第16次作为欧洲领先机场获得“世界旅游大奖”。其广泛而系统的环境管理体系也在2011年首次获得了“环境创新奖”。苏黎世机场也是全球首个按照飞机排放量收取着陆费的机场。

2019年苏黎世机场的客流量达到3,200万人左右,同期的货运总量达451,827吨。苏黎世机场每年两次更改飞行时刻表,分别在10月下旬和3月下旬。苏黎世机场目前开通了65个国家/地区的100多个目的地。瑞士的另两大国际机场是日内瓦国际机场和巴塞尔欧洲机场,它们也有大量连接欧洲主要商业中心与旅游目的地的航班以及许多飞往国外目的地的直航。2019年日内瓦国际机场客运量为1,800万人,货运量为84,927吨。巴塞尔机场同年的客运量和货运量分别为910万人和106,075吨。

瑞士三大国际机场均位于边境地区,距离邻近国家仅一步之遥,这为邻近国家通过瑞士与欧盟其他国家开展国际贸易提供了极大便利。对机场区域的出口企业来说,航空货运是一个极其重要的货物运输途径。最重要的出口产品包括精细化工和医药产品、高科技产品、汽车零部件和易腐货物。

瑞士四分之三的空运是通过苏黎世的货运枢纽处理的。但另外两大国际机场,即日内瓦国际机场和巴塞尔欧洲机场,也正日益成为重要的货运支持点,尤其针对快运和快递业务。全球领先的快运、包裹和快递服务量实现了稳步增长。

伯尔尼、卢加诺和圣加伦-阿尔滕莱茵的地方机场亦每天提供诱人的定期航班飞往欧洲各地。锡永和圣莫里兹-萨梅丹开设季节性商务航班,不仅对旅游业十分重要,还为整个服务业节省了时间。

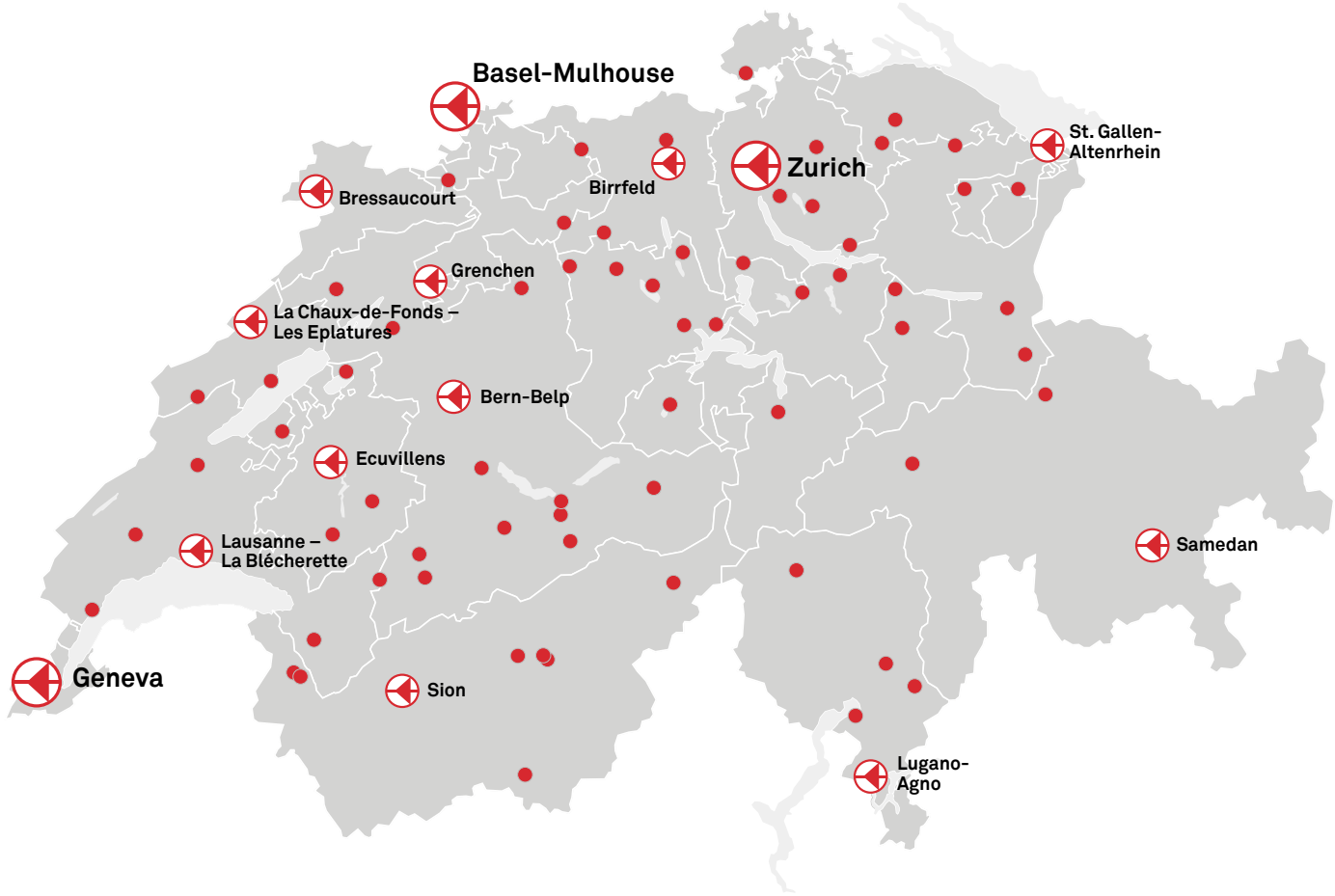
www.flughafen-zuerich.ch
苏黎世国际机场

www.gva.ch
日内瓦机场

www.euroairport.com
巴塞尔欧洲机场

瑞士国家和地方机场

(图40)



✈ 国家机场 ✈ 地方机场 ● 停机坪, 直升飞机机场

资料来源: 瑞士联邦民航局(BAZL)、S-GE自绘图

www.bazl.admin.ch
瑞士联邦民航局(BAZL)

www.swiss.com
瑞士航空公司

www.flughafen-zuerich.ch
苏黎世国际机场

www.gva.ch
日内瓦机场

www.euroairport.com
巴塞尔欧洲机场

www.aerosuisse.ch
瑞士航空航天联合会

www.aopa.ch
飞机拥有者和飞行员协会

国际合作方面,能够在短时间内安排商务航班正变得越来越重要。除国家机场外,瑞士全国范围内的地方机场也着手开展商务航空业务,其中大部分机场适合起降小型飞机(10个地区机场)。这些机场的现代化基础设施专为商务旅客而设计。它们可提供报关服务,或是允许来自“申根协议”(申根国家)所覆盖地区并获得跨境游许可的个人通行。在瑞士,有无数商务航班提供商在大型航空港与机场中有自己的办公室,能提供从包机到合用飞机在内的各种服务。

11.2 通讯

瑞士拥有顶尖的 ICT 基础设施。瑞士拥有全国覆盖的宽带和移动电话网络。大约 95 % 的瑞士家庭已接通宽带互联网。得益于世界一流的苏黎世联邦理工学院 (ETHZ) 和洛桑联邦理工学院 (EPFL) 的计算机科学系, 瑞士拥有大量高素质的 ICT 专业人才。此外, ICT 培训也是瑞士最受欢迎的职业培训之一。在国际横向比较中, 瑞士公司重视技术, 并擅长在数字化变革中灵活运用新技术。

www.bakom.admin.ch
瑞士联邦通讯局(BAKOM)

www.bfs.admin.ch > Look for statistics > Culture, media, information society, sports
信息社会指标

www.nic.ch
注册互联网域名(.ch, .li)

大约 95 % 的瑞士家庭已接入
宽带互联网。

数字竞争力, 2019

总体评分0 – 100

(图41)

1	美国	100.0
2	新加坡	99.4
3	瑞典	96.1
4	丹麦	95.2
5	瑞士	94.6
6	荷兰	94.3
8	香港特别行政区	93.7
10	韩国	91.3
11	加拿大	90.8
15	英国	86.2
17	德国	85.9
19	爱尔兰	85.9
20	奥地利	84.5
21	卢森堡	84.4
22	中国	84.3
23	日本	82.8
24	法国	82.5
41	意大利	67.9
44	印度	65.0

资料来源: 瑞士洛桑国际管理学院(IMD)国际竞争力中心(2019)

11.3 能源

瑞士拥有可靠安全的全国性能源供应体系。瑞士 50% 的总能量消耗由石油产品满足。电力在终端消费中占25%的比重,大部分由瑞士国内供应。与邻国相比,瑞士事实上已经拥有了无CO2排放的生产结构。瑞士最重要的电力供应来自水电厂和核电厂。与其他国家相比,瑞士因此拥有了一种富有吸引力、生产成本相当低的能源结构,与油气价格没有直接挂钩。瑞士已与欧洲能源体系连接。这样,即使在用电高峰的时期,也能保证瑞士全国范围的供电。天然气和石油等其他形式的能源也能保证供应。近3,500个加油站构成了密集的燃油供应网络。在瑞士环境政策范围内,针对汽油与柴油征收矿油税(每公升大概75分),并将所收税款特别拨款并大部分回流到公路建设中(督导税)。为了促进使用环境友好型燃料,从再生资源来的燃料(例如:沼气、生物乙醇、生物柴油、植物和动物油)可部分或完全免除矿油税。用作燃料的天然气或液化气的税款也会降低。此外,还有自愿性的私营措施,例如关于燃料的气候捐税以及受到国内外资助的减排措施。但是,汽油(98号无铅汽油)均价仅为每公升1.64瑞士法郎(2020年2月),价格相当便宜。

瑞士的电力市场高度分散。国内有近700家电力公司为全国供应电力,其中包括8家联盟企业以及大量小型生产商。自2009年起,用电大户(每年需求量超过十万千瓦时)能够自由选择供应商(市场部分自由化)。要完全开放市场,必须通过一项联邦政府决议,但全民公决可以否定政府决议。

www.bfe.admin.ch
瑞士联邦能源部(BFE)

www.stromkunden.ch
大额电力消费者组织

11.4 供水

瑞士是一个水资源极其丰富的国家:欧洲有6%的淡水供应储存在瑞士的阿尔卑斯山。位于瑞士阿尔卑斯山中心的圣哥达山体是一个陆地分水岭:从这里,莱茵河流入北海,罗纳河注入西地中海,提契诺河汇入亚得里亚海,多瑙河汇入黑海。

www.bafu.admin.ch > Topics > Water
瑞士联邦环境办公室(BAFU) - 水资源

11.4.1 饮用水

瑞士通过自来水管道的自来水均新鲜纯净,达到矿泉水的纯度要求,但价格却只有矿泉水的千分之一。即便是公共喷泉里的水也可直接饮用,而无需担心。每年仅有2%的降水量被用作饮用水供应。瑞士家庭、工商业活动中,平均每人每天用水约300升。其中,家庭平均消费142升。在瑞士,自来水管道供应的饮用水平均每1,000升仅需花费大约2瑞士法郎。按每人每天0.30瑞士法郎计算,一个3口之家每天在饮用水上的开销不到0.90瑞士法郎。井水和泉水等地下水占到饮用水消费总量的80%,余下的则主要来自湖水。

www.trinkwasser.ch
饮用水

11.4.2 废水处理和污水污染控制

瑞士扮演着“欧洲环水城堡”的角色,这意味着瑞士在水污染控制方面有义务做出特别的努力。废水净化是长期维持和保护水生生态系统的必然要求。得益于先进的废水净化技术,在瑞士的众多湖泊和河流中游泳不会影响身体健康。家庭、工业、商业和农业产生的废水通过污水管道输送到净化系统中,这些污水管道的总长度达4至5万公里。现如今97%瑞士家庭产生的废水被导入全国大约900座废水处理厂。

11.5 邮政服务

瑞士邮政在全国范围内提供服务。它已成为可靠的代名词,屡次刷新欧洲纪录。

近几年来,邮政市场经历了翻天覆地的变化。除政府邮政体系外,许多私营公司现在开始在竞争开放的特定地区提供邮递服务。自2004年以来,包裹投递市场(超过1公斤)已实现了自由化。从2006年4月起,私营邮政服务公司只要取得必要的许可,就可以从事超过100克的信件邮寄服务。瑞士邮政仅在50克及以下的国内外信件邮寄上保持垄断。当前还未实行更进一步的措施,但是正在讨论完全自由化的可能。

密集的邮政部门投递点构成了紧凑的邮政网络。与其他七个欧洲国家相比,瑞士的邮政局密度最高,分支机构间的距离也最短。此外,瑞士邮政提供从采购、仓储直到信息物流,并包括跨境服务在内的综合物流解决方案。

www.post.ch
瑞士邮政

www.bakom.admin.ch
瑞士联邦通讯局(BAKOM)

11.6 卫生保健

11.6.1 医疗护理

受过良好训练的医疗专业人员、著名的医院和顶尖的医疗机构帮助建立了全球一流的瑞士卫生保健系统。同比他国对卫生事业的投资在国民生产总值(GDP)中所占的比重,瑞士在卫生保健体系中投入更多。由医院、医疗诊所和牙科诊所以及药房所组成的密集网络确保为门诊病人和住院病人提供服务。地面(医院提供的急救服务)或空中(瑞士空中援救组织Rega或TCS)紧急医疗护理非常完善和专业。瑞士保健组织Spitex提供上门医疗护理服务。

从1900年到现在,瑞士人均寿命几乎翻了一倍。根据2019年世界经济论坛竞争力报告,瑞士的人均寿命达到83岁,位居全球第五位。

11.6.2 健康保险

在瑞士居住的所有人都需投保基本健康保险以获得良好的医疗护理。该保险覆盖因疾病或意外险(某些情况下甚至在国外)未覆盖的意外事故而导致的医疗服务。医疗保险不属于政府保险,而是由私营保险公司(医疗保险基金)提供。补充险为非强制性保险。

www.bag.admin.ch > Topics > Health Insurance
健康保险概览



教育和科研

12.1	学校教育和职业培训	129
12.2	继续教育	132
12.3	大学和学院	132
12.4	国际私立学校和寄宿学校	135
12.5	研究和开发	135
12.6	Switzerland Innovation—瑞士创新园区	138

12

对于像瑞士这样缺乏自然资源的国家而言,受过良好教育的劳动力人口和不断创新是其最重要的资本。针对这种情况,瑞士设计了自己的教育和研究政策。公立学校、大学、研究生院、国际私立学校及寄宿学校因高水平的教学质量而在国际上享有盛誉。瑞士的联邦结构也确保了商界和研究机构与教育体系的衔接,并保持极高水准。瑞士教育的一大特点是双轨培训系统:学生既可选择在中学和大学接受传统教育,也可选择接受贸易和工业以及服务行业中的职业培训。

12.1 学校教育和职业培训

瑞士的双轨教育体系在世界上是独一无二的,并有助于培养高素质和创新人才,从而使瑞士的经济发展处于全球领先地位。

根据瑞士的体制,各州负责其区域内的教育质量和教育类型(基础教育、大学和高等专业学院)。只有瑞士联邦理工学院(ETH/EPFL)直属联邦政府。各种协调机构确保了各州间的教育和指导计划的类似性。

www.edk.ch
瑞士州教育局长会议(EDK)

www.educa.ch
瑞士教育服务器

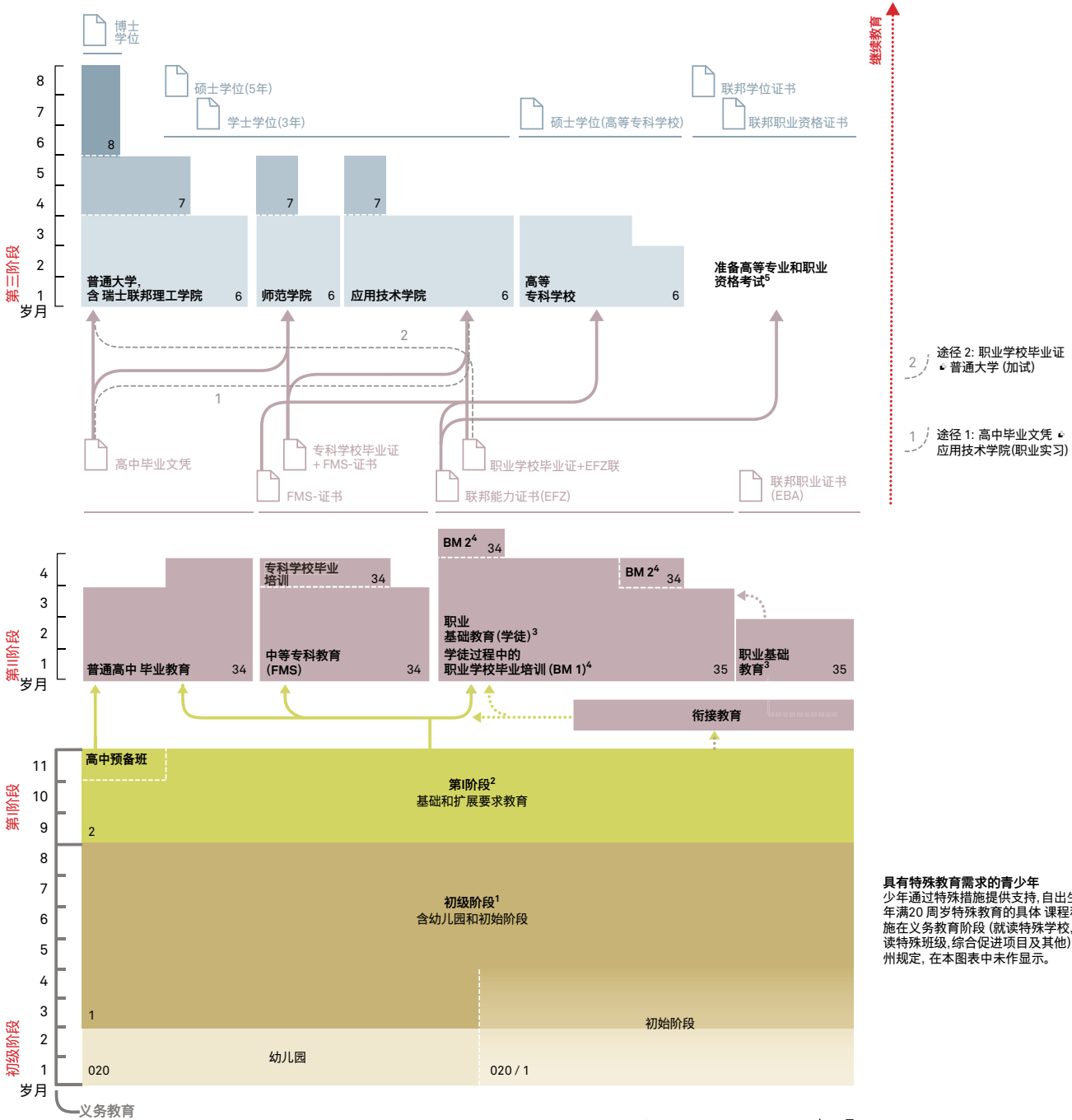
www.bildungssystem.bfs.admin.ch
教育统计

12.1.1 基础教育和继续教育

启蒙教育从5岁或6岁的幼儿园水平开始。小学教育从7岁开始,分四至六级。然后是中学。学生根据各自不同的水平进入中学,其名称和课程各州均有所不同。中学毕业后,学生也就完成了九年的义务教育。随后学生可以进入职业学校,或升入高中准备迎考大学。此外,也可进入预备学校学习。

瑞士的教育体系

(图42)



具有特殊教育需求的青少年少年通过特殊措施提供支持, 自出生至年满20周岁特殊教育的具体课程和措施在义务教育阶段 (就读特殊学校, 就读特殊班级, 综合促进项目及其他) 由各州规定, 在本图表中未作显示。

© EDK CDIP CDEP CDPE, 2015年11月

ISCED | 国际标准教育分类法, 2011年

- 国际标准教育分类法 8
- 国际标准教育分类法 7
- 国际标准教育分类法 6
- 国际标准教育分类法 4
- 国际标准教育分类法 34 + 35
- 国际标准教育分类法 2
- 国际标准教育分类法 1
- 国际标准教育分类法 020

- 1 两年的 幼儿园, 确切说是前两年的初始阶段: 在大部分州为义务教育
- 2 第二阶段: 提契诺州开设4年制初中(根据HarmoS协议第6章的特殊规定)
- 3 职业基础培训(学徒): 学徒工厂培训+职业专科学校课程+就读跨工厂课程; 培训可在全日制学校进行
- 4 职业学校毕业证: 学徒过程中(BM1)或随后接着学徒过程(BM2); 时间 BM2: 全日制1年, 非全日制1.5-2年
- 5 联邦职业考试 / 联邦职业资格证书=ISCED 6; 高等专科学校考试/ 联邦硕士=ISCED 7

教育体系的教学质量(2019年)

1 = 未满足经济发展需求
10 = 满足经济发展需求

(图43)

1	芬兰	9.07
2	瑞士	8.85
3	新加坡	8.71
4	荷兰	8.69
5	丹麦	8.61
8	爱尔兰	7.96
10	德国	7.82
11	中国	7.76
12	澳大利亚	7.71
13	加拿大	7.61
16	比利时	7.34
18	卢森堡	7.28
19	奥地利	7.13
21	法国	7.09
27	英国	6.54
28	意大利	6.52
29	美国	6.52
32	日本	6.31
42	印度	5.45
47	韩国	4.74

资料来源:瑞士洛桑国际管理学院(IMD)国际竞争力中心(2019)

95%的学生在所居住区域的公立学校完成义务教育,仅有5%的学生就读私立学校。公立学校享有良好的声誉。2018年经合组织开展的国际学生评估项目(PISA)的结果显示,瑞士学生的平均得分高于经合组织成员国学生的平均水平,公立学校的得分也高于私立学校。洛桑国际管理学院(IMD)也证明,瑞士拥有高质量的教育体系,可以满足经济需求(见图43)。

公立学校不仅提供教育,也实现重要的融合功能:有着不同的社会、语言和文化背景的孩子进入了同一所学校。对于具有四种国家语言的瑞士来说,具备多种语言技能极为重要。在义务教育阶段,除母语外,孩子们还学习第二种国家语言和英语。

2017年,瑞士的公共教育支出达到了近380亿瑞士法郎。这相当于瑞士国内生产总值的5.7%。如果按人均计算,瑞士荣居世界首位。

www.pisa.oecd.org
PISA研究

www.bfs.admin.ch
瑞士联邦统计局

人均教育公共开支,2017年

单位:美元

(图44)

1	冰岛	5,359
2	卢森堡	4,940
3	挪威	4,227
4	瑞士	3,957
5	丹麦	3,724
6	美国	3,597
7	瑞典	3,582
10	比利时	2,752
12	荷兰	2,485
14	奥地利	2,297
15	爱尔兰	2,234
16	法国	2,089
17	加拿大	1,982
19	英国	1,839
20	德国	1,835
22	新加坡	1,638
23	香港特别行政区	1,536
25	韩国	1,353
26	意大利	1,229
27	日本	1,211
48	中国	321

资料来源:瑞士洛桑国际管理学院(IMD)国际竞争力中心(2019)

12.1.2 职业培训

瑞士拥有全球最完善的职业教育体系。瑞士的劳动力市场能够持续保持较低的失业率,这一方面得益于稳定的国民经济,另一方面也归因于瑞士高质量的职业教育体系。基本的职业培训在完成义务教育后开始。瑞士极为重视实用的在职培训。超过四分之三的年轻人都要完成学徒培训。此种培训将持续3至4年,包括在公司的工作实践和在职业学校的理论学习。此外,学生可以获得职业资格证书,得以进入高等专业学院深造,从而获得学士学位、或在某些情况下甚至获得硕士学位。高等专业学院提供高等教育。瑞士88%的学生在完成义务教育后继续接受教育,令瑞士在该方面位于经合组织成员国前列。

这种双轨体系确保企业可以为特定行业选择合格并受过实际培训的雇员。瑞士青年的失业率大大低于欧元国家的平均水平。值得注意的是,作为瑞士学校体系基础的职业培训并未减少对科学教育的重视。

职业教育和培训在瑞士发挥着重要的作用。高等专业和职业考试在经联邦政府机构批准由职业协会进行。在成功通过考试后可以获得瑞士的职业资格证书或文凭。瑞士有约150家获联邦政府机构认可的高等专科学校,其中大多数为技工学院。这些学校教授那些通常在其他国家大学才提供的职业资格教育。瑞士与欧盟间签订的双边协议互相承认相应的职业文凭。此外,国家职业资格(NQR职业培训)框架及证书说明和文凭附件也有助于对瑞士职业资格的比较和理解。

www.s-ge.com/education
关于瑞士职业教育的数据和信息

www.sbf.admin.ch
瑞士国家教育、研究及创新秘书处(SBFI)

www.wbf.admin.ch > Topics > Education, Research and Innovation
联邦经济教育和研究部(WBF)信息

www.swissworld.org > Education
瑞士教育体系

www.berufsberatung.ch
职业选择、学习和职业生涯

12.2 继续教育

继续教育在瑞士扮演着重要的角色。大学和应用技术学院等公立机构提供研究生项目和各类专题的课程。这些课程不仅对大学毕业生开放,也对其他所有人开放。生以外的人也可以报名旁听常规课程。学成人教育课程由联邦政府资助,向所有人开放。私立学校也提供从语言到瑜伽乃至管理课程的广泛课程。

www.weiterbildung.ch
www.ausbildung-weiterbildung.ch
www.seminare.ch
继续教育(教育机构,课程)概览

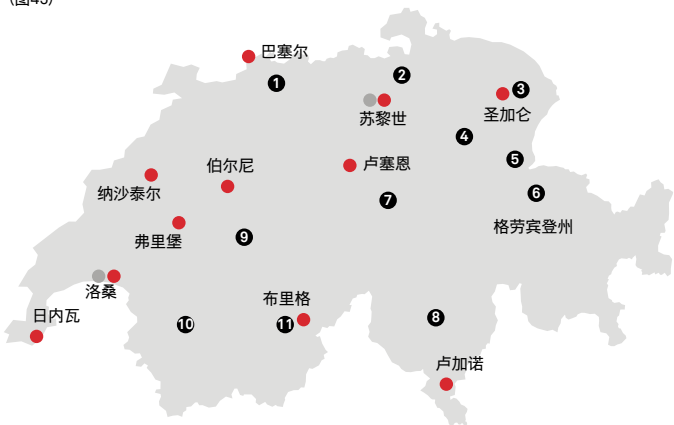
www.up-vhs.ch
瑞士成人教育大学协会

12.3 大学和学院

12.3.1 大学和技术学院

大学和技术学院

(图45)



高等专业学院所在地区:

- 1 瑞士西北高等专业学院 (Fachhochschule Nordwestschweiz)
- 2 苏黎世应用技术学院 (Fachhochschule Zürich)
- 3 FHS St. Gallen University of Applied Sciences
- 4 University of Applied Sciences Rapperswil
- 5 NTB Interstate University of Technology Buchs
- 6 Chur University of Applied Sciences (Fachhochschule Graubünden)
- 7 瑞士中部高等专业学院 (Fachhochschule Zentralschweiz)
- 8 瑞士意大利语区高等专业学院 (Scuola Universitaria Professionale della Svizzera Italiana)
- 9 伯尔尼高等专业学院 (Fachhochschule Bern)
- 10 瑞士西部高等专业学院 (Haute Ecole Spécialisée de Suisse occidentale)
- 11 Swiss Distance University Institute, Brig

Sources: State Secretariat for Education, Research, and Innovation (SERI), 2020

每年学费

(学士学位,单位:瑞士法郎)

(图46)

	联邦理工 学院 洛桑	瑞士联 邦理工 学院 苏黎世	大学 巴塞尔	大学 伯尔尼	大学 弗里堡	大学 日内瓦	大学 洛桑	大学 卢塞恩	大学 纳沙泰尔	大学 圣加仑	大学 苏黎世	卢加诺大学 (卢加诺和门 德里西奥)
瑞士学生学费 总额	1,560	1,458	1,700	1,568	1,310	1,000	1,160	1,620	1,030	2,458	1,548	4,000
国际学生额外 收费				400	300			600	550	3,800	1,000	4,000
国际学生学费 总额	1,560	1,458	1,700	1,968	1,610	1,000	1,160	2,220	1,580	6,258	2,548	8,000

资料来源: Berufsberatung.ch(2020年)

瑞士有10所州立大学,授课的主要语言为德语(巴塞尔、伯尔尼、苏黎世、卢塞恩和圣加仑大学)、法语(日内瓦、洛桑和纳沙泰尔大学)、意大利语(卢加诺大学)以及德语和法语双语(弗里堡大学)。瑞士在洛桑和苏黎世各有一所联邦理工学院,授课语言分别为法语和德语。2019年/2020年秋季学期,这12所大学招收的学生数量总共为156,669人,其中51%为女性,而外国学生为31%,是世界上外国学生比例最高的国家之一。外籍教授比例达到50%,这一数字相当高,并且自从2002年起就在不断增加,体现了瑞士大学国际化的特点。

瑞士大学提供的教学科目的范围非常广泛。除医科外,入学申请没有特别的限制。对于学士或硕士学位,外国学生必须达到一定的语言要求,一些大学还要求学生通过入学考试。对国际学生收取的学费也较为合理。除学费外,每年的生活费用因城市和个人需求不同从1.8万至2.8万瑞士法郎不等。作为“博洛尼亚协定”(目的在于创建一个欧洲高等教育区)的成果,所有的瑞士大学和学院都已将所有课程的学习转换成学士学位制或硕士学位制。在该改革范围内,学习课程正在越来越多地提供部分或完全的英语教学(尤其是硕士课程)。瑞士参加了国际学生交换项目(ISEP),海外学期可以在瑞士大学进行学期计数。

在许多学科的课程和某些专业领域研究方面瑞士的大学在国际上赢得了极高的赞誉。苏黎世联邦理工学院(ETHZ)和洛桑联邦理工学院(EPFL)这两所瑞士联邦大学与国际研究机构合作开展尖端研究。它们致力于吸引世界知名的科学家。在全球和欧洲的大学排名中,瑞士的大学往往跻身前一百名,同时一些研究所还进入世界顶级行列。瑞士的学院和大学还参与国际研究项目,并无一例外地都提供研究生教育(部分与国外学术机构进行合作)。

www.sbf.admin.ch
瑞士国家教育、研究及创新秘书处(SBFI)

www.universityrankings.ch
大学排名

www.swissuni.ch
瑞士继续教育大学协会

www.swissuniversity.ch
提供给外国学生的信息

提供高级工商管理硕士课程的最佳学校:

(图47)

学校名称	网站主页
瑞士洛桑国际管理学院	www.imd.org/emba
Omnium Alliance (圣加仑大学、多伦多大学、合作学校)	www.omniumgemba.com www.gemba.unisg.ch
圣加仑大学	www.emba.unisg.ch
苏黎世大学	www.emba.uzh.ch
罗彻斯特-伯尔尼(伯尔尼大学、罗彻斯特大学)	www.rochester-bern.ch
苏黎世商务教育研究所	www.ceibs.ch
ZfU国际商学院	www.zfu.ch/mba
卢塞恩EMBA	www.hslu.ch/emba
洛桑联邦理工学院 (ETHL)	emba.epfl.ch
Università della Svizzera italiana	www.emba.usi.ch
Geneva School of Economics and Management	www.unige.ch/gsem/en/executive/emba

资料来源: 自编

12.3.2 应用技术学院

高等专业学院为职业人士提供学士学位和硕士学位的实践培训。这些职业人士大部分已获得职业资格证书或者已在他们所从事的行业积累了一定经验。除常规教学外,应用技术学院还与私营企业、尤其是中小型企业共同开展研发项目,并为当地的企业提供高等培训课程。

这样一来,高等专业学院承担了地区性科学技术传播的部分责任,并由此与各行业保持持续的良性互动。它们在教学、研究、开发和服务方面具备较强的实力,在客户、市场和实务方面具有很强的针对性。作为研究机构,他们在国家层面上得到了瑞士的创新支持机构 Innosuisse 的支持,并与瑞士联邦理工学院和多所大学展开合作。

www.sbfi.admin.ch > Hochschulen > kantonale Hochschulen > Fachhochschulen und pädagogische Hochschulen
应用技术学院概览

www.innosuisse.ch
瑞士的创新促进机构

12.3.3 高级工商管理硕士项目(EMBA)

继续教育的一个特殊种类是高级工商管理硕士项目(EMBA),主要针对拥有多年工作经验的管理人士。一般而言,EMBA项目是边工作边学习的项目,采用模块制教学。除在瑞士授课外,这类学位制项目大多会包括一段时间的海外教学。瑞士洛桑国际管理学院是瑞士大学的典范,其EMBA项目在全球EMBA项目排行榜中常常名列前茅。圣加仑大学的EMBA课程也是全球最佳EMBA项目之一。

www.find-mba.com > Europe > Switzerland
瑞士的工商管理硕士/高级工商管理硕士项目

www.ausbildung-weiterbildung.ch
瑞士教育门户网站

www.swissuniversity.ch
瑞士大学开设的项目

12.4 国际私立学校和寄宿学校

瑞士教育体系还包括私立学校。瑞士共有260多所私立学校,这些学校共有10万余名学生,授课语言为德语、法语或意大利语这三种国家语言或英语(部分学校还使用其他语言授课)。总体来讲,国际学校对于在外企工作的雇员非常重要,因为他们只会在瑞士做短期停留。在那里,子女接受合适的母语教育或国际教育,并为其本国有效的毕业考试如Abitur、Baccalauréat或美国大学入学证书等做相应的准备。瑞士在各地区和各大城市均设有合格的教育机构。学费与其他国家相比处于适中水平。

瑞士的寄宿学校不仅因高质量教学也因为其严格的纪律和学生的国际化而闻名。这些学校通常都有较高的入学标准,并凭借极高的教学质量而享誉全球。

www.swissprivateschoolregister.com
瑞士私立学校注册

www.swiss-schools.ch
瑞士私立学校联合会(VSP)

www.sgischools.com
瑞士国际学校组织

12.5 研究和开发

12.5.1 瑞士科研产业

技术革新的步伐越快,研发在一国经济中所发挥的作用就越大。瑞士的研究活动十分密集。2017年,瑞士花费超过3%国内生产总值(GDP)用于研发。

在2017年总额达226亿瑞士法郎的研发支出中,69%来自私营部门(大约156亿瑞士法郎)。研发支出最高的行业为制药(36%)和机械制造行业(10%)。

按照人口数量计算,瑞士是全球诺贝尔奖获得者最多的国家(参见图49)。在专利申请方面,瑞士在国际比较中位居第二位(参见图48)。

**瑞士的研究活动十分密集。
2017年,瑞士花费超过3%国内
生产总值(GDP)用于研发。**

每十万居民的专利申请数量(2017年)

(图48)

1	卢森堡	585
2	瑞士	528
3	韩国	440
4	日本	363
5	瑞典	231
9	荷兰	219
10	德国	213
12	美国	161
13	奥地利	157
14	新加坡	124
15	比利时	121
17	爱尔兰	111
18	法国	106
20	中国	94
21	英国	81
23	加拿大	65
24	意大利	52
25	澳大利亚	47
27	香港特别行政区	32
55	印度	2

资料来源: 瑞士洛桑国际管理学院(IMD)国际竞争力中心(2019)

瑞士的科学出版业全球领先,每百万居民拥有将近 4,300 种出版物。放眼全球,瑞士占全球出版物总量的 1.1%,位居全球第 19 位。在科学杂志上发表文章(印刷和电子版)是传播研究成果和知识的主要手段。所谓的影响因子(Impact Factor)是指某一期刊的文章在其他出版物中被引用的次数。在全球被引用最多的出版物中,1.5% 由瑞士出版。这表明瑞士的出版物在全球的受认可程度。瑞士出版了生命科学领域的大部分出版物。

政府的拨款主要用于基础研究。私营企业和科学界密切合作。每家大学级和学院级的教育机构均设有与私营企业合作的协调办事处。瑞士的创新支持机构 Innosuisse 可为企业与非盈利性研究组织合作进行的研发项目提供大量资助。

www.sbf.admin.ch > Topics > Research & innovation
瑞士国家教育、研究及创新秘书处(SBF)

www.kti.admin.ch
技术和创新委员会

www.snf.ch
瑞士国家科学基金会(SNF)

www.myscience.ch
瑞士研究与创新门户网站

每百万居民的诺贝尔奖获奖数(2018年)

(图49)

1	瑞士	1.53
2	挪威	1.50
3	英国	1.04
4	瑞典	0.98
5	美国	0.91
6	以色列	0.90
7	丹麦	0.69
8	荷兰	0.52
9	奥地利	0.45
10	爱尔兰	0.41
11	德国	0.41
13	比利时	0.35
14	法国	0.33
16	加拿大	0.24
18	日本	0.15
19	香港特别行政区	0.13
22	意大利	0.08
27	中国	0.00
28	印度	0.00
29	韩国	0.00
29	卢森堡	0.00

资料来源: 瑞士洛桑国际管理学院(IMD)国际竞争力中心(2019)

12.5.2 国际合作研发

瑞士的私营部门对与国外尤其是欧盟的研究合作十分感兴趣。与致力于创新的国外伙伴合作研发,也能使小规模公司从接触这些公司的专有技术中获益。与欧盟签订的双边协定为这类合作创造了更为有利的条件。

更多关于国际合作研发的信息请参阅第4.2.4章。

www.snf.ch > The SNF > Research policies > International co-operation
国际合作研发

www.sbf.admin.ch > Research & Innovation > International Cooperation in Research and Innovation
瑞士教育、研究、科技的国际合作

瑞士研究机构

(图50)

机构		地点	网页
CERN	欧洲粒子物理实验室	日内瓦	www.cern.ch
EAWAG	瑞士联邦供水、废水处理与水资源保护研究所	杜本多夫(苏黎世州)、卡斯坦宁堡(卢塞恩州)	www.eawag.ch
EMPA	瑞士联邦材料测试与开发研究所	图恩(伯尔尼州)、杜本多夫(苏黎世州)、圣加仑	www.empa.ch
PSI	保罗谢尔研究所	菲林根(阿尔高州)	www.psi.ch
SLF	瑞士联邦雪和雪崩研究所	达沃斯(格劳宾登州)	www.slf.ch
研究生院	国际发展研究院	日内瓦	www.graduateinstitute.ch
WSL	瑞士联邦森林、雪与景观研究所	比尔门斯多夫(苏黎世州)、贝林佐纳(提契诺州)、达沃斯(格劳宾登州)、洛桑(沃州)、锡永(瓦莱州)	www.wsl.ch

资料来源:瑞士国家科学基金会(SNF)

12.6 SWITZERLAND INNOVATION—瑞士创新园区

Switzerland Innovation(瑞士创新园区)为技术型企业提供空间,帮助其和全球领先的大学(其中包括著名的苏黎世联邦理工学院和EPFL以及巴塞尔大学)合作并共同利用研究成果,以便开发出符合市场需求的产品和服务。在瑞士创新园区,学术界与企业之间的跨学科合作发展迅速。由此形成了新时代全新的营销方式和方法。

瑞士创新园区的技术园区是研究导向型企业开发其极具开创性或者热销产品的理想商业驻地。瑞士以创新型国家而闻名。

12.6.1 创新重点

Switzerland Innovation的创新重点集中在以下五大方面:健康与生命科学、移动及运输、能源、环境和自然资源、制造和生产以及计算机和信息技术。上述几方面成为了下列具体应用领域中更多创新实践的沃土,这些创新开发给公司或企业带来诸多益处:机器人技术、人工智能、航天、纳米技术、材料研究、增材制造、诊断、癌症治疗或可再生能源。

12.6.2 瑞士创新园区

瑞士创新园巴塞尔园区

作为生命科学以及精密工程等领先工业和尖端学术研究的联系纽带,瑞士巴塞尔地区创新园为各种创新型研发项目提供平台和最先进的基础设施。重点在于卫生和医疗技术、数字健康、生物技术和工业转型。得益于巴塞尔大学或苏黎世联邦理工学院(ETHZ)生物系统科学与工程系等本地研究机构,可以随时了解不同领域的前沿研究进展。巴塞尔地区创新园包含阿尔施维尔、巴塞尔、汝拉和诺华园区(Novartis Campus)四地,提供了创新和高度先进的基础设施,是初创企业赖以发展的理想温床。

瑞士创新园比尔/比安园区

瑞士创新园比尔/比安园区拥有现代化生产技术(工业3D打印)、电池技术、医疗技术和智能工厂四大技术中心以及五大研究和开发重点领域:卫生保健和生命科学、能源、环境和自然资源、生产和材料、计算机和信息学以及交通和运输。园区为中小企业和初创企业提供实验室和研究服务,并在产品的开发和完善方面提供支持。

瑞士创新园Innovaare园区

瑞士创新园Innovaare园区地处菲林根的保罗谢尔研究所(PSI)附近,是一处特色鲜明的创新园,拥有高度现代化的大型研究设施。在这里形成了一个研发生态系统,大公司、中小企业和初创企业的研究团队也能够和保罗谢尔研究所的精英科学家们共同合作。依靠PSI研究所在加速器技术、新材料和新工艺、人类健康和能源科学领域的专业技术,将各项创新推向市场。

创新重点和专业领域

(图51)



资料来源:瑞士创新园区,S-GE自绘图

瑞士创新园洛桑联邦理工学院(EPFL)西部园区

瑞士创新园洛桑联邦理工学院 (EPFL) 西部园区是由瑞士西部的六家高效围绕知名的洛桑联邦理工学院 (EPFL) 延伸且涵盖所有创新领域的网络。企业和研究人员在这里可以利用装备精良的实验室, 独一无二的学术环境氛围, 从而致力于未来技术的研发。通过研究人员、人才和企业家之间的交流, 为创新提供肥沃的土壤。大型集团的研发团队和创新型初创企业有机会和全球知名的教授和创新衍生公司进行科研合作, 通过新产品的开发携手铸就未来。200 多家初创企业和 30 家国际化企业已进驻这些创新园。

瑞士创新园苏黎世园区

瑞士创新园苏黎世园区毗邻著名的苏黎世联邦理工学院(ETH)和苏黎世大学,这在无形中就为企业搭建了一个全新的研究、开发和创新平台。该园区的首批项目来自机器人技术和交通、航天和航空以及高端制造领域。正因如此,苏黎世联邦理工学院才决定创立机器人和交通运输技术研发中心,以促进学术界、公司和初创企业之间的合作。此外苏黎世大学还计划建立一个太空和航空中心。

12.6.3 目标群体

瑞士创新园区位于全球研发中心的战略制高点,这一优势足以使众多创新型企业趋之若鹜。其他任何地方都无法提供如此全面的新技术以及全球顶级专家的专业知识——开拓性的创新理念将在这里成为现实。研究团队和创新小组在充满创造热情的环境中合作,旨在向全球市场成功推出新产品。目标群体为:

- 计划开发适销对路的新产品、服务及工艺的中型和大型技术型企业
- 具有高附加值,重点在研发与创新的高科技企业
- 企业集团和初创企业的研究小组、研究和开发团队。

12.6.4 服务

全面的服务和一流的科研基础设施确保了研发团队和创新小组在瑞士创新园区以最高效率工作。此外,我们还提供:

- 在学术界顶尖合作伙伴实现合作方面的支持以及顶级的人才和研究员。
- 由蓬勃发展的高科技初创企业和衍生企业构成的企业网络。
- 交流理念的平台,促成与国际公司的研究和开发团队达成合作的机会。
- 帮助研究和开发领域的从业人员施展其才能的行业联络官。
- 总面积约200,000平方米的高级实验室、办公室、会议室和共享工作场所;包括加速器在内的大型研究设施。
- 利于企业发展的稳定的政治环境;来自瑞士和欧盟政府的研究支持;可吸引顶级人才及其家人的极高生活质量。

www.s-ge.com/innovation-parks

www.switzerland-innovation.com
瑞士创新园区基金会



在瑞士生活

13

13.1	安全和生活质量	131
13.2	移居和融合	133
13.3	租赁住房	133
13.4	电话、网络和电视	134
13.5	保险	135
13.6	公共交通	135
13.7	休闲活动	135
13.8	收入和生活成本	136

由于生活质量极佳且环境安全,瑞士是世界上预期寿命最长的国家之一。保护完好的自然环境和多种多样的文化休闲机会不仅吸引了众多游客,也吸引了不少高素质的外国雇员。瑞士家庭的月平均收入为7,304瑞士法郎,在扣除社保缴款和税金之后,所剩余的近70%的收入可用于消费。因此,尽管瑞士物价相对较高,但瑞士的购买力仍居全世界之首。

13.1 安全和生活质量

瑞士是一个特别安全的国家,生活质量极高。瑞士的城市和边远地区在诸如收入、卫生保健、气候与地理、政治稳定性、安全与保障、个人自由、家庭与社区生活等重要标准方面的得分都很高。

在由英国美世咨询公司发布的全球城市排名中,苏黎世、日内瓦、巴塞尔和伯尔尼等城市连续数年名列前茅。

全球生活质量排名(2019年)

(图52)

1	奥地利维也纳
2	瑞士苏黎世
3	加拿大温哥华
4	德国慕尼黑
5	新西兰奥克兰
6	德国杜塞尔多夫
7	德国法兰克福
8	丹麦哥本哈根
9	瑞士日内瓦
10	瑞士巴塞尔
11	澳大利亚悉尼
12	荷兰阿姆斯特丹
13	德国柏林
14	瑞士伯尔尼
16	加拿大多伦多
21	卢森堡大公国卢森堡市
25	爱尔兰都柏林
34	法国巴黎
38	意大利米兰
40	英国伦敦
41	美国纽约
44	东京日本
71	香港特别行政区香港特别行政区

资料来源:美世生活质量调查排名(2020年)

无论何时何地,任何人的行动自由和安全均得到保证。瑞士几乎没有较大的人口中心或是千篇一律的住房开发项目。孩子们通常可以在没有大人陪同的情况下前往学校。安全的环境和瑞士人传统的审慎性格受到广泛赞誉:甚至国际知名人士在瑞士从事各项活动时,通常都无需采取个人保护措施。

对于国外的高素质人才,瑞士是一个充满吸引力的地方。在最有吸引力国家的国际排名中,瑞士作为全球人才中心连续多年蝉联榜首宝座(参见图 53)。国际管理发展研究所 (IMD) 每年发布该榜单,对各个国家吸引和留住高级人才的能力进行对比。研究表明,瑞士尤其以拥有稳定的经济和政治环境、卓越的教育体系和高效的生产力脱颖而出。此外还具备较高的全球化知识和优异的生活质量。

对于国外的高素质人才来说,
瑞士是第一选择。

人才的发展、吸引和挽留,2019 年

总体评分 1 - 100

(图53)

1	瑞士	100.00
2	丹麦	90.80
3	瑞典	86.94
4	奥地利	86.91
5	卢森堡	86.65
6	挪威	85.95
7	冰岛	85.15
8	芬兰	83.14
9	荷兰	81.81
10	新加坡	81.80

资料来源:瑞士洛桑国际管理学院(IMD)国际竞争力中心(2019)

13.2 移居和融合

目前有超过10,000家外国企业在瑞士经营并以瑞士为商业驻地。其中的许多公司通常会将其经理人和专家派往瑞士,作为外派雇员在当地作临时性短暂停留。有很多专业的移居机构、外派人员组织、书籍和网站可以为这些移居雇员提供帮助,使他们能迅速适应在瑞士的生活。

根据个人的不同情况,移居国外会遇到各种问题。哪所学校最适合?去哪里购物?如何找房子?税收情况怎样?在瑞士各地,您都能找到经验丰富的国际顾问,他们可以就有关瑞士各方面的问题为您提供进一步的协助。专业移居机构可以提供全面的解决方案,涵盖移居瑞士的诸多事宜和移居早期阶段。互联网可以提供大量相关信息。许多州立经济促进机构也专为外籍人员开设了网络信息平台。

www.ch.ch > Moving home
移居瑞士

13.2.1 移居

个人财物(家居用品、个人收藏、动物或汽车等)在移居时可免入境关税。唯一要求是上述入境物品必须已使用至少六个月,并且入境后会继续使用。除申请表以外,在入境时还要向海关办事处提交雇佣合同、租赁合同或先前居住国的注销证明(欧盟25国/EFTA公民)或者居留许可担保(其他国家公民)。进入瑞士后,务必要在14天内到居住地市政部门登记注册。注册时,需要如下文件:

- 正式有效的身份证明文件,如(每个入境家庭成员入境的)护照或身份证。
- 健康保险确认书(强制性基本险的证明文件)。瑞士健康保险基金的登记时间为3个月,也可在随后提交健康保险确认书。
- (每个入境家庭成员的)护照照片1张。
- 个人档案(如有关出生日期、婚姻状况、结婚证书、未成年子女出生证明等方面的登记文件)。
- 雇佣合同。

如果车辆被一同带入瑞士,则务必于十二个月内瑞士境内注册技术检查、购买保险并且上牌。换取瑞士驾照的时间与上述规定相同。

www.ezv.admin.ch > Information Individuals > Information individuals Personal property, students, holiday homes, getting married and inheritance > importing into Switzerland
移居入境财物申请表

13.2.2 语言课程

很多瑞士居民都通晓英语及/或另一门瑞士国语。为了融入瑞士社会,掌握在瑞士某个特定地区所使用的国语是极为有利的。根据地区的不同,当地所用的语言可能是德语、法语、意大利语或罗曼语。但是,瑞士有四种本国语言的事实并不意味着所有的瑞士人都能够说这四种语言。

在瑞士,您能找到针对个人需求而开设的众多语言课程。公共机构为了帮助促进移民融入社会,也提供各自国语方面的语言课程。建议上网查询或浏览瑞士继续教育联合会的网站。

www.alice.ch > Dienstleistungen > Kurse > Kurse finden
www.weiterbildung.swiss
瑞士继续教育联合会

13.3 租赁住房

个人如有兴趣租赁住房,则应与广告发布者(通常是一家专业的房地产管理公司)联系,并约定时间去看公寓。如果该公寓合您心意,一般会要求您填写一份申请表。表中包括诸如年龄、婚姻状况、专业或职业、子女、居住情况、雇主、工资和宠物等信息。申请人通常需提供一份债务执行登记的摘要文件,证明其有能力支付租金。该文件可向当地的债务执行办公室索取。

13.3.1 押金和租赁协议

承租人通常必须提前支付一定金额作为押金。押金最多是三个月的房屋租金,并且存在承租人名下的特殊银行账户(租房押金账户)中。这笔存款被当作向房主提供的保证金。承租人搬离之后,可连同利息一起收回押金。

承租人有权入住整洁和实用的公寓。公寓的正式交接须在新租客入住之前完成。承租人和房主共同对公寓状况进行检查,并以书面形式记录公寓的损坏情况。

一般而言,承租人需在每月提前支付下个月的租金。承租人通常也需支付额外的费用,比如取暖费、热水费或有线电视费。承租人每个月或每个季度都会收到电力公司寄来的电费账单。由于电话和互联网(通常还包括有线电视)的提供商很多,承租人需对此订立单独协议并直接向服务提供商付费。

在瑞士,对于固定电话、移动电话、网络电话(VoIP)和互联网人们有众多服务提供商可供选择。

如果房主希望提高租金(比如,在装修或抵押贷款利率上升之后),则他们必须通过正式手段来实现。如果承租人认为上调租金并不合理,可在30天内向仲裁机构提出书面申述。

承租人或房主均可单方面终止租赁协议。协议中必需写明通知条款。承租人必须以书面(最好是挂号信)形式发出终止通知。已婚夫妻享有同等权利。这表示,终止通知只有在夫妻双方都签字的情况下才有效。搬离公寓时,承租人交回的公寓必须干净整洁。承租人与房主一起检查公寓情况,并书面记录公寓损坏情况。双方共同商定由哪一方来支付必须的维修费用。

13.3.2 租房规则与房屋维护

在多数情况下,有专门的物业管理公司负责物业建筑的管理工作。尤其是在大型建筑方面,还有一位物业管理员,此人可解答承租人的问题、进行小型维修、并对安全和维护工作进行监督。地区租户协会也可以为遇到问题的承租人提供帮助。

www.bwo.admin.ch > Wie wir wohnen > Infoblatt «Wohnen in der Schweiz»
租房须知

租户协会
德语区: www.mieterverband.ch

法语区: www.asloca.ch

提契诺州: www.asi-infoalloggio.ch

13.4 电话、网络和电视

在1998年市场自由化之前,瑞士的电信市场一直由瑞士电信(Swisscom)所占领。如今,对于固定电话、移动电话、网络电话(VoIP)和互联网人们有众多服务提供商可供选择。瑞士电信、Salt和Sunrise公司是移动电话服务的主要提供商。此外,还有其他一些公司使用上述主要提供商的网络并提供极其诱人的条款,其中包括:M-Budget Mobile、CoopMobile、yallo和mobilezone。所有这些服务也可暂时性向居住在瑞士的外国人提供,但必须进行登记(即便预付费服务也是如此)。互联网接入十分方便。还可提供模拟连接、综合服务数字网络(ISDN)、数字用户专线(DSL)和各种有线连接。

upc cablecom 和瑞士电信都是电视业务方面的市场领导者。有四分之三的瑞士家庭已经安装了 upc cablecom 的有线模拟连接,可以接收 60 多个频道。数字接收则需安装额外的接收器。通过电话线接入瑞士电信的“Swisscom TV”后,亦可以接收到 200 多个频道。超过 300 家地方有线网络运营商提供与 upc cablecom 类似的服务。当然,您也可以通过卫星接收电视频道。在瑞士收听广播或收看电视的任何个人都须支付接收费。不论收看或收听什么节目,或者以何种方式接收到这些节目。Serafe 股份公司负责征收广播和电视频道的接收费并开具发票。

www.local.ch
电话簿

www.comparis.ch
服务提供商和价格比较

www.teltarif.ch
服务提供商和价格比较

www.serafe.ch
广播和电视接收费的瑞士接收中心

13.5 保险

瑞士居民拥有综合性的保险保障。总的来说,瑞士家庭在健康保险方面的平均花费达到家庭预算的19%。到目前为止,医疗保险上的花费是最大的。

养老金和失业保险都是强制性的,医疗保险房产保险(自置居所)也是如此。养老金和失业保险由政府规定,直接从工资中扣除。购买医疗保险和责任保险时可依据个人情况选择保险公司。

对于租住公寓的任何个人,强烈建议其办理保障家居财物和个人责任的保险(单独或一并购买)。财物保险包括诸如浴缸溢水导致地板损毁的情况。个人责任保险覆盖了由被保险人对第三方所造成的任何损害(财产损失和/或个人伤害)。

汽车所有人必需投保汽车责任险。该保险覆盖了因驾驶被保险汽车所造成的个人伤害和/或财产损失,而不论事故发生时的驾车者为何人。另外也建议投保部分或综合车辆险。

13.6 公共交通

得益于发达的公共交通,在瑞士生活的人即使自己没有汽车,也可以有多种出行方式。铁路、公共汽车和水上交通网络非常密集,使瑞士成为全球交通密度最高的国家之一。水上交通不仅被用于旅游之用途,也是重要的交通连接通道。在瑞士,每个单独的村庄都拥有至少每两个小时一班的某种形式的交通工具。

公共交通的车票和公交卡种类繁多。基本规则是,公交卡的有效期限越长,价格就越便宜。比如为期一年的公交卡的价格相当于八个月的零售票价。如果购买了“通票”,您可以任意乘坐瑞士联邦铁路局(SBB)的铁路网、大多数私营铁路线、水上交通、公共汽车和市内公交网。价格便宜的“半价卡”,有一年、二年和三年期不等,持卡人在乘坐SBB及许多私人登山铁路线时可在正常票价基础上享受50%的折扣。6岁以下的儿童可以免费搭乘;16岁以下的儿童在与父母同行时使用“少年卡”或在与祖父母(外祖父母)同行时使用“孙辈卡”可免费搭乘。16到25岁的年轻人可以购买“Seven25”卡,这样晚上7点之后可免费乘坐二等车厢。不仅瑞士居民能从这些票价优惠中受益,旅游者也能从专门为其设计的方案中获益。

www.sbb.ch
瑞士联邦铁路局SBB: 列车运行时刻表、票务

www.swisstravelsystem.com
外国游客在瑞士旅行

13.7 休闲活动

13.7.1 休闲和文化活动

瑞士有各种不同的文化和休闲活动,因而终年都是自然爱好者、体育爱好者、追求和平宁静的人士、艺术爱好者以及商务游客的理想目的地。瑞士所代表的是个性、真正的放松和体验。游客和瑞士的永久性居民随时都能在这里找到适合自己的活动:家门口的夏日和冬日运动、富有魅力的集市或充满活力的城市生活、文化或自然、放松或休闲。得益于分散的居住结构,大城市以外地区的文化生活及体育和社会活动也各式各样、丰富繁多。瑞士还是多个著名盛典的举办国,比如卢塞恩节和蒙特勒爵士乐节、格施塔德的梅纽因艺术节、卢迦诺电影节、巴塞尔艺术节、克莱恩-蒙塔纳的欧米伽欧洲大师杯高尔夫精英赛、巴塞尔的瑞士室内网球赛或苏黎世田径运动会。除了这些主要的活动之外,还有当地多姿多彩的文化活动。

瑞士拥有1,100多家博物馆,是世界上博物馆分布最密集的国家。9个歌剧院和15个戏剧院为人们提供从业余水平到国际艺术家不尽相同的各种节目。瑞士800多个图书馆对公众免费开放。其中十个最大的图书馆的藏书量超过5,500万本。

长达8.5万公里的散步道和登山道或20个自然公园是大自然爱好者的理想去处。自然公园总面积达到6,335平方公里,约占瑞士国土面积的15%。此外,瑞士的11个联合国教科文组织(UNESCO)世界文化遗产地也非常值得参观。这其中包括分布在阿尔卑斯地区的史前湖岸木桩建筑、拉沃的阶梯葡萄园、贝林佐纳的三座城堡、圣加仑修道院和伯尼尔老城。

群众性体育运动深受瑞士人喜爱。即使是最小的市镇也能找到足球俱乐部和体操协会。瑞士的基础体育设施数量超过了2.8万个,其中包括4,000多个体育馆和3,500多个人工赛场。冬季运动是瑞士的“精英”运动。一般来说,冬奥会上瑞士的最终排名总会进入前十位。瑞士在网球运动方面的成绩也很突出。全世界最好的二十名网球选手中瑞士就占据了两名:罗杰·费德勒(Roger Federer)和斯坦尼斯拉斯·瓦林卡(Stanislas Wawrinka)(截至2020年)。因此网球在瑞士的业余体育运动中也颇受人们青睐。

www.myswitzerland.com

瑞士旅游,包括活动日历

www.theater.ch

戏剧和舞蹈

www.swissworld.org > Society > Traditions

瑞士的传统

13.7.2 社团和义工

很多瑞士人都积极参与社团活动,并在非工作时间发展自己的爱好。即便是最小的社区和乡村也举行和推广充满活力的文化和社团活动,并提供必要的基础设施。从音乐、戏剧、体育、政治和徒步旅行到自然保护,社团组织几乎涵盖了生活的方方面面。业余爱好与义工之间通常并无明显的界线。瑞士有近五分之一的人参加无报酬的机构性志愿活动。由于瑞士并无要求社团和组织进行登记,因此无法提供完整的清单。不过,市政府网站首页一般会提供当地社团的相关信息。

www.benevol.ch

义工

www.ch.ch > Addresses of administrative authorities

市政部门地址

13.8 收入和生活成本

瑞士家庭平均由2.23个人组成,月收入为7,304瑞士法郎。如果加上其他收入来源和转移性收入,那么总收入则高达9,946瑞士法郎。扣除社保缴款和税金之后,所剩余的近70%的收入可用于消费。实际可支配收入(扣除所有的固定成本之后)存在相当大的地区差异。实际可支配收入低于瑞士平均收入的地方不仅包括经济中心,还包括少量的山区城镇。热门旅游点附近的房价往往很高。阿尔高州、卢塞恩州、沙夫豪森州、施维茨州、索洛图恩州与图尔高州有很高的实际可支配收入,而伯尔尼、日内瓦、洛桑以及苏黎世这一类大城市则正好相反。

瑞银的研究(图55)显示,瑞士的购买力(实际可支配收入与物价相比较)位居世界榜首。

平均家庭预算, 2017年

单位:瑞士法郎

(图54)

总收入(工资、转移性收入等)	9,917	-27.7%
法定转移性支出	-2,747	-9.5%
社保缴款	-946	-11.6%
税务	-1,155	-6.5%
医疗保险基金: 基本健康保险	-646	-1.9%
向其他家庭的货币转移支出	-186	70.4%
可用收入	6,984	-6.0%
其他保险、费用和转移性支出	-591	-53.3%
消费支出	-5,281	-6.4%
食品和非酒类饮料	-636	-1.1%
酒类饮料和烟草产品	-105	-5.8%
餐馆和住宿	-579	-2.0%
服装和鞋类	-202	-14.8%
住房和能源	-1,463	-2.2%
家居装修和后续的家庭生活成本	-222	-2.5%
卫生保健支出	-244	-7.5%
交通	-742	-1.9%
通讯	-189	-5.8%
娱乐、休闲和文化	-577	-3.2%
其他商品和服务	-320	3.2%
零星收入	317	14.4%
储蓄金额	1,428	14.4%
每个家庭的人数(平均)	2.18	

资料来源: 瑞士联邦统计局(BFS)于2019年的统计数据

购买力的国际比较(2018年)

每小时净收入除以全部开销成本(不含租金)

(图55)

苏黎世	131.7
洛杉矶	129.4
迈阿密	125.9
卢森堡	124.6
日内瓦	117.4
多伦多	107.9
法兰克福	106.4
慕尼黑	104.8
纽约	100.0
柏林	99.0
维也纳	97.8
都柏林	95.2
香港特别行政区	94.6
东京	85.7
里昂	84.3
伦敦	81.8
罗马	81.3
巴黎	76.1
米兰	62.4
Seoul	52.1
上海	33.9
北京	32.0
孟买	15.8

资料来源: 瑞银“价格及收入报告”, 2018年

www.bfs.admin.ch > Look for statistics > Economic and social situation of the population > Income, consumption and wealth
收入、消费与资产统计



促进对瑞士的投资

14.1	责任和服务.....	139
14.2	援助政策和方法	140

14

促进投资是瑞士经济政策的一个重要组成部分,通过经济部门、政府、州和Switzerland Global Enterprise之间的紧密合作实现。受联邦政府和州的委托,Switzerland Global Enterprise负责组织和协调一切相关活动,以促进外国对瑞士的投资。

14.1 责任和服务

国家的地理优势宣传推广是联邦与各州之间的一项共同任务。Switzerland Global Enterprise(S-GE) 受瑞士联邦政府(瑞士联邦政府经济事务秘书处——SECO)和州政府的委托,负责向潜在的外国投资商介绍瑞士作为商业驻地的特殊优势和具备的框架条件。

S-GE 在 Swiss Business Hubs(SBH) 名下设立国外代表机构。其资深专家是外国投资商的第一联系人。对于未设立 SBH 的国家,投资商可直接与瑞士的 S-GE 专家团队联系。S-GE 介绍瑞士的特殊区位优势,并在国家层面上回答一些区位方面的问题。如果一家企业有兴趣了解不同区位的众多优势,S-GE 还将成为该外国公司和州经济发展部门之间的纽带。这些部门也会再次介绍进驻这些经济区的特定优势,并提供落户方案,还会在后续的落户过程中给予支持。作为一种客户服务,经济发展部门在投资计划成功实施后会继续为投资者提供必要的支持。

联系地址请参阅附录。

www.s-ge.com/invest
Switzerland Global Enterprise S-GE

www.s-ge.com/areas
www.s-ge.com/cantons
瑞士的地区和州

14.2 援助政策和方法

与瑞士的自由经济体系相一致的是,瑞士的经济政策重视关注优化结构和支持整体商业环境。财政援助措施具选择性和针对性。一般来说,政府的财政援助往往是对私营领域措施的补充。

财政援助可能提供的融资选择、各种手段的组合以及支付规模取决于具体的投资项目。我们定能为每项投资找到完美的解决方案。因此,我们建议投资者在项目完成初步评估后,首先应与各州的经济发展部门进行讨论。

14.2.1 州政府的激励措施

瑞士多数州都设有独立的经济促进部门;而某些州则联合设立统一的经济部门。作为鼓励经济发展的激励性措施,各州都能为企业提供一定的税收减免待遇。其他激励措施或其他经济援助形式在每个州都不尽相同,这取决于具体利益情况和地区经济状态。

14.2.2 将税收减免作为地区政策的一部分

作为联邦地区政策的一部分,山区和农村等存在结构性不足的区域可得到特别支持,以提高其竞争力。在这些地区进行大规模投资、开展创新项目以及设立新公司可享受联邦政府的税收减免优惠措施。获得联邦税收减免的主要条件是项目所在州也通过同等级别的减税措施为这一项目提供支持。自2016年7月1日起19个州的93地区中心将纳入减税适用区。

与地区政策有关的减税申请均由各州受理。相关州政府的经济促进部门将就最佳方案提供咨询服务。

另见第9.4.3章。

www.seco.admin.ch > Location promotion > SME policy
将税收减免作为地区政策的一部分

州激励措施示例

(图56)

协助领域	协助措施
购买土地和场地	- 安排商业场地和土地的收购或租赁 - 为工业用地的规划和/或开发分担成本 - 为厂房改造分担成本
税务	- 为启动和发展阶段以及重组项目提供税收减免
投资融资	- 提供或安排银行贷款担保 - 贴息或承担利息成本 - 由州提供无息或贴息贷款 - 一次性出资(“无需偿还”)

资料来源:各州经济促进部门的法律和文件

减税适用地区(2016年)

(图57)



● 适用地区,参照联邦经济事务部2016年7月1日条规

资料来源:瑞士联邦政府经济事务秘书处(SECO)

14.2.3 瑞士创新园区

从酝酿创新构思到开发出最终产品,瑞士创新园区(Switzerland Innovation)为瑞士企业和国外企业提供一流的落脚点。作为瑞士联邦政府和州政府在科技和产业领域的共同项目,瑞士创新园区增强了瑞士在国际竞争中的创新力,同时还为瑞士高校和创新企业提供了一个相互联络的平台。

政府专门在重点高校附近规划出大面积有发展潜力的区域,以便跨国公司建立研发机构。瑞士创新园区由五个区域性基地和一个国家基金会组成。

更多关于瑞士创新园区的详情请参阅第12.6章。

14.2.4 Innosuisse – 瑞士的创新支持机构

Innosuisse 是瑞士的联邦创新支持机构。数字化转型正在改变世界,而瑞士在创新这一方面站在世界之巅。为了在数字时代继续保持竞争力,Innosuisse 致力于推动企业和各高校之间的知识和技术转让。它使二者成为应用研究和开发项目的合作伙伴,同时为初创企业的创立提供帮助。Innosuisse 拥有约 2 亿瑞士法郎的预算。

来自 Innosuisse 的支持:

- 由企业和高校共同开展、以市场为导向的工业和服务领域研发项目,
- 科技型企业的建立和发展,
- 通过平台和网络实现的知识和技术转让。

所有基于科技创新的各学科研发项目都可能获得拨款。项目申请按自下而上的原则提交。创新内容和市场潜力是获得拨款的基础。

Innosuisse 的“Venturelab”项目专门为创业者提供量身定做的培训模式。培训使创业者获得所需的工具和方法,以便他们把富有潜力的商业点子付诸实践并建立一家新的企业。年轻的创业者还可以申请专业指导。以科技为基础并且市场潜力巨大的知识密集型企业将获得支持。

Innosuisse 支持企业和高校之间的知识和技术转让(WTT),这一点如果没有这一助力,将是很难实现的。WTT的支持加强了同一地区高校和企业之间的知识与技术转让。专业化的国家专题网络组织(NTN)协助中小企业和高校相互联系并进行项目开发。创新型瑞士企业和研究人员还将接触到IMS、ESA和EUREKA等国际项目和网络,从而获得发展机会。

www.innosuisse.ch
Innosuisse——瑞士创新促进局

www.venturelab.ch
创业实验室

www.ctistartup.ch
CTI初创企业

14.2.5 科技园区和孵化中心

用于鼓励和促进创业活动的设施和支持中心是现代经济基础设施的一部分。瑞士拥有大量科技园区和企业孵化中心或初创中心。多数园区和中心已经结合在一起,组成了网络或协会。它们的概念和关注点各不相同,其中一些已经和高校建立了紧密的合作关系,其他的则完全通过私营活动求得发展。它们为处于初创和发展阶段的企业提供办公场所(通常价格优惠)、共享的基础设施和专业的支持。

国际网络中庞大组织的参与使这些园区和中心能够使用整个欧洲范围内的科技园区基础设施,从而令设在其中的企业能够更快的度过艰难的初创阶段并节约创业成本。瑞士的主要城市也已设立了一些商务中心。这些中心还为在瑞士开辟新业务的外国公司提供灵活而且可以扩展的办公场所、联系方式和培育企业所需的支持,从而成为后者的短期初创基地。

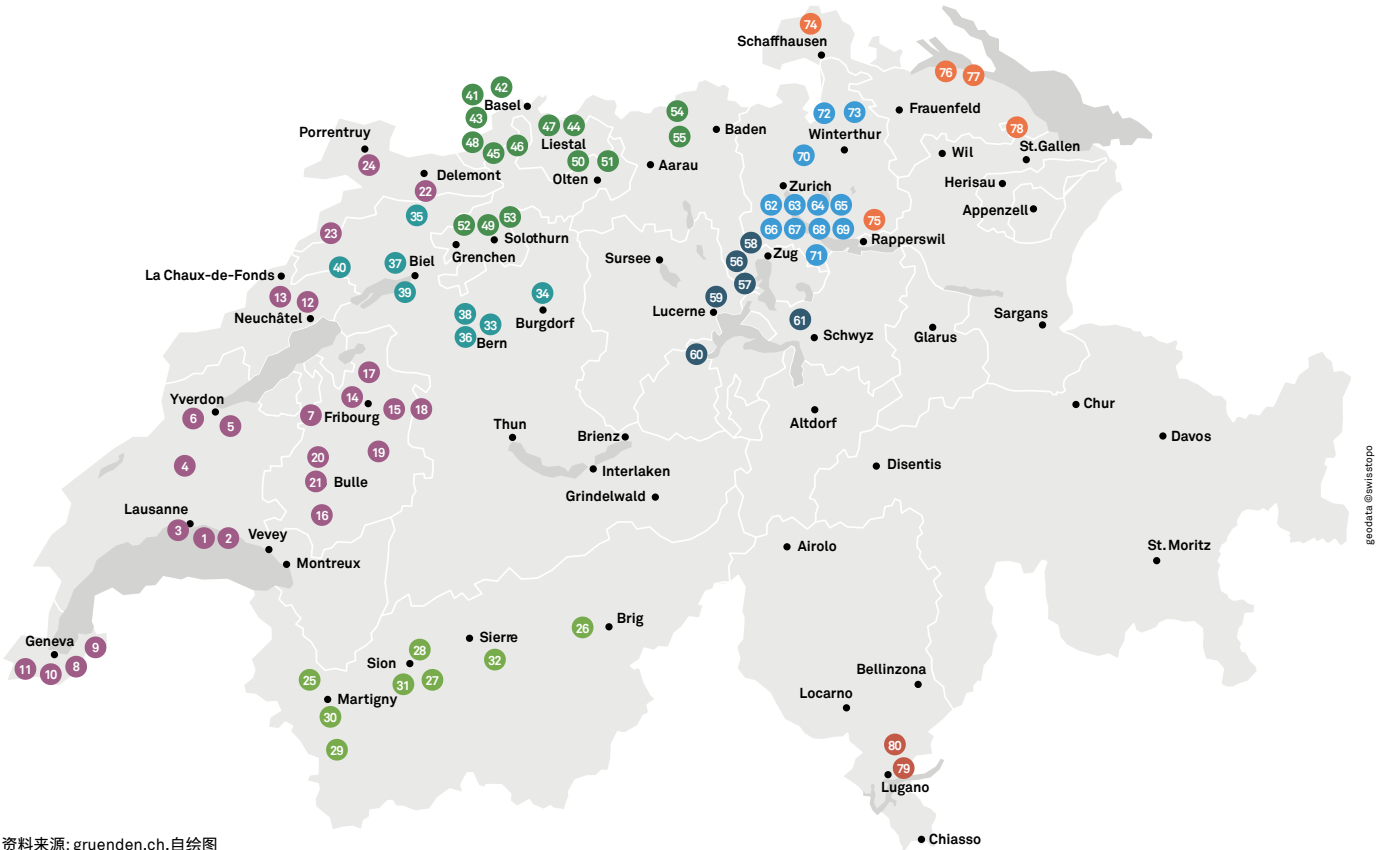
科技园区和企业孵化中心可以提供:

- 咨询、指导、通讯等服务
- 与高校取得联系的机会
- 由思维方式类似的创业者构成的人文环境
- 基础设施和灵活的办公场所
- 网络
- 更高的成功机率,平均存活率高于90 %

www.swissparks.ch
瑞士科技园区和企业孵化中心联合会

科技园区和孵化中心

(图58)



资料来源: gruenden.ch, 自绘图

国家组织

科技园区同盟会

www.technopark-allianz.ch

SwissParks瑞士科技园区和企业孵化中心联合会

www.swissparks.ch

瑞士利益共同体

www.coworking-schweiz.ch

瑞士创新园区, 5个基地

www.switzerland-innovation.com

瑞士西部

1 洛桑联邦理工学院创新园区

www.switzerland-innovation.com/network-west

2 洛桑Biopôle商业园, 埃帕林格斯, 生命科学

www.biopole.ch

3 伦尼斯城市合作基金会, 伦尼斯

www.ateliersvdr.ch

4 TecOrbe清洁技术中心, 奥尔布

www.tecorbe.ch

5 Y-Parc瑞士高科技工业特区, 伊韦尔东莱班

www.y-parc.ch

6 微焊技术中心, 圣科瓦(沃州)

www.technopole1450.ch

7 Broye航空中心, 航空航天工业, 佩也那

www.aeropole.ch

8 日内瓦生物技术园区

www.campusbiotech.ch

9 日内瓦影响力中心

geneva.impacthub.net

10 Eclosion SA孵化中心, 普朗莱乌特

www.eclosion.com

11 FONGIT技术中心, 普朗莱乌特

www.fongit.ch

12 Neode Parc微米/纳米技术中心, 纳沙泰尔

www.neode.ch

13 Neode Parc微米/纳米技术中心, 拉夏德芬

www.neode.ch

14 Bluefactory创新园区, 弗里堡

www.bluefactory.ch

15 FriUp中部企业孵化中心, 弗里堡

www.friup.ch

16 FriUp南部企业孵化中心, Vaulruz (弗里堡州)

www.friup.ch

17 FriUp北部企业孵化中心, 穆尔腾

www.friup.ch

18 弗里堡创新实验室

www.innolabfribourg.ch

19 Marly创新中心, 马尔利

www.marly-innovation-center.org

20 Venturi创业加速器, 维拉兹圣皮埃尔

venturi.vivier.ch

21 LeVivier技术园区 -

维拉兹圣皮埃尔技术园区

www.vivier.ch

22 医疗技术实验室, Courroux

www.innodel.ch

23 媒体实验室, La Noirmont

www.creapole.ch

24 微生物实验室, Porrentruy

www.creapole.ch

瓦莱州(VS)

- 25 BioArk生物技术中心,蒙泰
www.bioark.ch/en
- 26 BioArk,Biotechnologie-Zentrum,Visp
www.bioarkvisp.ch/en
- 27 BlueArk,智能化水与环境管理户外实验室,勒夏布勒
www.blueark.ch/en
- 28 Energypolis 园区、能源、绿色化学、高山和极地环境、康复和健康、西昂
www.energypolis.ch/?lang=en
- 29 IdeArk多模态交互技术中心,马蒂尼
www.ideark.ch/en
- 30 IDIAP,信息技术研究实验室,马蒂尼
www.idiap.ch/en
- 31 PhytoArk植物产品开发中心,锡永-孔泰
www.phytoark.ch/en
- 32 TechnoArk信息通信技术中心,谢尔
www.technoark.ch/en

伯尔尼

- 33 Bernapark,创新和数字化中心(ZID),斯泰特伦
www.bernapark.ch
- 34 Bforhealth,布格多夫
www.b-forhealth.ch/en
- 35 Incubateur i-moutier,穆捷
www.i-moutier.ch
- 36 伯尔尼影响力中心
www.bern.impacthub.net
- 37 La Werkstadt,比尔/比安
lawerkstadt.swisscom.ch/de/coworking
- 38 Sitem Insel,伯尔尼
sitem-insel.ch/en
- 39 瑞士创新园比尔/比安园区
www.sipbb.ch
- 40 科技园区,Saint-Imier,TP I(技术转让),TP II(清洁技术)
www.saint-imier.ch

瑞士西北部

- 41 巴塞尔孵化中心,巴塞尔大学和FHNW大学创业中心
www.basel-inkubator.ch
- 42 巴塞尔科技园
www.technologiapark-basel.ch
- 43 巴塞尔创业学院
www.startup-academy.ch
- 44 利斯塔尔创业学院
www.startup-academy.ch/liestal
- 45 Laufental & Thierstein商业园,茨温根
www.bplt.ch
- 46 商业园,莱纳赫
www.businessparc.ch
- 47 Tenum AG,建筑、能源和环境技术中心,利斯塔尔
www.tenum.ch
- 48 TZW技术中心,威特斯维尔,生命科学
www.tzw-witterswil.ch

- 49 GZS 创立服务,索罗托恩
www.gzs.ch
- 50 Plug&Start,初创工厂,奥尔滕
www.plug-and-start.ch
- 51 SwissbioLabs,奥尔滕,诊断和生物分析技术加速器
www.swissbiolabs.ch
- 52 瑞士 m4m 中心,贝特拉赫
www.swiss4m.ch
- 53 清洁技术商业园,戴廷根
www.cleantechbusinesspark.ch
- 54 瑞士创新园innovaare园区保罗谢勒研究所,菲林根
www.parkinnovaare.ch
- 55 阿尔高科技园,布鲁格
www.technopark-aargau.ch

瑞士中部

- 56 楚“楚格商业园,楚格商业孵化器”
www.businessparkzug.ch
- 57 瑞士中部创新园: Building Excellence,红十字
building-excellence.ch
- 58 楚格技术论坛,施泰因豪森
www.technologieforumzug.ch
- 59 卢塞恩科技园,ROOT D4
www.technopark-luzern.ch
- 60 皮拉图斯微生物技术园,阿尔普那克
www.microparkpilatus.ch
- 61 Schwyz Next,施维茨
www.schwyz-next.ch

苏黎世

- 62 苏黎世科技园
www.technopark.ch
- 63 BlueLion信息通信技术和清洁技术公司孵化中心,苏黎世
www.bluelion.ch
- 64 苏黎世影响力中心
www.zurich.impacthub.ch
- 65 苏黎世创业中心
www.startzentrum.ch
- 66 瑞士创新园苏黎世园区
www.switzerland-innovation.com/zurich
- 67 瑞士创业工厂,苏黎世
www.swissstartupfactory.com
- 68 生物科技园,施利伦-苏黎世
www.bio-technopark.ch
- 69 创业空间,施利伦-苏黎世
www.startup-space.ch
- 70 glaTec-Empa孵化中心,杜本多夫
www.glatec.ch
- 71 Grow孵化组织 伟登斯威尔
www.grow-waedenswil.ch
- 72 温特图尔科技园,温特图尔
www.technopark-winterthur.ch
- 73 RUNWAY创业孵化中心,ZHAW大学温特图尔
www.zhaw.ch/runway

瑞士东部

- 74 RhyTech-材料科学,诺伊豪森
www.rhytech.ch
- 75 Futur基金会商务孵化中心, Rapperswil-Jona
www.futur.ch
- 76 泰格维伦高科技中心
www.high-tech-center.ch
- 77 博登湖技术和贸易中心,孵化中心,克罗伊茨林根
www.btcc.ch
- 78 Startfeld创新中心,圣加仑
www.startfeld.ch

提契诺州

- 79 卢加诺创业推动中心
www.cpstartup.ch
- 80 Tecnopolo Manno
www.agire.ch

15.1 全球联系地址

15.1.1 Swiss Business Hubs促进投资

欧洲

德国

Swiss Business Hub Germany
c/o Schweizerisches General-
konsulat
Hirschstrasse 22
DE-70173 Stuttgart
电话: +49 711 22 29 43 29
stu.sbhgermany@eda.admin.ch

法国

Swiss Business Hub France
c/o Ambassade de Suisse
142, rue de Grenelle
F-75007 Paris
电话: +33 1 49 55 67 85
par.sbhfrance@eda.admin.ch

意大利

Swiss Business Hub Italy
c/o Consolato Generale di
Svizzera – Italia
Via Palestro, 2
I-20121 Milano
电话: +39 02 77 79 1641
mil.sbhitalia@eda.admin.ch

英国及爱尔兰

Swiss Business Hub UK + Irland
c/o Embassy of Switzerland
16–18 Montagu Place
GB-London W1H 2BQ
电话: +44 20 7616 6000
lon.sbhuk@eda.admin.ch

美洲

加拿大

Swiss Business Hub Canada
c/o Consulate General of
Switzerland
1572, Docteur-Penfield Avenue
CA-QC H3G 1C4 Montreal
电话: +1 514 932 7181
mon.sbhcanada@eda.admin.ch

美国

Swiss Business Hub USA
c/o Consulate General of
Switzerland
633 Third Avenue, 30th Floor
US-New York, NY 10017-6706
电话: +1 212 599 5700 分机 1032
nyc.sbhusa@eda.admin.ch

亚洲

中国大陆

Swiss Business Hub China
c/o Embassy of Switzerland
中国北京市三里屯东五街3号
邮编: 100600
电话: +86 10 8532 88 88
bei.sbhchina@eda.admin.ch

韩国

Swiss Business Hub South
Korea
c/o Embassy of Switzerland
77 Songwol-gil, Jongno-gu
Yongsan-gu
KR-140-887 Seoul
电话: +82 2 739 9511 / 12 / 13 /
14
seo.sbh-korea@eda.admin.ch

印度

Swiss Business Hub India
c/o Consulate General of
Switzerland
102 Maker Chamber IV, 10th
floor
222, Jamnalal Bajaj Marg
Nariman Point
IN-Mumbai 400 021
电话: +91 22 2285 8161
mum.sbhindia@eda.admin.ch

日本

Swiss Business Hub Japan
c/o Embassy of Switzerland
5 Chome-9-12 Minami-Azabu
Minato-ku
JP-Tokyo 106-0047
电话: +81 3 5449 8424
tok.sbhjapan@eda.admin.ch

15.1.2 的其他Swiss Business Hubs

奥地利

Swiss Business Hub Austria
c/o Schweizerische Botschaft
Prinz Eugen-Strasse 9a
AT-1030 Wien
电话: +43 1 795 05 37
vie.sbhautria@eda.admin.ch

波兰

Swiss Business Hub Central
Europe
c/o Embassy of Switzerland
Aleje Ujazdowskie 27
PL-00-540 Warszawa
电话: +48 22 628 04 81
var.sbhpoland@eda.admin.ch

俄罗斯

Swiss Business Hub Russia
c/o Embassy of Switzerland
Per. Ogorodnaya Sloboda 2/5
Entrance 1, Side Gusyatnikov
Per.
RU-119034 Moskau
电话: +7 495 225 88 41
mot.sbhruussia@eda.admin.ch

西班牙

Swiss Business Hub Spain
c/o Embajada de Suiza
Calle Nuñez de Balboa 35A-7°,
Edificio Goya
ES-28001 Madrid
电话: +34 91 432 04 66
mad.sbhspain@eda.admin.ch

土耳其

Swiss Business Hub Turkey
c/o Consulate General of
Switzerland
Esentepe Mah. Büyükdere Cad.
173, 1. Levent Plaza A Blok Kat: 3
TR-34394 Levent – Sisli –
Istanbul
电话: +90 (0) 212 283 12 82
ist.sbhtrkey@eda.admin.ch

巴西

Swiss Business Hub Brazil
c/o Consulado Geral da Suíça
AV. Paulista 1754, 4° andar
Edifício
BR-01310-920 São Paulo / SP
电话: +55 11 33 72 82 00
sao.sbhbrasil@eda.admin.ch

墨西哥

Swiss Business Hub México
c/o Embajada de Suiza en
México
Paseo de las Palmas No. 405,
Torre Optima I, piso 11 Col.
Lomas de Chapultepec
MX-11000 Mexico D.F.
电话: +52 55 91 78 43 70
ruben.arazadiadz@eda.
admin.ch

南非

Swiss Business Hub Southern
Africa
c/o Embassy of Switzerland
Brooklyn Square 0075
ZA-0181 Pretoria
电话: +27 12 452 0690
pre.sbhsa@eda.admin.ch

东盟

Swiss Business Hub ASEAN
c/o Embassy of Switzerland
1 Swiss Club Link
SG-289754 Singapur
电话: +65 6594 6580
sin.sbhasean@eda.admin.ch

香港

Swiss Business Hub Hong Kong
c/o Consulate General of
Switzerland
62/F Central Plaza
18 Harbour Road
HK-Wan Chai
电话: +852 35 09 50 00
hon.vertretung@eda.admin.ch

海湾国家

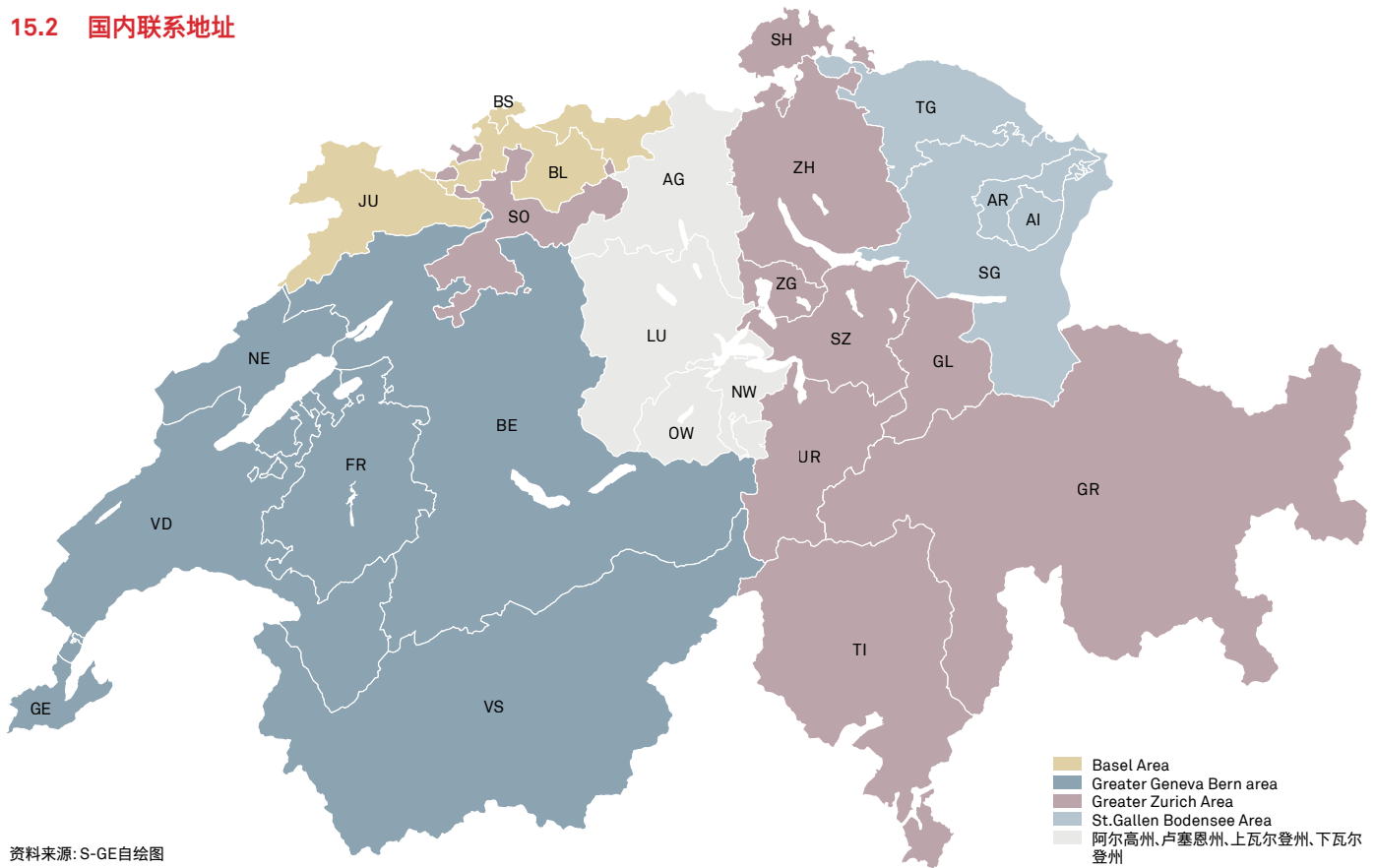
Swiss Business Hub Middle
East
c/o Consulate General of
Switzerland
Dubai World Trade Center,
22nd floor
AE-Dubai
电话: +971 4 329 09 99
dai.sbhdubai@eda.admin.ch

印度尼西亚

Swiss Business Hub Indonesia
c/o Embassy of Switzerland
Jl. HR Rasuna Said Blok X3/2
Kuningan
ID-12950 Jakarta-Selatan
电话: +62 21 525 60 61
wolfgang.schanzenbach@eda.
admin.ch

可以在下方查看瑞士全球性企业的贸易点:
www.s-ge.com/offices

15.2 国内联系地址



15.2.1 各州经济促进机构

阿尔高州(AG)
Services Economic Promotion
Rain 53
Postfach
CH-5001 Aarau
电话: +41 62 835 24 40
aargau.services@ag.ch
www.aargauservices.ch

外阿彭策尔州(AR)
Office for economy
Government building
CH-9102 Herisau
电话: +41 71 353 64 37
传真: +41 71 353 62 59
wirtschaft.arbeit@ar.ch
www.ar.ch/wirtschaft

内阿彭策尔州(AI)
Office for economy
Marktgasse 2
CH-9050 Appenzell
电话: +41 71 788 94 44
wirtschaft@ai.ch
www.ai.ch/standort

巴塞尔市(BS)、巴塞尔风景(BL)和汝拉(JU)
Basel Area Business & Innovation
Dufourstrasse 11
CH-4010 Basel
电话: +41 61 295 50 00
info@baselarea.swiss
www.baselarea.swiss

伯尔尼州(BE)
Economic Development Agency
Münsterplatz 3
CH-3011 Bern
电话: +41 31 633 41 20
info@berninvest.be.ch
www.berninvest.be.ch

弗里堡州(FR)
Fribourg Development Agency (FDA)
Boulevard de Pérolles 25
Postfach 1350
CH-1701 Freiburg
电话: +41 26 304 14 00
promfr@fr.ch
www.promfr.ch

日内瓦州(GE)
Directorate General for Economic Development, Research and Innovation
Rue de l'Hôtel-de-Ville 11
P.O. Box 3216
CH-1211 Genève 3
电话: +41 22 388 34 34
ecodev@etat.ge.ch
ingenewa.ge.ch

格拉鲁斯州(GL)
Department for Economics and Home Affairs
Zwinglistrasse 6
CH-8750 Glarus
电话: +41 55 646 66 20
awa@gl.ch
www.gl.ch

格劳宾登州(GR)
Economic Development and Tourism Agency
Grabenstrasse 1
CH-7001 Chur
电话: +41 81 257 23 42
info@awt.gr.ch
www.awt.gr.ch

卢塞恩州(LU)
Economic Region of Lucerne
Alpenquai 30
CH-6005 Luzern
电话: +41 41 367 44 00
info@luzern-business.ch
www.luzern-business.ch

纳沙泰尔州(NE)
Economic Service
Office for Economic Promotion
Avenue de la Gare 2
CH-2000 Neuchâtel
电话: +41 32 889 68 20
neco@ne.ch
www.neuchateleconomie.com

下瓦尔登州(NW)

Economic development office
Nidwalden
Stansstaderstrasse 54
PO Box 1251
CH-6371 Stans
电话: +41 41 618 76 54
wirtschaftsfoerderung@nw.ch
www.wirtschaftsfoerderung.
nw.ch

上瓦尔登州(OW)

Location promotion in
Obwalden
Dorfplatz 1
CH-6060 Sarnen
电话: +41 41 660 90 66
info@iow.ch
www.iow.ch

沙夫豪森州(SH)

Economic development office
Canton of Schaffhausen
Freier Platz 10
CH-8200 Schaffhausen
电话: +41 52 674 03 03
info@standort.sh.ch
www.economy.sh

施维茨州(SZ)

Office for Economy
Bahnhofstrasse 15
PO Box 1187
CH-6431 Schwyz
电话: +41 41 819 16 34
传真: +41 41 819 16 19
awi@sz.ch
www.sz.ch/wirtschaftsfoerde-
rung

索洛图恩州(SO)

Solothurn Economic
Development Agency
Untere Sternengasse 2
CH-4509 Solothurn
电话: +41 32 627 95 50
wifoe@awa.so.ch
standortsolothurn.so.ch

圣加仑州(SG)

Promotional activities
Office for Economy and Labor of
the Canton of St. Gallen
Davidstrasse 35
CH-9001 St. Gallen
电话: +41 58 229 64 64
Info.Standortfoerderung@sg.ch
www.standort.sg.ch

提契诺州(TI)

Economic development office
Viale S. Franscini 17
CH- 6501 Bellinzona
电话: +41 91 814 35 41
dfe-use@ti.ch
www.ti.ch/portale-impresa

图尔高州(TG)

Economic development office
Thurgau
Promenadenstrasse 8
CH-8510 Frauenfeld
电话: +41 58 345 55 00
wifoe@tg.ch
www.wifoe.tg.ch

乌里州(UR)

Economic development office
Canton of Uri
Klausenstrasse 4
CH-6460 Altdorf
电话: +41 41 875 24 06
wirtschaft@ur.ch
www.standort-uri.ch

沃州(VD)

Innavaud
Avenue de Gratta-Paille 2
CH-1018 Lausanne
电话: +41 21 644 00 60
contact@innavaud.ch
www.innavaud.ch

瓦莱州(VS)

Business Valais
Maison de Courten
Place St-Théodule
Case Postale 478
CH-1950 Sion
电话: +41 27 606 73 90
info@business-valais.ch
www.business-valais.ch

楚格州(ZG)

Economic Promotion
Aabachstrasse 5
CH-6301 Zug
Tel. +41 41 728 55 04
economy@zug.ch
www.zg.ch/economy

苏黎世州(ZH)

Office for economy and labour
Promotional activities for the
Canton of Zurich
Walchestrass 19
CH-8090 Zürich
电话: +41 43 259 49 92
standort@vd.zh.ch
www.standort.zh.ch

15.2.2 地区投资推广组织**巴塞尔地区**

Basel Area Business &
Innovation
Dufourstrasse 11
CH-4010 Basel
电话: +41 61 295 50 00
info@baselarea.swiss
www.baselarea.swiss

GGBa

Greater Geneva Bern area
Invest Western Switzerland
World Trade Center
Av. de Gratta-Paille 2
PO Box 252
CH-1000 Lausanne 22
电话: +41 21 644 00 90
info@ggba-switzerland.ch
www.ggba-switzerland.ch

Greater Zurich Area

Greater Zurich Area AG
Limmatquai 122
CH-8001 Zürich
电话: +41 44 254 59 59
info@greaterzuricharea.com
www.greaterzuricharea.com

St.GallenBodenseeArea

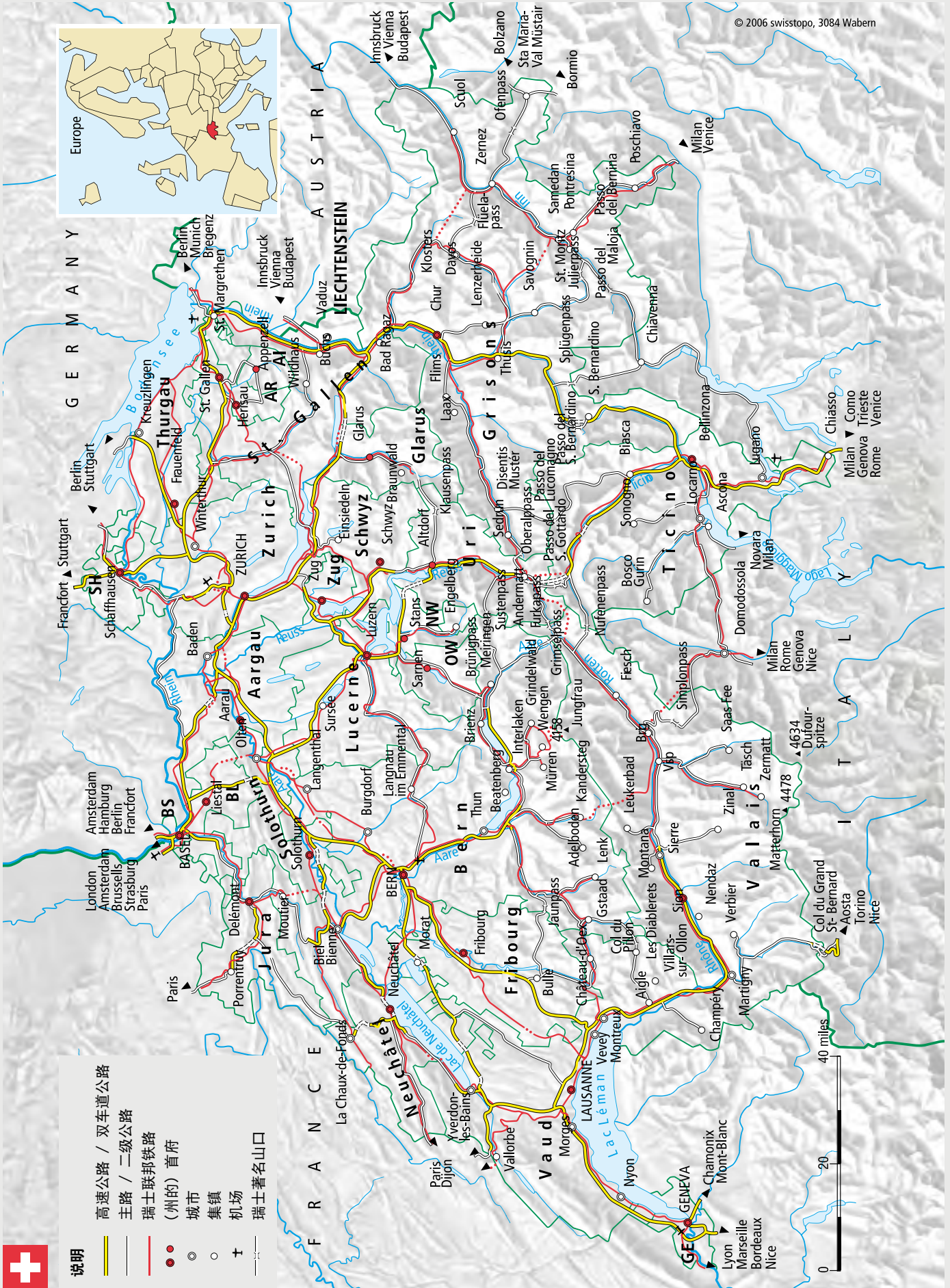
St.GallenBodenseeArea
Davidstrasse 35
CH-9001 St.Gallen
电话: +41 58 229 64 64
Info.Standortfoerderung@sg.ch
www.sgba.ch

15.3 插图列表

图1	瑞士地理位置图	25
图2	瑞士的政治体系	26
图3	政治稳定性(2019)	27
图4	2017年全球国际化程度最高的经济体	29
图5	2019年(名义)人均国内生产总值(GDP)	31
图6	2019年产业结构及雇员比例	32
图7	2020年世界各国竞争力排名	32
图8	2019年全球创新指数	33
图9	2018年各经济区对外贸易	34
图10	直接投资: 2018年资本存量	35
图11	2017年世界各国经济自由度	41
图12	法律形式概览	55
图13	成立公司的程序(AG和GmbH)	58
图14	股份公司(AG)的成立费用	59
图15	有限责任公司(GmbH)的成立费用	59
图16	我需要签证吗?*	61
图17	许可证种类	62
图18	工作和居住许可证: 条例和程序	65
图19	办公场所的市场价格	70
图20	建筑场地: 商业建筑的市场价格	71
图21	租赁住宅的市场价格	72
图22	私有住房的市场价格	73
图23	按群体划分的许可证要求	75
图24	经理人国际经验排名, 2019年	77
图25	国际劳动力市场上的劳动者积极性(2019年)	78
图26	生产力(2018年)	78
图27	劳动力市场自由化, 2019年	79
图28	雇员与雇主间的合作程度(2017年)	80
图29	日间工作、晚间工作和夜班的划分	81
图30	雇佣和解雇的灵活性(2017年)	83
图31	强制性社保缴款概况	84
图32	全球金融中心(2019年)	89
图33	抵押贷款利率, 2000-2020年	92
图34	国家支持方法	94
图35	信用评级: 十个最安全的国家(2019年)	95
图36	资金成本(2019年)	95
图37	2020年通胀水平	95
图38	总税率(2018年)	100
图39	国际业务活动	107
图40	瑞士国家和地方机场	114
图41	数字竞争力, 2019	115
图42	瑞士的教育体系	120
图43	教育体系的教学质量(2019年)	121
图44	人均教育公共开支, 2017年	121
图45	大学和技术学院	122
图46	每年学费	123
图47	提供高级工商管理硕士课程的最佳学校:	124
图48	每十万居民的专利申请数量(2017年)	126
图49	每百万居民的诺贝尔奖获奖数(2018年)	126
图50	瑞士研究机构	127
图51	创新重点和专业领域	128
图52	全球生活质量排名(2019年)	131
图53	人才的发展、吸引和挽留, 2019年	132
图54	平均家庭预算, 2017年	137
图55	购买力的国际比较(2018年)	137
图56	州激励措施示例	140
图57	减税适用地区(2016年)	140
图58	科技园区和孵化中心	142

欧洲地图

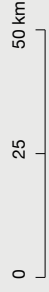
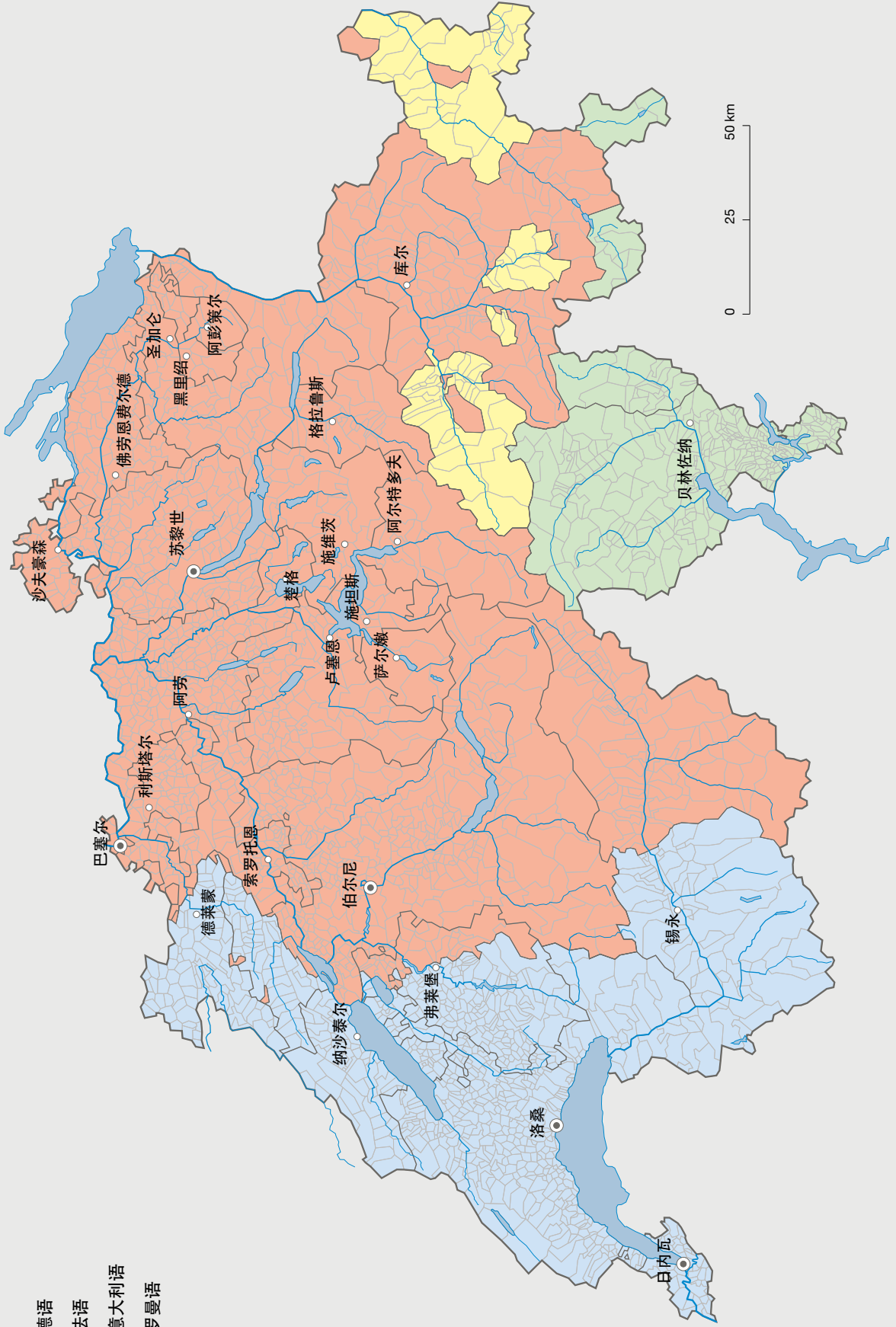




瑞士的语言区

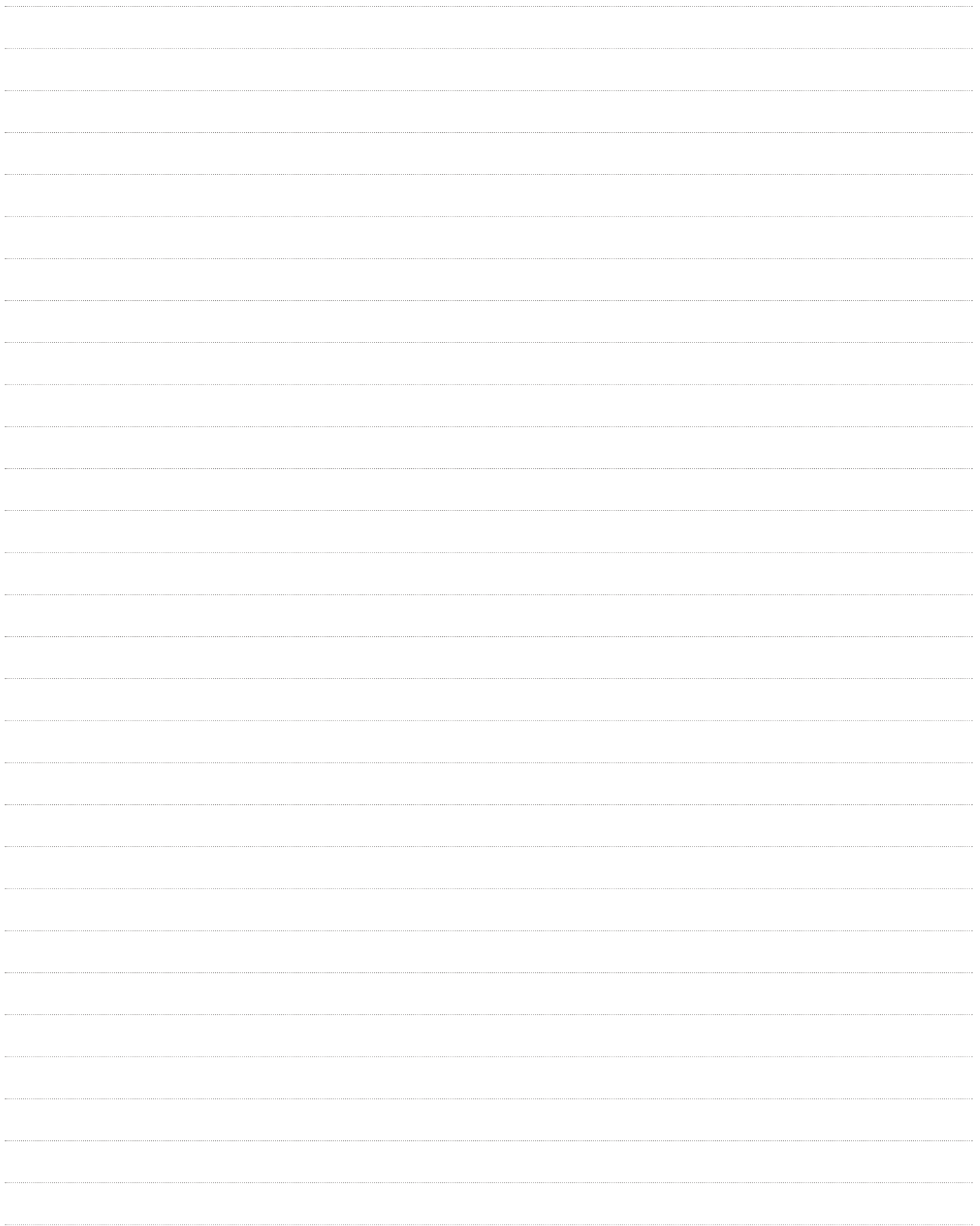
语言

- 德语
- 法语
- 意大利语
- 罗曼语



Quelle: Eidgenössische Volkszählung 2000, BFS
© BFS, Themakart, Neuenburg 2005 / K00.33

Eidgenössisches Departement des Innern EDI
Département fédéral de l'intérieur DFI
Bundesamt für Statistik BFS
Office fédéral de la statistique OFS



促进对瑞士的投资

s-ge.com/invest



请关注我们的领英、推特与微信账号。

s-ge.com/linkedin-invest

twitter.com/investCH



Switzerland Global Enterprise

Stampfenbachstrasse 85

CH-8006 Zürich (苏黎世)

电话: +41 44 365 51 51

s-ge.com/invest

invest@s-ge.com

